

Нацыянальная ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 27 (185)
3 ліпеня 1996 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 6000 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

НОВЫЕ ФИРМЕННЫЕ МАГАЗИНЫ

Магазин 1 пр. Ф.Скорины, 44 тел.: 233 30 14.

Магазин 2 ул. Кирова, 1 тел.: 220 81 09.
с 1 июля

Экспресс

САМЫЕ НИЗКИЕ ЦЕНЫ

АУДИО - ВИДЕО. БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

с 10.00 до 19.00, без перерыва, без выходных, воскресенье - до 17.00

У ВЯРХОЎНЫМ САВЕЦЕ

Мінулы тыдзень быў найбольш плённым у дзейнасці Вярхоўнага Савета па пашырэнні заканадаўчай базы краіны ў сферы эканомікі. Дэлегацыя разгледзіла і прыняла шэраг законаў і пастановаў, якія рэгулююць зямельныя, фінансавыя, навуковыя адносіны ў нашым грамадстве.

Дарэчы, новая рэдакцыя закона ўтрымлівае ўмову, пры якой замежныя юрыдычныя асобы могуць быць уласнікамі зямельных участкаў. Яна ў тым, што гэтыя асобы павінны накіроўваць інвестыцыі для рэалізацыі важных сацыяльна-эканамічных праектаў. Іх важнасць вызначаецца ўрадам Беларусі. У астатніх выпадках замежным інвестарам, які ў старым законе, зямельныя ўчасткі могуць аддавацца ў арэнду тэрмінам да 99 гадоў.

Больш канкрэтным зместам напоўніўся арт. 6: цяпер не толькі грамадзяне Беларусі, а і грамадзяне іншаземцы будуць мець права гаспадарыць на нашай зямлі, выка-

што на бліжэйшую перспектыву рыхтуецца новая рэдакцыя дзеючага Закона "Аб асновах навукова-тэхнічнай палітыкі", а таксама плануецца распрацоўка закона "Аб інавацыйнай дзейнасці".

Неаднаразова на мінулым тыдні звяртаўся Вярхоўны Савет да пытанняў фінансавай сферы. У прыватнасці, быў прыняты Закон "Аб унясенні змяненняў і дапаўненняў у Закон Рэспублікі Беларусь "Аб каштоўных паперах і фондавых біржах". На думку аўтараў дакумента (распрацоўваўся Камісіяй ВС па эканамічнай палітыцы і рэформах), ён ліквідаваў у прававым плане "белыя плямы" сённяшняга айчыннага рынку каштоўных папер. Закон дае юрыдычнае тлумачэнне такім, напрыклад, тэрмінам, як "прафесійная дзейнасць па каштоўных паперах", "прыцягнутая акцыя", "траставая дзейнасць спецыялізаванага рэгістрара". У новай рэдакцыі выкладзены артыкулы аб рэквізітах акцый і аблігацый, фондавых біржах, справаздачы аб продажы каштоўных папер, парадку здзелак па іх абарачэнні і г.д.

Тры дакументы прадставіла на разгляд сесіі Камісія ВС па бюджэту, падатках, банках і фінансах. Дэлегацыя становіцца ўспрынялі з'яўленне законапраекта аб змяненні і дапаўненнях у Закон "Аб стра-

СЕМИНАРЫ

Помощь малому бизнесу

"Роль государства в содействии малым и средним предприятиям" — белорусско-немецкий семинар на эту тему прошёл в Верховном Совете. В нем приняли участие депутаты и работники секретариата, ученые. Лекторы из Общества Карла Дуйсберга — заведующий отделом анализа экономического развития восточноевропейских стран при министерстве экономики Германии г-н В.Хойсле и управляющий консалтинговой фирмой профессор, доктор Г.Фроне — ознакомили участников семинара с государственной системой поддержки МСП, действующей в ФРГ. Непременным условием эффективной работы малых и средних предприятий, ставших сердцевинной экономики рыночных стран, являются хорошая законодательная база и действенная налоговая система, стимулирующая рост малого бизнеса. К тому же они должны быть стабильными, не меняться в течение довольно длительного периода.

Понятно, что разговор то и дело переходил на проблемы белорусской экономики. Тем более что Верховный Совет недавно принял несколько законов, имеющих важное значение для развития негосударственного сектора экономики.

"Такие семинары нужны. Ведь далеко не все депутаты понимают

роль и значение малого бизнеса, — утверждает председатель парламентской Комиссии по экономической политике и реформам Василий Шлындиков. — Так, в ходе обсуждения законопроекта о создании рабочих мест, предусматривающего поддержку предпринимательства, наши оппоненты утверждали, что новые рабочие места в Беларуси не нужны. Дескать, на крупных заводах и фабриках простаивает столько станков! Достаточно подвезти сырье, материалы — и оживут заводские корпуса, закипят работа".

Подробнее об этой встрече "НЭГ" расскажет в одном из ближайших номеров. Отмечу лишь, что следующий семинар пройдет в Германии. (Финансирует его полностью Общество Карла Дуйсберга.) Планируется, что депутаты познакомятся с соответствующим немецким законодательством, начиная с закона о регистрации МСП, встретятся со своими немецкими коллегами из федерального экономического комитета, посетят антимонopolное ведомство и Тройханд (аналог нашего Мингосимущества), одну из торгово-промышленных палат, побываю в центре по подготовке мастеров-ремесленников и на предприятиях.

Анна РАДЮК

ИНТЕГРАЦИЯ

Николай ПАНИЧЕВ:

"У станкостроителей России и Беларуси общие цели"



Теснейшие интеграционные связи всегда объединяли станкостроителей России и Беларуси. Например, когда начала строиться вторая очередь Камского автозавода, весомый вклад в его техническое оснащение внесли специалисты Минского завода автоматических линий, оперативно изготовившие и поставившие предприятию оборудование, от выпуска которого в

силу определенной политической конъюнктуры отказались США. С другой стороны, Московский станкостроительный завод им. Орджоникидзе, специализирующийся на производстве линий по изготовлению деталей блока двигателя, в свое время внес весомый вклад в "вооружение" ими Минского моторного завода.

С распадом Союза станкостроители почти всех бывших республик оказались перед нелегким выбором — либо развивать собственное станкостроительное и инструментальное производство, то есть осваивать практически все виды оборудования, выпускавшегося в СССР, в том числе узкоспециального, либо возобновлять прерванные интеграционные связи. "Российские специалисты, — замечает в этой связи мой собеседник президент АО "Российская станкостроительная компания" Николай ПАНИЧЕВ, — ни на минуту не сомневались в рациональности и предпочтительности второго пути. Зачем терять время и нести немалые дополнительные финансовые, материальные и прочие расходы, чтобы достичь того, что, по сути, уже есть? В России эту работу мы начали практически сразу же, а из республик бывшего Союза наибольшего прогресса достигли в отношениях с коллегами, опять же из Беларуси.

(Окончание на 4 стр.)

Міхал СТЭЛЬМАК

ВНИМАНИЮ ПОДПИСЧИКОВ!

В книжный киоск "НЭГ" поступили т.1, т.2 кн.1 и кн.2, т.3 и т.6 сборника нормативных актов "Бухгалтерский учет и контроль в РБ".

Убедительная просьба ко всем оформившим подписку получить перечисленные тома.

ОАО "Финансовое агентство РИП-АЧФА"

имеет предложения от инвесторов по вкладам в уставный фонд банка в размере \$ 1—1,5 млн. Тел. (017) 242-72-83

Зямля ва ўласнасць іншаземцам. У абмен на іх капіталы

Несумненную цікакасць выклікае новая рэдакцыя Закона "Аб праве ўласнасці на зямлю". Прыняты парламентам папярэднія склікання, ён, па правдзе кажучы, не стварыў эканамічнага ўздзеяння ў сельскай гаспадарцы альбо прамысловасці, якія ў вялікай ступені залежалі ад формы зямельных адносін у вёсцы і горадзе. Тым не менш гэты закон тры гады назад унёс рэвалюцыйныя змены ў тэрміналогію айчыннага заканадаўства, прызнаўшы прыватную ўласнасць на зямлю. Дзякуючы гэтаму закону больш 320 тыс. грамадзян Беларусі атрымалі ў прыватную ўласнасць каля 70 тыс. гектараў зямельных надзелаў. Аднак не было нават гаворкі, каб выдзеліць замежнай фірме ці асобнаму грамадзяніну ва ўласнасць лапкі зямлі для пабудовы офісаў і вытворчых аб'ектаў.

Жыццё і замежны вопыт далі штуршок для змен у грамадскай псіхалогіі. Практыка паказала, што без прававага вырашэння зямельных пытанняў для замежных інвестараў іх фактычна немагчыма прывабіць у нашу эканоміку.

У новай рэдакцыі зямельнага закона з'явіліся, у прыватнасці, артыкул 2, з якога вынікае, што ва ўласнасці замежных дзяржаў могуць знаходзіцца зямельныя ўчасткі для пастаяннага дыпламатычнага прадстаўніцтва ці консульскай установы. Важнае дапаўненне набыў арт. 3, які замацаваў за замежнымі дзяржавамі, а таксама іх юрыдычнымі асобамі і грамадзянамі права прыватнай ўласнасці на зямлю. Новы закон прызнаў іх таксама суб'ектамі права ўласнасці на зямлю ў нашай краіне.

Бельмі гарачыя спрэчкі на парламенцкім пасяджэнні разгарэліся вакол новых артыкулаў 5 і 5'. Першы з іх дэкларуе, што "перадача зямельных участкаў ва ўласнасць замежных юрыдычных асобаў з уласнасці Рэспублікі Беларусь ажыццяўляецца па плату ў парадку, які вызначае Вярхоўны Савет". Артыкул 5' рэгулюе парадак адчужэння зямляў ва ўласнасць замежных дзяржаў для пасольстваў ці консульстваў.

рыстоўваць на сваім надзеле торф, лес, вадаёмы, здаваць свой участак у заклад, арэнду, перадаваць яго ў спадчыну. Папярэдня, унесена ў арт. 7, дае права юрыдычным асобам набываць зямлі ва ўласнасць для эксплуатацыі прыватных аб'ектаў вытворчага прызначэння і аб'ектаў па аказанню паслуг, а таксама для рэалізацыі важных сацыяльна-эканамічных праектаў.

Навуковая грамадскасць краіны, нарэшце, атрымала дакумент, які рэгулюе прафесійную дзейнасць у Беларусі. У другім чытанні прыняты Закон "Аб навуковай дзейнасці". Старшыня парламенцкай падкамісіі па навуцы і навукова-тэхнічным прагрэсе Р.Ігнацішчаў у сваім выступленні на сесіі адзначыў, што менавіта на высокім навуковым патэнцыяле Беларусь мае магчымасць выбрацца з цяперашняга эканамічнага крызісу. Пакуль што, аднак, гэты патэнцыял выкарыстоўваецца надзвычай дрэнна. Горш таго, падкрэсліў дэлегат-прафесар, ён знішчаецца. Колькасць працуючых у навуковых установах краіны за апошнія пяць год зменшылася ў 2,5 разы. У цяперашнюю навуку прыходзіць не самае таленавітае папаўненне. Дзяржаўнае фінансаванне з 2,27% ад валавога ўнутранага прадукту ў 1990 годзе знізілася да 0,7% ад ВУП у 1996-м. Цяперашняя заробатная плата беларускіх вучоных у адрозненне ад сусветнай практыкі адстае ад сярэдняй ЗП у краіне.

Па словах Р.Ігнацішчава, парламент павінен дапамагчы вырашыць гэтыя задачы ў сферы навукі: арганізаваць высокапрадуктыўнае выкарыстанне беларускага навукова-тэхнічнага патэнцыялу і спыніць яго знішчэнне і наладзіць аднаўленне. Прыняты Закон "Аб навуковай дзейнасці" складаецца з 38 артыкулаў. Ён прадугледжвае павелічэнне фінансавання беларускай навукі да 1,3% ад ВУП. Паводле арт. 37, сярэднямесячная зарплата вучоных павінна ў 1,5 раза перавышаць сярэднямесячную ў сферы прамысловасці. Павышаюцца ступенды і аспірантам і дактарантам.

Дарэчы, Р.Ігнацішчаў паведаміў,

ОТ СРЕДЫ

СОБЫТИЯ

ФАКТЫ

МНЕНИЯ

ДО СРЕДЫ

БАНКОВСКИЕ НОВОСТИ

Приорбанк готовится к выпуску карт CIRRUS/MAESTRO

Приорбанк намерен с сентября нынешнего года приступить к эмиссии карт CIRRUS/MAESTRO, а с января 1997 года выпускать дебетовую карту VISA Electron, сообщил "Прайму" начальник управления кредитных карт банка Владимир Гусаров.

По его словам, CIRRUS/MAESTRO станет первой картой системы EuroPay International, которую эмитирует банк. В систему он вступил в октябре 1994 года и до настоящего времени занимался лишь обслуживанием карточек Eurocard/MasterCard других банков.

Помимо этого, с апреля нынешнего года Приорбанк приступил к эмиссии карт VISA Gold. До конца 1996 года банк намерен выпустить до 200 "золотых" карточек. На сегодняшний день Приорбанк, входящий в систему VISA с 1993 года, выпустил 2000 карт VISA Classic. К оплате карты VISA и Eurocard/MasterCard принимают в Беларуси 450 торговых и сервисных организаций.

Обороты Приорбанка по обслуживанию международных карточек в 1995 году составили \$8,2 млн., в том числе \$5,4 млн. — по картам VISA и \$2,8 млн. — по картам Eurocard/MasterCard.

"Прайм"

Привлечения два года ждут

25 июня Нацбанк Беларуси своим письмом N 746 ввел запрет для вновь создаваемых банков на привлечение денежных вкладов населения в течение двух лет с момента регистрации в Национальном банке. Комментируя для "НЭГ" данное решение, начальник отдела методологии и анализа НВ РБ Василий Борсегян заявил, что тем самым Нацбанк стремится обеспечить сохранность вкладов населения и унифицировать белорусские и российские нормативные акты. В России подобный режим уже действует.

Святая к музыке любовь

МинскКомплексбанк профинансировал выпуск компакт-диска музыки известного белорусского композитора Евгения Глебова к балету "Тиль Уленшпигель".

Тираж компакт-диска 5000 экземпляров. По словам управляющего МинскКомплексбанка Евгения Кравцова, это не благотворительная акция, а вид деятельности, который банк намерен осуществлять без прибыли, но и без убытков. На вырученные средства банк предполагает осуществить издание целой серии дисков с наиболее известными произведениями белорусских композиторов.

На примерах Страны восходящего солнца

25—26 июня в Минске состоялся семинар "Финансовая система и фондовый рынок Японии". Организаторы семинара: с японской стороны — министерство финансов Японии, Японский центр по международным финансам; с белорусской стороны — Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов.

Программа семинара была составлена из четырех докладов, охватывающих состояние японской финансовой системы, а также последние изменения на рынке ценных бумаг Японии и проблемы управления инвестиционным портфелем.

В работе семинара приняли участие представители Министерства финансов, Национального банка РБ, Инспекции по ценным бумагам Минфина РБ, Белорусского финансового союза, ряда коммерческих банков.

Отдел банковской информации "НЭГ"

НА ПУТИ К РЫНКУ

"Мозговой штурм" перед разработкой программы

Выездная коллегия МВЭС, прошедшая на Белорусском оптико-механическом объединении (БелОМО), обсудила внешнеэкономическую деятельность субъектов хозяйствования Беларуси. В работе коллегии приняли участие представители Администрации Президента, комиссий Верховного Совета, руководители ряда министерств и ведомств, члены Совета экспортёров, представители торгпредств Беларуси за рубежом.

Были рассмотрены такие вопросы, как система защиты отечественного экспортера путем введения или освобождения от таможенных платежей, НДС, сборов и т.п.; упрощение таможенных процедур; льготирование (стимулирование) участников совместного процесса по экспорту (импорту); проблемы текущей переоценки нематериальных активов ЦП, внесенных в уставные фонды; практика применения

законов, ведомственных нормативных актов в части регулирования внешней торговли и инвестиций; проблемы использования технической помощи на конверсионные программы и взаимоотношения донора и отечественного субъекта хозяйствования; проблемы задолженности Республики Беларусь, взаимозачетов, возврата платежей и продукции.

По результатам коллегии будет разработана комплексная программа развития отечественного товаропроизводителя. Эта программа в свою очередь будет включена в проект государственной программы развития внешнеэкономической деятельности, предусматривающей решение вопросов международного маркетинга, увеличения и стимулирования экспорта, улучшения инфраструктуры внешней торговли, привлечения инвестиций и внешнего финансирования.

Разборки станут корректнее?

Состоялось учредительное собрание Белорусского бюро корректного бизнеса. Новая организация — объединение ведущих компаний — будет заниматься разработкой правил и норм поведения на рынке, контролем за их соблюдением, разрешением конфликтных ситуаций между фирмами, фирмами и потребителем.

Подобные структуры успешно действуют в США, Канаде, Израиле.

Учреждены устав организации, ее совет, контрольно-ревизионная комиссия. Президентом ББКБ избран генеральный директор фирмы "Памакс" Валерий НЕХАЙЧИК.

Светлана ХОРСУН

Село ищет вариант выживания

За последние пять лет объем продукции сельскохозяйственной отрасли республики уменьшился на 40%, на столько же снизился производственный потенциал села. Ежегодно его основные фонды истощаются на 210 млн. долларов. Вдвое сократились поступления в отрасль капитальных вложений, зато в такой же пропорции увеличились отчисления в централизованные фонды. Впервые за последние годы темпы роста заработной платы превысили рост производительности труда.

Эти и другие подобные данные были приведены на состоявшейся недавно расширенной коллегии Минсельхозпрода республики. Прозвучал и еще один безрадостный факт: впервые в истории развития отрасли из-за нехватки средств и ресурсов, прежде всего горюче-смазочных материалов и препаратов для обработки, подкормки растений, структуры посевов в том или ином хозяйстве или районе рекомендовано "привязывать" не к почвенно-климатическим условиям, а к "имеющим-

ся производственным возможностям". А какие они, эти наши "возможности", мы уже знаем. Что называется, дожили!

Вряд ли в ближайшем будущем будут реализованы и некоторые другие советы земледельцам: создать условия для притока инвестиций (правда, без уточнения, как именно), укрепить материально-техническую базу хозяйств (?), использовать в практике растениеводства высокоэффективные технологии, отбача от которых опережала бы рост затрат (как-будто раньше на это не обращали внимания!).

Возможно, несколько сгладить остроту ситуации удастся с помощью других приемов: изменения структуры посевов с сокращением в них доли энергоемких пропашных и зерновых культур при одновременном расширении клева и клеверно-бобовых, более широкого использования относительно недорогих и высокоэффективных жидких комплексных удобрений, совершенствования учета, налаживания работы маркетинговых служб хозяйств, повышения уровня знаний и самодисциплины со стороны их руководителей и специалистов. Однако на главные вопросы — как выживать, в каком направлении развития двигаться сегодня селу — коллегия так и не дала ответов.

Виталий БОНДАРИК

Объединились оценщики

Министерство юстиции зарегистрировало республиканское объединение Белорусское общество оценщиков (БОО).

В условиях развития и формирования рыночных отношений в стране возрастает спрос на оценку стоимости недвижимости. Нужны сотни квалифицированных специалистов, призванных заниматься оценкой различных видов имущества. С целью содействия их работе, налаживания подготовки профессионалов, повышения качества услуг и защиты прав потребителей и создана эта общественная организация, объединяющая оценщиков-экспертов — физических лиц из разных областей республики. БОО — коллективный член Белорусской гильдии специалистов по недвижимости.

Ирина МИХНЮК

ЯРМАРКИ

От чая индийского до тракторов онежских

Около 100 фирм из России, Украины и Беларуси примут участие в XIII Международной универсальной ярмарке "Восток—Запад—Север—Юг", которая пройдет с 9 по 14 июля в минском Дворце спорта (пр-т Машерова, 4) по инициативе Центра поддержки предпринимательства "Центр-XXI век" при содействии Мингорисполкома, Белорусского союза предпринимателей, Белорусского фонда финансовой поддер-

жки предпринимателей, ЦПП АДС "Гарант".

Нашу страну представят Брестский завод бытовой химии, АО "Белорусские обои", АО "Світанак" (г.Жодино) и ООО "Визбули" (г.Минск), занимающиеся разработкой и производством высококачественных трикотажных изделий. Товары массового спроса предложат частные предприниматели.

Валентина МАРТИНОВИЧ

УТОЧНЕНИЕ

В опубликованных в "НЭГ" N 25 Дополнениях к Порядку проведения переоценки незавершенного строительства и неустановленного оборудования (с.18) в приложении N 12 по группе "Инструмент. Производственный и хозяйственный инвентарь и другие виды основных фондов" в графе "октябрь 1995г." по техническим причинам допущена неточность. Указанный коэффициент равен 1.0565.

Аддзел рэкламы — тэл./факс 23-63-62

ПЕЧАТЬ

Подписку продлевали сколько могли. А тиражи все равно упали Итоги подписной кампании на деловые издания Республики Беларусь на 3-й квартал 1996г.

Газеты	
Национальная эканамічная газета	32.034
Белорусский рынок	6.127
Белорусский предприниматель	2.055
Биржи и банки.	
Белорусская деловая газета	1.812
Гандлёвая газета	1.274

Журналы	
Человек и экономика	4.152
В таблицу включены только те издания, которые набрали свыше 1.000 подписчиков.	
У всех деловых изданий нашей страны подписные тиражи по сравнению с предыдущим кварталом уменьшились.	

Нелли КЛИМОВИЧ,
начальник участка РО "Белпочта"

КОНТАКТЫ

Опыт изучили. Что дальше?

Делегация специалистов Минторга и МВЭС во главе с министром торговли Петром Козловым изучала в Польше вопросы государственного регулирования торговли и рынка товаров.

Торговля в Польше на 97% приватизирована, и там нет необходимости вести контроль за государственным предприятиями. Цены на внутреннем рынке формируются под влиянием спроса и предложения. (Они у соседей, как известно, на очень многие товары и продукты ниже, чем у нас.) Государственное регулирование цен осуществляется только в отношении лекарственных средств и алкогольных напитков. Строгий контроль экспорта и импорта продукции применяется в отношении радиоактивных материалов, вооружения и услуг для армии и полиции.

Члены делегации вернулись на родину, "вооруженные" действующими нормативными актами и документами, определяющими тарифное и нетарифное регулирование внешней торговли в Польше.

Свой дом появится на Кипре

Глубоко ошибается тот, кто считает Кипр только страной экзотических пляжей. Для деловых людей он дает возможность еще и выхода на рынки ближневосточного региона. Подобная мысль не раз звучала на встрече белорусских и кипрских бизнесменов, которая состоялась на минувшей неделе в Белорусской торгово-промышленной палате. Как заметил ее президент Владимир Лесун, это государство с офшорным статусом имеет ряд благоприятных законов для развития бизнеса. К тому же, побывавшие там в мае нынешнего года белорусские промышленники и предприниматели пришли к выводу, что наши товары в этом регионе конкурентоспособны. Есть также хорошая возможность закупать на острове в Средиземном море по более дешевой цене ткани и другие материалы.

Пока же потоки товаров и капиталов из Кипра к нам сдерживает отсутствие между двумя странами надлежащей законодательной базы. Заключен лишь договор о сотрудничестве на уровне торгово-промышленных палат — белорусской и кипрской. Этим документом предусматривается содействие развитию торгово-экономических отношений между государствами, обмен деловой и коммерческой информацией, налаживание бизнес-встреч и т.д. Но уже подготовлены, а некоторые и парафированы, также межправительственные соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения и ряд других. Их реализация даст хороший импульс развитию двусторонних связей. Призваны способствовать им и прошедшие в палате переговоры о создании Белорусско-кипрского торгового дома. Предполагается, что он начнет работать в городе Лимасоле уже в этом году в помещении, бесплатно предоставленном Кипрско-русским бизнес-центром.

Михаил ЖУРАВОВИЧ

Встретились торгпреды

Состоялось очередное ежегодное совещание советников по торгово-экономическим вопросам посольства Беларуси за рубежом, организованное Министерством внешних экономических связей.

В совещании приняли участие представители правительства, Национального банка, МИДа, Государственного таможенного комитета, Минэкономики, Минфина, ряда других министерств, ведомств, концернов, внешнеторговых объединений, предприятий-экспортёров.

Были подведены итоги работы заграничных представительств и поставлены новые задачи по развитию торгово-экономического сотрудничества. Участники семинара обсудили особенности участия республики в мировых интеграционных процессах, ознакомились с некоторыми вопросами тарифного регулирования и с действующими мерами нетарифного регулирования, обсудили проблемы в работе, обменялись мнениями по ее улучшению.

Закон о банкротстве — шанс к оздоровлению

С микроскопическим преимуществом лишь в три голоса принят недавно в первом чтении на сессии Верховного Совета Закон «О банкротстве». Мнения депутатов разошлись полярно, хотя ситуация в экономике страны ими оценивается однозначно как критическая.

Последовательной и логичной такую позицию назвать трудно: предбанкротное состояние хозяйства налицо, а эффективного правового механизма оздоровления нет и, выходит, не нужно! С такой точкой зрения не хотят соглашаться специалисты Высшего хозяйственного суда республики, которые, собственно, разрабатывали этот документ и сейчас активно стремятся донести его позитивную суть, опыт ведущих стран мира до самых широких кругов общественности, наших управленцев, промышленников, банкиров и предпринимателей. Именно по инициативе ВХС и при участии Американской ассоциации юристов, центрально- и восточноевропейской правовой инициативы (СИПИ) в Минске прошел представительный международный семинар «Проблемы экономической несостоятельности (банкротства) субъектов хозяйствования».

Обозреватель «НЭГ» попросил двух его авторитетных участников вкратце оценить это событие.

Виктор КАМЕНКОВ, заместитель председателя ВХС: «Блок

законов об экономической несостоятельности нам нужен позарез. Пора осознать, что правовое понятие банкротства, процедура его реализации не пугало, а гибкий универсальный инструмент оздоровления хозяйства для государства, кредиторов, директорского корпуса. Полагаю, что уже в будущем году использование закона благотворно скажется на судьбе многих предприятий».

Ханс ХАРМАЕР, судья из Германии по вопросам банкротства: «Ни одного рубля даже начинающий инвестор не даст без серьезного закона об ответственности должника. Ему нужны гарантии. И если на деле Беларусь откажется использовать закон «О банкротстве», у нее не будет шансов войти в число процветающих европейских стран. А новый законопроект, утверждающий это как его эксперт, такой шанс дает. В отличие, к слову, от вашего ныне действующего закона, который поэтому и пролежал на полке пять лет».

И еще. Зарубежные участники семинара предложили убрать из названия закона слово «банкрот». Тогда бы и незаинтересованному человеку стало ясно, что столь важный нормативный документ регулирует не уголовно наказуемые деяния, а нормальную экономическую неплатежеспособность.

Вячеслав СИВАКОВ

ПРИВАТИЗАЦИЯ

Дадим реформам крылья?

Свыше 500 предприятий и объединений подлежат разгосударствлению в этом году в рамках республиканской программы приватизации. Многие из них являются членами Белорусской научно-промышленной ассоциации (БНПА). Несмотря на приобретенный опыт, в этом важном деле до сих пор остается больше вопросов, чем ответов. Действительно, как грамотно провести крупную реструктуризацию, акционирование, как поступить в каждом конкретном случае, в какой мере процесс обеспечен действующим законодательством? На днях эти проблемы были обсуждены на совместном заседании юридического совета БНПА и Белорусской ассоциации юристов.

Об итогах совещания нашему корреспонденту рассказал директор по правовому обеспечению БНПА Виталий СЕВРУКЕВИЧ.

— Такие крупные предприятия, как ПО «Минский тракторный завод», НПО «Интеграл», минский автозавод ПО «Белавто-МАЗ», «БелВАР» и другие, должны идти в приватизацию по индивидуальным программам с учетом конкретного правового и экономико-технического обеспечения. И если в ходе таких преобразований, к примеру, создать на базе минского автозавода ПО «Белавто-МАЗ» десять заводов, десять самостоятельных акционерных обществ, которые будут производить комплектующие для автомобилей, то в любом случае между ними должна быть сохранена технологическая связь единого комплекса-холдинга — объединения АО разных уровней. Сегодняшнее законодательство позволяет это сделать.

Что это даст? При нынешней интеграции белорусской промышленности с российской, казахской и т.д. — равные условия нашим предприятиям. Пока этого равенства нет.

Процессы акционирования, реструктуризации сдерживает и двойное налогообложение. Скажем, сейчас десять подразделений работают на сборку — завод уплатит налоги за конечную продукцию один раз. А если образовалось десять самостоятельных заводов, каждый будет платить налоги за свою продукцию. Потом сборочное предприятие — еще раз — за всю машину. Абсурд? НПО «Интеграл», например, было готово к реструктуризации и приватизации, но из-за двойного налогообложения приостановило эту работу.

На совещании было предложено принять закон о порядке налогообложения внутрифирменного оборота и запрета двойного налогообложения. Такое предложение в числе других законов, определяющих успех экономической реформы, мы от БНПА уже направили в Верховный Совет.

Наум ЦИПИС

Инвесторов попросили не бояться

Первая международная конференция по инвестициям прошла 25—26 июня в Минске. На ней присутствовало свыше 400 участников, в том числе 88 представителей международных организаций и зарубежных деловых кругов и более 300 представителей хозяйствующих субъектов Беларуси.

Перед участниками выступили премьер-министр Михаил Чигирь, его заместитель Леонид Синицын, руководители министерств и ведомств, которые представили всестороннюю информацию о инвестиционном климате и проблемах, которые чаще всего встают перед инвесторами. Прежде всего они касаются общего состояния экономики, недостаточной проработанности законодательной базы, отсутствия инфраструктуры, создающей гарантии для инвестиций. По словам руководителей государственных республиканских органов, многие проблемы должны быть решены в ближайшее время. Так, готовится президентский указ о стимулировании развития и создании производств, основанных на новых высоких технологиях, что на 1996—2000 годы будет признано важнейшим направлением экономической стратегии республики. В новом налоговом кодексе, который планируется принять в этом году, предлагается ввести целый ряд льгот для инвесторов в этой сфере деятельности, вплоть до освобождения на 5 лет от всех видов налогов.

Однако стоит заметить, что обещания создать благоприятные условия для инвесторов, даются уже не впервые. И даже если завтра будут приняты льготные нормативные акты, как показывает практика других стран, инвестиции не потекут в одночасье рекой. К республике еще станут в течение какого-то времени — никак не меньше года — присматриваться: насколько слова будут претворяться в дела. Инвестор — «зверь» пугливый: ему нужно самому убедиться в выгоде вложения средств и гарантии их сохранности, поэтому он внимательно следит за общей обстановкой в стране, куда могут пойти его деньги. И конечно, не остаются без внимания не только законы и подзаконные акты, но и высказывания главы государства, когда речь идет о том, что надо кого-то «раскулачить». Поэтому, если республика действительно хочет привлечь иностранные капиталы, после конференции, которую хотелось бы рассматривать точкой отсчета в форсировании этого процесса, следовало бы объявить своеобразный мораторий на всякого рода заявления об ухудшении экономической свободы.

После пленарного заседания, на котором обсуждались общие вопросы инвестиционного процесса в Беларуси, работа конференции проходила по секциям, где рассматривались конкретные проекты, требующие вложения капиталов. На секции «Промышленность» прошло 37 таких презентаций, которые в сумме предложили солидное «поле» для инвестиций — свыше 100 млн. долларов. К сожалению, не все проекты вызвали большой энтузиазм инвесторов. Это, как заметил один из иностранных участников, произошло потому, что не все белорусские соискатели инвестиций научились чувствовать рынок с его потребностями. И целесообразность вложения денег даже в собственные технологии, уровень которых выше западного, они не всегда могли аргументированно доказать.

В секции «Сельское хозяйство» обсуждалось 22 проекта на общую сумму инвестиций свыше 50 млн. долларов. Но эта цифра, по словам руководителя секции начальника управления Минсельхозпрода Александра Попкова, не дает общей картины потребности агропромышленного комплекса в инвестициях, в целом отрасли, по расчетам специалистов, необходимо привлечь около 1 млрд. долларов.

В секции «Торговля и услуги» было рассмотрено 20 проектов, причем подавляющее большинство их было представлено частными фирмами. Например, малое предприятие «Компонент» разработало систему освещения зданий, которая дает 2—3-кратный эффект в экономии электроэнергии, и эта заманчивая перспектива дала возможность руководителю секции заместителю председателя Минского горисполкома Николаю Пацкевичу заявить, что городская администрация могла бы даже выступить гарантом рынка для этого новшества.

На конференции были обнародованы самые свежие данные, касающиеся иностранных инвестиций в республике, которые мы предлагаем читателям.

ВСТРЕЧИ

Основой строительного комплекса является промышленность строительных материалов. Как признал на состоявшейся в середине прошлой недели встрече с журналистами министр строительства и архитектуры республики Геннадий НОВИЦКИЙ, работа подотрасли пока не соответствует требованиям, предъявляемым Национальной жилищной программой, и потому нуждается в серьезной

структурной перестройке и реформировании. В частности, производственные мощности по выпуску большинства видов материалов и изделий используются лишь немногим более чем наполовину, по-прежнему очень высокой по сравнению с западными аналогами остается энерго- и материалоемкость выпускаемой продукции, низка ее технологическая готовность и качество,

практически отсутствуют изделия из полимеров.

Программа обновления работы подотрасли, с основными положениями которой были ознакомлены журналисты, предполагает санацию и перепрофилирование ряда убыточных предприятий, повышение технического уровня изделий, в частности, путем создания СП, более активную организационную и право-

вую поддержку «штабом» своих низовых подразделений, освоение высокоэффективных новинок, скажем, конструкций для малоэтажного строительства, новых видов черепицы, стекла и цемента. Все эти меры, подчеркнул министр, должны способствовать выводу строительного комплекса из нынешнего кризиса.

Федор ЗАЯЦ

МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

СТУЛЬЯ
КРЕСЛА
МЯГКАЯ МЕБЕЛЬ ДЛЯ ОФИСА

ПОСТОЯННО
В САЛОНЕ

OMNIS

Минск
ул. Сурганова, 6
(ст. м. Академия наук)
с 9.00 до 19.00.

тел.: 68-58-01, 68-55-22
ВДНХ, ул. Я. Купалы, 27

ПО САМЫМ НИЗКИМ ЦЕНАМ



Совместные и иностранные предприятия, зарегистрированные МВЭС

Год	Совместные предприятия			Иностранные предприятия	
	количество	уставный фонд, млн. \$	доля иностранных инвесторов	количество	уставный фонд, млн. \$
1991	252	357,6	158,8	-	-
1992	460	124,2	55,4	112	8,0
1993	455	87,6	37,6	203	12,8
1994	424	78,7	37,8	262	11,8
1995	376	73,5	51,4	251	22,7
1.05.1996	35	24,1	12,9	31	3,9
Всего на 1.05.1996	2002	745,7	353,8	859	59,2

Иностранные инвестиции в Беларусь (на 1.05.1996 г.)

Страна	Совместные предприятия			Иностранные предприятия		Итого: объем иностранных инвестиций, млн. \$	Удельный вес страны в общем объеме иностранных инвестиций, %
	количество	уставный фонд, млн. \$	доля иностранных инвесторов, млн. \$	количество	уставный фонд, млн. \$		
Германия	290	227,3	113,2	108	7,1	120,3	30,4
США	179	125,9	60,1	61	9,1	69,2	17,5
Польша	573	101,2	52,4	209	12,9	65,3	16,5
Китай	24	6,4	3,3	20	0,6	3,9	1,0
Франция	27	2,7	1,7	13	0,5	2,2	0,5
Турция	12	1,2	0,6	19	0,4	1,0	0,3
Остальные	897	281	122,5	429	28,5	151	33,9
Итого:	2002	745,7	353,8	859	59,2	412,9	100

Классификация СП и ИП по основным видам деятельности за 1995 год

Вид деятельности	Количество СП	% от общего числа	Количество ИП	% от общего числа
Производство товаров народного потребления	508	27,7	164	20,3
Производство продукции производственно-технического назначения	279	15,2	76	9,4
Торговля	228	12,4	213	26,3
Торгово-закупочная деятельность	160	8,7	132	16,3
Строительство	89	4,8	18	2,2
Транспортные услуги	52	2,8	37	4,6
Автосервис	52	2,8	24	3,0
Научно-исследовательская деятельность	49	2,7	14	1,7
Сельское хозяйство	43	2,3	13	1,6
Проектно-конструкторская, внедренческая деятельность	33	1,8	6	0,7
Общественное питание	31	1,7	12	1,5
Туристическое обслуживание	28	1,5	11	1,4
Ремонт оборудования	28	1,5	8	1,0
Разработка программных средств, информационные услуги	25	1,4	4	0,5
Маркетинг	25	1,4	14	1,7
Оказание медицинских услуг	22	1,2	4	0,5
Реклама, издательско-полиграфическая деятельность	20	1,1	8	1,0

Перестройка на стройке

В 1990—1992 гг. ответственность за судьбу национальной экономики полностью перешла к правительству РБ, которое пыталось поддержать своих производителей соответствующей денежно-кредитной политикой. Последняя фактически свелась к интенсивному кредитованию отраслей народного хозяйства и населения. Прямое валютное кредитование экономики Беларуси в 1990—1992 годах было незначительным, но в 1993 году роль валюты и иностранных кредитов резко усилилась. Особенностью 1995 года явилась валютная стабилизация, позволившая приостановить процесс активной долларизации экономики Беларуси. Прекратилось форсированное наращивание республикой внешнего долга. Эти успехи были достигнуты за счет резкого уменьшения темпов роста кредитной эмиссии, тогда как в абсолютном выражении она продолжала увеличиваться.

Сравнительный анализ индекса потребительских цен и индекса фактического кредитования (данные приведены в таблице) свидетельствует о тесной связи инфляции с кредитными вливаниями в экономику республики, осуществленными в 1991—1995 гг. Но этот факт до настоящего времени многими хозяйственными руководителями и экономистами полностью или частично отрицается.

	1990г.	1991г.	1992г.	1993г.	1994г.	1995г.
Индекс потребительских цен, (раз)	1,0	2,5	16,6	20,9	20,6	3,44
Индекс фактического кредитования, (раз)	1,0	2,2	15,57	19,53	20,5	2,67

Поскольку инфляция в значительной степени была инициирована соответствующей денежно-кредитной политикой, то и резко снизить ее удалось сокращением темпов роста кредитной эмиссии. Однако экономический кризис нарастал в республике прежними темпами и в прошлом году, о чем свидетельствует сохранение негативных тенденций по основным макроэкономическим показателям. Поэтому в 1991—1995 гг. рост цен стал своеобразной дымовой завесой. И пока инфляция не будет измеряться однозначной цифрой (в годовом исчислении), она надежно скроет реальные проблемы большинства белорусских производителей.

Установление денежно-кредитного равновесия в рамках нынешней переходной экономики Беларуси почти автоматически приведет к тому, что все социально-экономические проблемы предстанут перед глазами экономистов (да и всего общества) предельно обнаженными и субъектно дифференцированными (этого многие не хотят). Относительно низкая и полностью контролируемая инфляция станет не мнимой, а действительной реальностью в Беларуси лишь тогда, когда будут предприняты решительные шаги для коренного улучшения дел в финансовой, внешнеэкономической и производственной сферах.

В АЖНЫМ направлением антиинфляционного воздействия является снижение дефицита государственного бюджета, ибо уже четыре года подряд расходы у нас превышают доходы, то есть страна фактически живет в долг. Такая ситуация оказывает негативное влияние на уровень внутриреспубликанских цен, ведь дефицит бюджета в значительной части покрывается кредитной эмиссией. Правительство и Нацбанк это знают, но переломить ситуацию пока не могут. Причина в том, что руководство страны не может бросить национальную промышленность и значительную часть населения на произвол судьбы, а экономические и социальные реформы ведет медленно и непоследовательно. Чтобы не дать

всей экономике окончательно деградировать и сохранить относительную социальную стабильность в обществе, приходится прибегать к бюджетным ассигнованиям. Причем эти средства часто используются как прямая форма безвозвратного финансирования. Очевидна экономическая вредность, бесперспективность и инфляционная сущность такой политики. Однако изменить ее сегодня очень трудно. Причина кроется в низкой экономической эффективности большинства промышленных и сельскохозяйственных предприятий, имеющих очень высокие затраты на единицу продукции. А высокие издержки производства и низкая покупательная способность населения резко сузили внешние и внутренние рынки сбыта. Выход из такой ситуации — в перестройке и обновлении всего производства, повышении его эффективности. На это и должна быть направлена денежно-кредитная политика

государства, тогда как сейчас она стимулирует в основном поддержание и сохранение существующего статус-кво. Ее корректировка почти автоматически станет действенным и надежным антиинфляционным барьером. Воздвигнуть его удобнее

всего в рамках общего реформирования сложившихся экономических отношений, а не путем принятия одномоментных чрезвычайных мер. Но сегодня многие реформы замерли из-за разобщенных действий исполнительной, законодательной и судебной властей Беларуси. Поэтому и приходится ежегодно выделять значительные суммы на финансовую поддержку предприятий и населения, закрывая глаза на эффективность использования этих ассигнований. В результате мы имеем бюджетный дефицит, стимулирующий инфляцию.

С ЛЕДУЮЩЕЕ направление антиинфляционной политики — внешнеторговая сфера. Сальдо торгового баланса на протяжении трех последних лет было отрицательным и составило в 1993 г. — 1051, в 1994 г. — 556 и в 1995 г. — 432 млн. долларов (в фактических ценах). Этот фактор подталкивает инфляцию внутри страны и способствует оттоку валюты, росту внешней задолженности, нарушению производственных циклов и т.п. Надеяться на длительный положительный эффект от каких-либо радикальных методов (таких, как списание долгов, свободные экономические зоны, совместные предприятия, принудительные валютные изъятия или вливания и т.п.) не стоит, поскольку пока вся государственная политика — налоговая, валютная, таможенная, внешнеэкономическая, дипломатическая и проч. — не сфокусируется на всемерной поддержке экспортеров, нельзя серьезно рассчитывать на коренное изменение ситуации в данной области.

Некоторое улучшение цифровых данных в 1995 г. является в основном мнимым, поскольку, во-первых, произошло дальнейшее общее ухудшение ситуации, так как внешнеторговый оборот увеличился за счет роста импорта (106,6%) при одновременном снижении экспорта (97,1%); во-вторых, экспорт в страны СНГ и Россию не только не вырос, но даже уменьшился, причем в большей степени, чем импорт оттуда; в-третьих, ситуация в

торговле со странами дальнего зарубежья улучшилась, но фиксированный курс доллара при одновременном росте внутренних цен лишил экспортеров значительной части доходов.

Существенное антиинфляционное воздействие может оказать и соответствующее изменение кредитной политики Национального банка, в частности, речь идет о льготном кредитовании. Ситуация с ним стала в последние годы хронически неблагоприятной, постоянно провоцирующей инфляцию. Более того, до октября 1994 г. Нацбанк требовал проведения такой политики и от коммерческих банков. Масштабное кредитование, осуществляемое по отрицательным процентным ставкам, являлось в определенной степени вынужденной мерой. Однако его негативное воздействие на экономику не становилось от этого слабее.

Точно так же использовалась и значительная часть бюджетных средств, особенно в 1992—1994 гг. Они направлялись на создание производственных мощностей фактически на безвозвратной основе, так как у многих возводимых объектов был длительный срок окупаемости и выплаты процентов постоянно переносились соответствующими решениями правительства.

Генерируемая производственной сферой инфляция издержек давно уже стала притчей во языцех. И прежде всего это относится к ценам на сырье, поставляемое в Беларусь из России. Правительство Беларуси обязано всегда быть готовым к адекватным мерам в случае, если белорусским потребителям предложат поставки нефти и газа из России по ценам выше внутрироссийских или мировых. Такая линия поведения связана с тем, что многие ценовые пропорции в СССР были отличны от общемировых. И сейчас по мере «открытия» экономик бывших советских республик их изменение стало необходимым.

Для Беларуси более важными являются другие причины инфляции издержек. Они связаны с низкой экономической эффективностью преобладающего числа предприятий, имеющих высокие затраты на единицу продукции. Государственная политика все последние годы сводится к импульсивным попыткам помочь этим предприятиям, однако удовлетворительных экономических результатов она не дала. Промышленная политика должна стать предельно конкретной. Речь идет о настоятельной необходимости принять решение об общем направлении и темпах реформ, выборе отраслевых, производственных и научных приоритетов, доле и перечне предприятий и учреждений, остающихся в государственной собственности, и принципах их управления, месте и механизме функционирования смешанного сектора экономики, ответственности конкретных структур за положение дел на государственных и смешанных предприятиях. В зависимости от этого необходимо строить налоговую, таможенную, инвестиционную и кадровую политику. В результате будет происходить постепенное изменение отраслевой структуры производства, которая ранее вполне соответствовала месту Беларуси в СССР и СЭВ, а теперь требует существенной корректировки. Последовательная реализация новой промышленной политики постепенно поможет снизить инфляцию издержек, являющуюся составной частью общей инфляционной волны, захлестнувшей ныне Беларусь.

Василий СВИРИДОВИЧ,
и.о. зав. отделом ИЭ АНБ
Статья подготовлена автором по материалам исследования, выполненного для Фонда фундаментальных исследований Республики Беларусь.

«У станкостроителей России и Беларуси общие цели»

(Окончание. Начало на 1 стр.)

Сейчас, например, завершаем работу над созданием российско-белорусской Ассоциации работников станкостроительной и инструментальной промышленности. На уровне предприятий и «штабов» отраслей взаимопонимание в необходимости объединения усилий было достигнуто довольно быстро, а с подписанием известного Договора о создании Сообщества сняты последние недоговоренности на межгосударственном уровне».

Из досье «НЭГ»:
ПАНИЧЕВ Николай Александрович, родился в августе 1934 года в Горецком районе Могилевской области. Трудовой путь после окончания технического училища начал токарем Ленинградского станкостроительного завода им. Ильича. Работал конструктором, начальником цеха, секретарем парткома на ряде предприятий города. Одновременно учился в Ленинградском политехническом институте, который закончил в 1963 году.

Двенадцать лет спустя Николай Александрович Паничев стал директором станкостроительного завода им. Ильича и по совместительству — начальником СКБ шифровального оборудования Минстанкопрома СССР. Затем была учеба в Академии народного хозяйства в Москве, работа в ВПО «Союзотчестанкопром». С 1981 года он — заместитель, первый заместитель, министр станкостроительной и инструментальной промышленности СССР, президент и председатель правления РАО «Станкоинструмент» (компания «Ростанкоинструмент»). В настоящее время возглавляет наблюдательный совет и правление АО «Компания «Ростанкоинструмент», одновременно являясь президентом Ассоциации культурных и экономических связей с Республикой Беларусь («РосБел»).

— Создание нашей общественной организации, — продолжает Николай Александрович, — акция не только и не столько политическая, сколько экономическая, призванная укрепить и улучшить взаимодействие российских и белорусских станко- и машиностроителей и в конечном итоге способствовать оздоровлению данных секторов экономики обоих независимых государств. По моему убеждению, не за горами время активного обновления всей гаммы машиностроительного парка как России, так и Беларуси. При этом новации в машиностроении надо рассматривать как основу основ любых экономических преобразований, без них невозможны никакие реформы. В этой связи, как мне представляется, обоим нашим государствам потребуется очень много новейшего металлообрабатывающего оборудования, и наши заводы должны своевременно подготовиться к удовлетворению подобных запросов, иначе потребители могут обратиться к иностранным поставщикам.

О жизненности моего прогноза на предмет возрождения отечественного станкостроения свидетельствует и мировой опыт. В начале 90-х годов крупнейшие станкоинструментальные компании были в глубочайшем кризисе. Достаточно сказать, что в 1992 году объем мирового производства этой продукции по сравнению с концом 80-х упал почти на треть, отчасти, конечно, из-за резкого ее снижения в России и других бывших союзных республиках. В настоящее время мировой спад в этой отрасли в принципе прекратился: в прошлом году объем продаж возрос по сравнению с 1994 годом на 12%. Недалеко, повторюсь, то время, когда подобная тенденция возобладает

и на постсоветском пространстве, сейчас же главной нашей заботой должно быть сохранение «школ», кадров, потенциала.

Из других целей и задач Ассоциации следует выделить защиту собственных профессиональных интересов, их лоббирование как внутри Сообщества, так и на международном уровне. Надо сказать, что объединенные в аналогичную организацию российские станкоинструментальщики достигли в этом направлении определенных рубежей. В стране в течение уже нескольких лет более-менее успешно реализуется специальная «Федеративная программа государственной защиты станкостроения», позволяющая отрасли не просто держаться «на плаву», но вносить весомый вклад в обновление станочного парка России. Второе направление — проведение согласованной политики в области стандартизации продукции. Крупнейшие станкостроительные фирмы мира, несмотря на все различия между ними и жесточайшую конкуренцию, давно создают свои изделия с таким расчетом, чтобы пользователь при их монтаже в одну какую-то линию не прибегал ни к каким дополнительным средствам и материалам — различного рода переходникам, промежуточным устройствам и так далее. Действует, как известно, целый ряд общемировых конвенций и соглашений в области унификации и стандартизации машиностроительной продукции, подписанных, в том числе, российской стороной. Особенно жесткие требования предъявляются к экологической «чистоте» создаваемой продукции. Ни один станок не пересечет границу любой экономически развитой страны, если не будет соответствовать определенным нормам. С подписанием договора о вхождении в Ассоциацию доступ к этим международным правовым актам и соответствующую защиту, естественно, получат белорусские станкостроители.

Следующее направление деятельности — работа над повышением технического уровня создаваемой продукции. Для этого, как известно, надо постоянно быть в курсе всех новаций в области станко- и машиностроения и оперативно информировать о них партнеров по кооперации. Здравый смысл подсказывает, что нет особой нужды выезжать на какую-то международную выставку всем сразу — это, в конце концов, еще и весьма накладно. Гораздо дешевле без снижения эффективности подобного мероприятия информировать станкостроителей — членов Ассоциации — о его основных итогах по завершении выставки. Появляется возможность создавать для них коллективные стенды с представлением на них лучших достижений отечественного станкостроения.

Структурно Ассоциация будет состоять из трех — четырех комитетов: экономико-статистического, в обязанности которого войдет анализ мировых и внутренних цен на станкопродукцию, объемов ее продаж и других компонентов рынка, а также выставочного и внешних сношений. Окончательно все то, о чем я рассказывал, будет определено, согласовано и принято в ближайшие два-три месяца. Члены белорусской ассоциации «Стаником», а это, как известно, 23 завода и организации республики, насколько я знаю, единогласно проголосовали за вхождение в новую общественную организацию, которая, как мне представляется, призвана и способна внести весомый вклад в наполнение заключенного между нашими государствами договора реальным содержанием.

Вел беседу Федор ЗАЯЦ

ЗА СТРОКОЙ ЗАКОНА

Центральное конструкторское бюро "Пеленг", как и минский механический завод имени С.И.Вавилова, на территории которого оно находится, именовалось когда-то "почтовым ящиком". Завод и ЦКБ работали в одной связке, сконструировали и изготовили немало уникальных оптико-электронных приборов оборонного значения, фотокамер для космической и аэрофото съемки, новых товаров народного потребления, выпускали популярные "Вилли", "Агаты", "Зениты"... То была лучшая пора их жизни.

Не поладили "почтовые ящики"... Из-за убежища

Скандал грянул, когда ЦКБ акционировалось. "Спичкой" к бикфордову шнуру послужило защитное сооружение ГО под инженерно-лабораторным корпусом, которое является неотъемлемой частью здания и при акционировании вошло в состав площадей и смет. Открытое акционерное общество "Пеленг" как раз претендовало на ту часть убежища, которая находится непосредственно под его зданием. Тут уместно сказать, что в последнее время "Пеленг" стал не только конструкторским, но и производственным предприятием: объем работ его в 1995 году составил 166 млрд. рублей. Основные заказы выполняются по контрактам с Россией, Китаем, Францией, Германией, а республика, понятно, получает свою долю в оплате контрактов. Одна беда: акционировавшись раньше, чем завод имени С.И.Вавилова, ЦКБ не позволило стать заводу владельцем подвальной части своего здания. По этой причине, второстепенной, конечно, в "вавилонских" кабинетах началось серьезное брожение. А кончилось оно тем, что Мингорисполком принял решение "Об упорядочении учета, содержания и эксплуатации защитных сооружений гражданской обороны завода имени С.И.Вавилова". Столичные власти обязали генерального директора ОАО "Пеленг" В.Дьякова в месячный срок передать на баланс завода имени С.И.Вавилова площади убежищ N 1 и N 2, якобы ошибочно поставленные на баланс ОАО "Пеленг", а генерального директора завода В.Бурского принять указанные площади.

В "Пеленге" недоумевали: "Где логика? Почему именно Мингорисполком распоряжается республиканской собственностью?"

Не стану пересказывать все перипетии дела, а приведу лишь вкратце правовую суть искового заявления "Пеленга", поданного в хозяйственный суд Минской области. Надеюсь, этот пример станет поучительным и для других коллективов, уже попавших или рискующих попасть в аналогичную круговорот.

Итак, цитаты из документа: "В приказе министра оборонной промышленности СССР от 19 декабря 1974 года N 536 "Об организации Центрального конструкторского бюро оптического приборостроения" в пункте 9 было указано о передаче с баланса завода им. Вавилова инженерно-лабораторного корпуса на баланс ЦКБ (ЦКБ преобразовано в ОАО "Пеленг" приказом N 463 от 29.12.94г. министра Республики Беларусь по управлению госимуществом и приватизации).

О выполнении вышеуказанного приказа свидетельствуют: разделительная ведомость переданных основных и оборотных средств с баланса предприятия п/я Г-4129 (завод им. Вавилова) на баланс п/я Г-4046 (ЦКБсОП) и ведомость средств (фондов) по восстановительной стоимости, передаваемых ЦКБсОП по состоянию на 1 января 1975 года, акт приема-передачи основных средств от 29 января 1975 года.

Согласно названным документам и извещению Минского государственного института по проектированию предприятий машиностроения за подписью директора института Н.Юхимчука следует, что подвальные помещения инженерно-лабораторного корпуса ЦКБ "Пеленг" предназначены для размещения бытовых помещений, в особый период — для нужд гражданской обороны, и входят в состав площадей и смет инженерно-лабораторного корпуса. Правомочность включения в уставный фонд ОАО "Пеленг" стоимости всего здания инженерно-лабораторного корпуса подтверждается письмом Мингосимущества N 02-05/258 от 01.02.95г. за под-

писью заместителя министра Г.Кишко, адресованного начальнику Гражданской обороны г. Минска".

Такова основа, позволившая "Пеленгу" акционировать все здание бывшего Центрального конструкторского бюро. Но есть и второе, на мой взгляд, не менее существенное обстоятельство, которое убеждает в порядочности собственника. Это важный момент, прошу от-

нести к нему с особым вниманием. Как-то привыкли мы о долге вспоминать лишь тогда, когда нет ответственности. Не хочет человек куда-то ехать, а едет — это долг. Душу у него воротит от какого-то дела, а делает — опять-таки долг. Так вот, похвально, что коллектив "Пеленга" не забыл о долге рачительного хозяина. Вот что написано далее в исковом заявлении:

"Являясь полноправным собственником всего инженерно-лабораторного корпуса, ОАО "Пеленг" заключило ряд договоров: на капитальный ремонт, на выполнение ремонтно-строительных работ, на монтаж и наладку теплопункта, на монтаж транзитных трубопроводов, на измерение сопротивления изоляции и заземлений электрооборудования теплопункта после капремонта, на выполнение комплекса работ по строительству тепловых сетей; на монтаж и наладку КИПиА и электросилового оборудования теплового пункта, на пуско-наладочные работы и т.д. Всего за год существования ОАО "Пеленг" затратило только на содержание и оборудование подвального помещения инженерно-лабораторного корпуса около 1 млрд. рублей".

Листаю дальше исковое заявление "Пеленга": "Данное решение Мингорисполкома считаю противоречащим действующему законодательству, т.к. стоимость всего инженерно-лабораторного корпуса включена в уставный фонд ОАО "Пеленг" и отчуждение подвальных помещений повлечет за собой уменьшение уставного фонда и номинальной стоимости акций. Ведь согласно ст.42 Закона Республики Беларусь "Об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью" изменение уставного фонда должно приниматься на собрании акционеров, т.е. собственниками имущества".

Исходя из вышесказанного, искозаявитель просил хозяйственный суд Минской области рассмотреть заявление и возбудить производство по делу о признании недействительным решения Мингорисполкома.

Наконец, для полного знакомства с делом N 61-2 приведу выдержки из отзыва на исковое заявление генерального директора БелОМО — директора ММЗ им.С.И.Вавилова.

"Предметом спора являются именно убежища ГО, а не подвальные помещения, используемые в особое время в качестве убежищ, как указывает истец.

Одним из документов, на основании которого разрабатывалось проектное задание на строительство инженерно-лабораторного корпуса в сентябре 1968 года, является задание, присланное заводу им.С.И.Вавилова от штаба ГО г. Минска на строительство служб ГО на 2000 человек.

В январе 1969г. в проектом задании предусматривалось строительство встроенного убежища в подвале инженерно-лабораторного корпуса для защиты работающих в военное время от поражающих факторов ядерного взрыва, а также от воздействия химического и бактериологического оружия. В мирное время убежища используются для размещения складских помещений. Вместимость убежища — 900 человек. В про-

цессе строительства защитных сооружений с целью уменьшения затрат в проектное задание вносились изменения, в частности, вместо одного убежища на 900 человек было построено два общей вместимостью 2500 человек. Они разделяются между собой защитно-герметичными дверями. В дизельной размещено два дизеля вместо одного для энергообеспечения элементов убежищ N 1, 2, 3.

Все эти три сооружения имеют единый запасный выход... единую систему водоснабжения, пожаротушения, канализации и на сегодняшний день представляют собой единый комплекс связанных между собой убежищ.

По завершении строительства, проведения пуско-наладочных работ на все поставленное оборудование был составлен акт приемки. Акты о приемке убежищ были представлены в штаб ГО г. Минска и на основании этого убежищам были присвоены номера и выданы паспорта. В пункте 2 указанных паспортов записано, кому принадлежат убежища: Минскому механическому заводу им. С.И.Вавилова.

Из-за отсутствия в настоящее время актов приема в эксплуатацию инженерно-лабораторного корпуса и убежищ предполагаем, что приемка была осуществлена единым актом, что являлось грубым нарушением СНиП А-III-А, 10-66".

Так чьи же убежища? Ответ лежит за пределами представленных документов.

Теперь самое время напомнить о сути искового заявления. А она — в признании недействительным решения Мингорисполкома. Именно на этом настаивали представители ОАО "Пеленг", о чем стороны в пылу полемики забывали во время судебных процессов.

Итак, между двумя — истцом и ответчиком — всегда должен быть третий, и нелишний. Это судья. По данному делу было два ответчика: Минский городской исполнительный комитет и ММЗ им. С.И.Вавилова.

Тщательно изучив предмет спора, сопоставив его с нормативными актами, на которые ссылаются истец и ответчик, судья Тамара Смородова удовлетворила иск открытого акционерного общества "Пеленг", а решение исполнительного комитета Минского городского Совета "Об упорядочении учета, содержания и эксплуатации защитных сооружений гражданской обороны завода им. С.И.Вавилова" признала недействительным как не соответствующее закону и нарушающее права ОАО "Пеленг".

Можно приводить примеры вопиющей правовой неразберихи, в сетях которой оказываются многие субъекты хозяйствования. Но суть даже не в количестве и качестве таких нормативных актов, что зачастую сводят на нет все усилия по трансформации государственно-монополистического уклада в нечто жизнеспособно-рыночное. Непонятно желание отцов города действовать вопреки закону. Будем говорить без обиняков: решение по ОАО "Пеленг" было принято Мингорисполкомом с нарушением полномочий, предоставленных статьей 41 Закона Республики Беларусь "О собственности", в соответствии с которой местные советы в установленном порядке вправе осуществлять распоряжение и управление государственным имуществом, находящимся в коммунальной собственности. А рамки таких полномочий определены решением того же Мингорисполкома от 08.06.95г. N 359, принятым по Указу Президента Республики Беларусь от 27.01.95г. N 89 и во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 15.05.95г. N 191, а также решением сессии Мингорсовета от 18.04.95г. N 425. Статья 64 Закона "О собственности" гласит, что если в результате издания органом государственного управления или местным органом государственной власти акта, не соответствующего закону, нарушаются права собственника и других лиц по владению, пользованию и распоряжению принадлежащим им имуществом, то такой акт признается недействительным по иску собственника или лица, права которого нарушены. Что и произошло в нашем случае, когда предметом спора стал объект гражданской обороны.

Валентин БОРИСЕВИЧ,
пресс-секретарь Высшего
хозяйственного суда

О результатах инвентаризации лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг

В соответствии с постановлением Кабинета Министров РБ от 15 декабря 1995 г. N 687 Инспекцией по ценным бумагам проводилась инвентаризация лицензий, выданных профессиональным участникам рынка ценных бумаг.

Проверкой было охвачено 270 профучастников (кроме банков и СИФов), из них по: г.Минску — 212, Брестской области — 8, Витебской — 11, Гомельской — 18, Гродненской — 4, Минской — 9, Могилевской — 8.

Сравнительные данные о деятельности профучастников за 1994 г. и 1995 г.

	1994 г.	1995 г.
Всего выдано лицензий	158	270
Проводило операции с ценными бумагами	69	156
Количество совершенных сделок (шт.)	27470	483485
Оборот по сделкам (млн.руб.)	135817,2	2987977,5
Прибыль профучастников (млн.руб.): в целом	3228	31969,4
на одного профучастника	46,8	204,9

Данные таблицы свидетельствуют, что за 1995 год количество сделок, совершенных профучастниками, возросло к уровню 1994 года в 17,6 раза. В то же время на одного профучастника приходится в среднем всего 3099 сделок, что объясняется в первую очередь узостью фондового рынка.

Анализ показывает, что оборот по сделкам с ценными бумагами в 1995 г. в 22 раза больше, чем в 1994 г. От консультационной деятельности получен доход 1620226,9 млн.руб. в 1995 г., или в 38,3 раза больше, чем в 1994 г.

В ходе инвентаризации аннулированы лицензии у 51 профучастника, в том числе расположенных в г.Минске, — у 42, Витебской области — 3, Гродненской — 2, Брестской, Гомельской, Могилевской и Минской — по 1. У 39 профучастников они аннулированы за невыполнение требований и правил, установленных Законом "О ценных бумагах и фондовых биржах" и нормативными документами Инспекции по ценным бумагам, в частности, за непредоставление бухгалтерской отчетности за 1994 год и квартальной информации в 1995 году, отсутствие квалификационных аттестатов на право совершения операций с ценными бумагами у руководителей и сотрудников.

У 12 профучастников лицензии аннулированы в связи с поступившими от них заявлениями о прекращении деятельности на рынке ценных бумаг.

В связи с истечением срока квалификационных аттестатов приостановлено действие лицензий 5 профучастников. В ходе проверки случаев привлечения профучастниками средств населения в виде бытовых вкладов не выявлено.

Рассмотрев материалы о допущенных нарушениях требований осуществления профессиональной деятельности по ценным бумагам, а также в связи с поступившими заявлениями о прекращении профессиональной деятельности приказом по Инспекции по ценным бумагам от 28 февраля 1996 г. аннулированы лицензии у следующих профучастников.

в г.Минске:

ООО "Николь", "БелБинвест", "Лемирт", "Тезис", "Сторд-инвест", "Фининвестгрупп", "Олмос", "Инвест-клуб", "НБК Консалт", "ИнфМаркет-Инвест", "НБК Инвест", "Олрайт", "МДФ-Финанс", "Вест Мир-AMP", "Лисаик", "Андеррайтер", "Трастленд", "Видлин-Инвест", "Гроссмит", "Мелин", ЗАО "Наринко", "Инвест-Маркет", "ФинМаркет", "Энергопром-Инвест", "Трансинком", "Трондекс-Финанс", ЧП "ЖМВ-Инвесттранс", "Торсион", ДП "Инвестиционный дом", МП "ВИМС-Д".

В Гомельской области:

ООО "Омега-Инвест", "Полкар-Инвест", ЗАО "Крона", ДП ФК "Кутекст-Траст".

в Витебской области:

ЗАО "Экомолфинанс", "Акцепт", "Полота-Инвест".

в Гродненской области:

ООО КБ "Монолит-Банк".

В Могилевской области:

ООО "Клиринговая фирма "Три О Клименко".

Приостановлено действие лицензий у следующих профучастников:

ООО "Эмпи", "Точные инвестиции", "Белбалтфинвест", ЗАО "Красико-инвест", АИФК "Приоритет".

Пресс-служба Инспекции
по ценным бумагам



И оператору заправочных станций, и водителю...

Прошу ответить, включены ли профессии водителей бензовозов, топливозаправщика, водителей грузового автомобиля до 3 тонн, от 3 до 5 тонн, водителей автомобилей, перевозящих людей, и автобусов в Список профессий с вредными условиями труда? Если включены, то сколько положено им дней дополнительного отпуска? Каков порядок его предоставления?

А.ВОРОБЬЕВ, Гомельская область

Включены. В соответствии со Списком производств, цехов, профессий и должностей с вредными условиями труда, работа в которых дает право на сокращенную продолжительность рабочего времени и дополнительный отпуск, утвержденным постановлением Госкомтруда от 29 июля 1994 года, N 89, зарегистрированным в Реестре Государственной регистрации 30 сентября 1994 года под N 565/12 (раздел XXIII "Транспорт", подраздел А "Автомобильный", пункт 2) предусмотрен дополнительный отпуск для водителей: при работе на служебных автобусах по утвержденному графику — 12 рабочих дней;

на автомобилях, включая специальные, погрузчиках грузо-

подъемностью от 1,5 т до 3 т — 6 рабочих дней, от 3 т и выше — 12 рабочих дней

В "Общесоюзном классификаторе" профессия "топливозаправщик" отсутствует, имеется профессия "оператор заправочных станций".

Оператор заправочных станций, постоянно работающий на заправке транспорта, имеет право на дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда продолжительностью 12 рабочих дней (пункт 7).

Под постоянно работающими понимается выполнение работы в условиях, предусмотренных Списком, не менее 80% рабочего времени.

Дополнительный отпуск за работу с вредными условиями труда присоединяется к 12 рабочим дням ежегодного отпуска. Данный порядок суммирования основного и дополнительного ежегодного отпусков применяется с 1 января 1995 года (пункт 14 Порядка применения Списка, утвержденного постановлением Министерства труда от 20 марта 1995 года N 28).

Пункт 14 Порядка не применяется для лиц, работающих на загрязненных радионуклидами территориях.

В соответствии со статьями 23, 24, 25 Закона "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС, для этой категории граждан предоставляется ежегодный оплачиваемый отпуск продолжительностью 44, 37 или 30 календарных дней в зависимости от плотности загрязнения почв радионуклидами, без учета дополнительного отпуска за работу с вредными условиями труда.

Это значит, что для подсчета общего ежегодного оплачиваемого отпуска операторам заправочных станций, постоянно работающим на них и водителям к 44, 37 и 30 календарным дням основного отпуска присоединяется 12 или 6 рабочих дней дополнительного.

Леонид БУЛАШ,
ведущий специалист
Минтруда

Оплата труда при совмещении профессий

— Что называется совмещением профессий (должностей), расширением зон обслуживания, увеличением объема выполняемых работ?

— Совмещение профессий (должностей) — одна из форм выполнения установленного объема работ с меньшей численностью персонала. Под совмещением профессий (должностей) понимается выполнение наряду со своей основной работой, обусловленной трудовым договором, дополнительной по другой профессии (должности).

Поскольку рабочим в соответствии с Единым тарифно-квалификационным справочником работ и профессий рабочих (ЕТКС) или Квалификационным справочником профессий рабочих, не вошедших в ЕТКС, присваиваются профессии, а руководители, специалисты и служащие занимают определенные должности, в отношении рабочих речь идет о совмещении профессий, а в отношении руководителей, специалистов и служащих — о совмещении должностей, если оно осуществляется в пределах одной и той же категории работников.

Если работник наряду со своей основной работой, обусловленной трудовым договором, выполняет дополнительный объем работ по одной и той же профессии или должности, то речь идет о расширении зон обслуживания и увеличении объема выполняемых работ.

Под выполнением обязанностей временно отсутствующего работника без освобождения от своей основной работы следует понимать замену работника, отсутствующего в связи с болезнью, отпуском, командировкой и по другим причинам, когда в соответствии с действующим законодательством за ним сохраняется рабочее место, должность.

Совмещение профессий (должностей), расширение зон обслуживания или увеличение объема выполняемых работ, выполнение наряду со своей основной работой обязанностей временно отсутствующего работника допускается у одного и того же нанимателя с согласия работника в течение установленной законодательством продолжительности рабочего дня (смены), если это экономически целесообразно и не ведет к ухудшению качества продукции, выполняемых работ или обслуживания населения.

Размеры доплат за совмещение профессий (должностей), расширение зон обслуживания или увеличение объема выполняемых работ, не обусловленных трудовым договором, а также за выполнение наряду со своей основной работой, обусловленной трудовым договором, обязанностей временно отсутствующего работника без освобождения от своей основной работы в течение установленной законодательством продолжительности рабочего дня (рабочей смены), на хозяйственных предприятиях и в организациях устанавливаются нанимателем по соглашению с работником в абсолютном размере или в процентах к месячной тарифной ставке (должностному окладу) по совмещаемой профессии (должности).

Доплаты за совмещение профессий (должностей), расширение зон обслуживания или увеличение объема выполняемых работ на предприятиях, в учреждениях и организациях, финансируемых за счет средств бюджета, устанавливаются: специалистам и служащим в размере до 50% оклада (ставки) по совмещаемой должности, а рабочим — не более 70% тарифной ставки (оклада) по совмещаемой профессии. Эти доплаты устанавливаются в пределах средств, направляемых на оплату труда.

Конкретный размер их каждому работнику устанавливается в зависимости от сложности, характера, объема выполняемых работ, степени использования рабочего времени. Не устанавливаются доплаты за выполнение работ,

входящих в круг служебных обязанностей работника.

Доплаты за совмещение профессий (должностей), расширение зон обслуживания, увеличение объема выполняемых работ не устанавливаются:

руководителям предприятий, учреждений и организаций, их заместителям и помощникам; главным специалистам; руководителям структурных подразделений, отделов, цехов, служб и их заместителям (кроме учреждений здравоохранения и социального обеспечения);

научным работникам, специалистам и служащим научно-исследовательских учреждений, за исключением специалистов и служащих, занятых в экспериментальных (опытных) производствах, цехах, мастерских на участках и участках указанных организаций;

в тех случаях, когда совмещаемая работа предусмотрена в нормах трудовых затрат, обусловлена трудовым договором (входит в круг обязанностей работника) или поручается работнику в установленном законодательством порядке в связи с недостаточной загруженностью его по основной работе.

Доплаты рабочим, мастерам, начальникам участков, специалистам и служащим за выполнение наряду со своей основной работой обязанностей временно отсутствующего работника вводятся в пределах тарифной ставки (оклада) отсутствующего работника, исходя из фактически выполненного за него объема работ. Доплаты за выполнение обязанностей временно отсутствующего руководителя его штатному заместителю не устанавливаются.

Работникам, проработавшим неполный месяц, доплаты начисляются в установленном абсолютном размере или в процентах к месячной тарифной ставке (окладу), по основной работе пропорционально отработанному времени.

Доплаты, выплачиваемые работникам за совмещение профессий (должностей), расширение зон обслуживания или увеличение объема выполняемых работ, за выполнение обязанностей временно отсутствующего работника включаются в средний заработок во всех случаях его начисления (для оплаты отпусков, за время выполнения государственных обязанностей и в других случаях, предусмотренных законодательством).

Соглашение о совмещении профессий (должностей), расширении зон обслуживания или увеличении объема выполняемых работ, а также выполнении обязанностей временно отсутствующего работника оформляется приказом (распоряжением) нанимателя с указанием совмещаемой профессии (должности) или отсутствующего работника, объема дополнительно выполняемых функций или работ и размера доплат. В таком же порядке оформляется отмена или уменьшение указанной доплаты. Об изменении условий, уменьшении или отмене доплат работник предупреждается не менее чем за месяц. При ухудшении качества продукции, выполняемой работы или обслуживания населения совмещение и доплаты за него могут быть отменены с момента выявления этого ухудшения.

Обязанности работника, высвобождаемого в результате совмещения профессий (должностей), могут возлагаться на одного или нескольких работников.

Совмещение рабочих профессий (специальностей) производится в различных формах, применяемых с учетом характера производства, объема выполняемых работ, степени сложности совмещаемых должностей и профессий.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

Уголовная ответственность за вред, причиненный здоровью

Нарушение правил охраны труда влечет за собой уголовную ответственность в случаях, предусмотренных законом. Поэтому обвинительный приговор суда является бесспорным доказательством вины работника, а следовательно — и вины нанимателя в повреждении здоровья потерпевшего. Такой приговор предопределяет возложение на нанимателя обязанности возместить потерпевшему причиненный вред. Мера наказания, избранная судом, не имеет значения для вопроса о наличии вины.

Органы дознания, предварительного следствия, прокурор или суд вправе прекратить уголовное дело или освободить гражданина от уголовной ответственности по мотивам:

- малозначительности преступления;
- утраты общественной опасности преступления или преступника;
- передачи лица на поруки;
- вследствие акта об амнистии.

В этих случаях уголовное преследование прекращается не в связи с отсутствием вины. Наоборот, вина устанавливается, но применение мер уголовного наказания признается ненужным. Постановление

следственных и органов дознания или прокурора о прекращении дела по одному из названных выше мотивов является доказательством вины работника нанимателя и влечет за собой обязанность возместить вред потерпевшему.

Иное положение создается при прекращении дела в связи с отсутствием состава преступления или при вынесении оправдательного приговора. В этих случаях уголовная вина работника нанимателя исключается. Однако это не исключает наличия вины гражданской, которая достаточна для возложения на нанимателя обязанности по возмещению вреда. Поэтому наниматель или суд не могут отказать потерпевшему в возмещении вреда только по мотиву отсутствия уголовной вины. Обстоятельства и причины повреждения здоровья должны быть тщательно изучены, и при установлении на основе других доказательств вины работника нанимателя в причинении вреда требования потерпевшего о возмещении вреда за счет нанимателя подлежат удовлетворению.

Петр ДУБАТОВКА,
гл.специалист Минтруда

Если заработка не было

— Работник уволен по пункту 1 статьи 33 КЗоТ в июне. Часть дней в апреле и в течение всего мая он находился в простое с выплатой 2/3 тарифной ставки.

Правильно ли поступила бухгалтерия, приняв для исчисления выходного пособия заработную плату, начисленную ему в марте и апреле, поскольку в мае заработка не было?

— Нет, неправильно. В соответствии с Правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска и в других случаях, предусмотренных законодательством, утвержденными постановлением Госкомтруда от 15 апреля 1993г. N 25, средний заработок для определения размера выходного пособия исчисляется исходя из заработной платы, начисленной работнику за два последних календарных месяца работы (с 1-го до 1-го числа), предшествующих названным выплатам.

Если работник в течение двух последних календарных месяцев в соответствии с действующим законодательством часть дней фактически не работал, например, находился в отпуске с сохранением или без сохранения заработка, болел, выполнял государственные или общественные обязанности, или

работал, но получал не полную оплату, то при подсчете среднего заработка указанные дни, а также суммы, выплаченные за них, не учитываются. При этом среднедневной заработок определяется делением заработной платы, начисленной за фактически отработанным временем (исчисленной в установленном порядке) в течение указанных месяцев на количество отработанных дней. Среднедневной заработок для выплаты выходного пособия (в том числе и для назначения пособия по безработице и стипендий безработным, проходящим профессиональную подготовку и переподготовку, повышающим квалификацию по направлению Государственной службы занятости) определяется умножением среднедневного заработка, исчисленного за каждый месяц в отдельности, на количество рабочих дней в нем, предусмотренных графиком работы предприятия, учреждения, организации и делением суммы заработной платы за эти месяцы на два.

Работникам, которые не имели заработка в двухмесячном периоде (например, находились в отпуске без сохранения заработной платы в связи с временным отсутствием

работы, по уходу за ребенком или по временной нетрудоспособности и т.д.), для исчисления среднего заработка принимается заработная плата, начисленная им за два месяца, предшествующие предусмотренному периоду.

— Каков порядок осовременивания заработной платы при снижении тарифных ставок (окладов)?

— Если на предприятии снижены тарифные ставки (оклады), то поправочные коэффициенты для осовременивания заработной платы исчисляются исходя из тарифных ставок (окладов), которые были установлены в месяце, предшествующем их снижению. Заработная плата, начисленная с момента снижения тарифных ставок (окладов), учитывается при исчислении среднего заработка без ее корректировки.

В дальнейшем, когда тарифные ставки (оклады) на предприятии превысят их уровень, существовавший до снижения, для исчисления поправочных коэффициентов будут приниматься новые тарифные ставки (оклады).

Станислав ДУБРОВСКИЙ,
зам.нач.управления доходов
и уровня жизни Минтруда

Г.Асташкова из г. Солигорска, В.Поплавский из г. Минска спрашивают: «Каковы ставки сбора за проезд по автомобильным дорогам в Республике Молдова?»

Редакция связалась с нашим корреспондентом в Кишиневе Геннадием Зеньковичем, который, ссылаясь на Закон Республики Молдова «О дорожном фонде», подписанный в феврале этого года, сообщил.

Ставки сбора

за проезд по автомобильным дорогам Республики Молдова транспортных средств, не зарегистрированных в республике, взимаемого с их пользователей, не имеющих налоговых взаимоотношений с бюджетом республики и использующих ее территорию для передвижения транспорта, перемещения грузов и пассажиров

Объекты налогообложения	Ставки сбора, долл. США	
	за въезд в республику	за каждый км пути в одном направлении
Легковые автомобили	5	-
Прицеп к легковому автомобилю	2	-
Автобусы вместительностью:		
— до 30 мест	30	0,1
— свыше 30 мест	40	0,15
Грузовые автомобили с прицепами и без них общей массой до 36 тонн (с весовой нагрузкой на ось до 10 тонн)	25	0,25
Транспортные средства превышающие установленные весовые нагрузки и габариты:		
— за выдачу предварительного заключения и специального разрешения	45	-
— за превышение общей массы от 36 тонн и выше (без превышения нагрузки на ось)	15	0,05 за каждую тонну брутто
— за превышение нагрузки на ось:		
а) одиночную — 10,1—12 тонн	15	0,025 за каждую тонну брутто
сдвоенную — 16,1—18 тонн	15	-
строенную — 22,1—24 тонны	15	-
б) одиночную — свыше 12 тонн	15	0,03 за каждую тонну брутто
сдвоенную — свыше 18 тонн	15	-
строенную — свыше 24 тонн	15	-
за превышение габаритов:		
— ширины и высоты	15	0,01 за каждый сантиметр превышения
— длины	15	0,05 за каждый метр превышения
за сопровождение (при необходимости) автомобилем прикрытия	-	0,3
за повторное взвешивание транспортных средств с грузом на таможне	15	-

Указанные ставки установлены с учетом нахождения грузовых транспортных средств на территории республики в течение 24 часов. Нахождение на территории республики транспортных средств свыше 24 часов оплачивается дополнительно за каждые сутки в размере 24 доллара США.

Как юридические, так и физические лица, пользователи транспортных средств уплачивают сбор за наличный расчет в молдавских леех или свободно конвертируемой валюте в порядке и по курсу, установленному Национальным банком Молдовы на день пересечения границы.

Пользователи пассажирского

автомобильного транспорта, осуществляющие регулярные международные рейсы, могут предварительно уплачивать сбор в безналичном порядке.

При перевозке опасных грузов размер сбора увеличивается на 200%.

Сбор средств производится уполномоченным на то органом на контрольно-пропускных пунктах в местах пересечения границы.

Если международные договоры с участием Республики Молдова устанавливают иные ставки сбора или правила, чем те, которые приведены в таблице, применяются ставки сбора и правила международных договоров.

Выходное пособие положено

Я пенсионерка, но еще работаю. На 1996 год администрация заключила со мной контракт до 1 января 1997 года. В связи с сокращением численности работников попала под него и я.

Положено ли мне выходное пособие в размере 3-месячного среднего заработка, если в контракте дополнительным условием оговорено: «Контракт может быть прерван при сокращении штата работников».

В.М.Ивашкевич, г.Минск

В декабре прошлого года Кабинет Министров своим постановлением утвердил Положение о порядке и условиях заключения контрактов с работниками, имеющими право на пенсию. В пункте 11 Положения сказано, что контракт может быть расторгнут до истечения его срока как по основаниям, предусмотренным законодательством о труде, так и по дополнительным, включенным в него по соглашению сторон. Расторжение трудового договора в связи с сокра-

щением численности или штата работников относится к основаниям, предусмотренным законодательством (п.1, ст.33, КЗоТ).

При прекращении трудового договора по п.1 ст.33 КЗоТа, независимо от того, что с работником заключен контракт, наниматель обязан выплатить выходное пособие в размере не менее трехкратного среднемесячного заработка.

Инесса ЧИСТЯКОВА,
нач. юридического
управления Минтруда

И вновь — о жилищных субсидиях

В соответствии с решением Республиканского координационного центра по организации предоставления безличных жилищных субсидий (N 3 от 30 января 1996 г.) гражданам, проживающим в ведомственных домах, начисление субсидий должно производиться владельцем жилищного фонда, т.е. предприятиями (объединениями, организациями), в ведении которых они находятся. Причем независимо от того, работают ли на них жильцы этих домов. Источником финансирования этих субсидий должна яв-

ляться прибыль предприятия, объединения, организации — владельца жилищного фонда. При отсутствии ее на эти цели используются средства внебюджетного фонда на содержание ведомственного жилья.

Вопрос о порядке налогообложения прибыли предприятия, направляемой на финансирование жилищных субсидий, рассматривается в настоящее время Главной государственной налоговой инспекцией и Министерством экономики.

Виктор САВИЦКИЙ

Внеэкономическая деятельность: есть вопросы

Во время проведения семинаров-совещаний по проблемам внешнеэкономической деятельности в Витебской, Брестской и Могилевской областях представителям Минвнешэкономсвязей поступало немало вопросов. Думаем, ответы на наиболее типичные из них заинтересуют и наших читателей.

На вопросы отвечает заместитель министра внешних экономических связей Николай ЛЕЩЕНКО.

— В связи с недавним подписанием договора с Россией будут ли поставлены в одинаковые условия субъекты хозяйствования двух государств?

— В статье 4 договора говорится, что «... стороны создают единую нормативно-правовую базу... для создания равных возможностей для свободной экономической деятельности».

Вопросы, касающиеся валютного регулирования и налогообложения субъектов хозяйствования, будут решаться на основе предложений, внесенных компетентными в этой сфере ведомствами.

— Согласно закону об иностранных инвестициях, если последующие нормативные акты ухудшают условия для инвесторов, то в течение пяти лет применяется законодательство, действующее на момент регистрации предприятий. Означает ли это, что оно не должно платить новые введенные налоги, ренту и так далее?

— Да, это положение распространяется и на налоговое законодательство. В случае его нарушения права инвесторов защищаются в судебном порядке.

— Ликвидируется ли иностранное предприятие, если в течение двух лет инвестор не сформировал уставный фонд и не осуществлял на территории республики никакой деятельности?

— В соответствии с действующим законодательством предприятие может быть ликвидировано по решению собственников имущества или суда. Иностранное предприятие, не сформировавшее уставный фонд в течение определенного Законом «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь» срока и не осуществляющее хозяйственной деятельности, может быть ликвидировано в судебном порядке.

— Можно ли на должности директора, главного бухгалтера совместного или иностранного предприятия назначать гражданина страны-инвестора?

— Да. Директором или главным бухгалтером предприятия с зарубежным капиталом может быть иностранный гражданин.

— Обязано ли предприятие со стопроцентным иностранным капиталом, основным видом деятельности которого является производство продукции из давальческого сырья, и не имеющее сертификата, продавать выручку на Межбанковской валютной бирже?

— В соответствии с Указом Президента республики N 31 от 25 января 1996 года, продажа валютной выручки иностранного предприятия в данной ситуации на МВБ обязательна.

— Как перерегистрировать совместное предприятие, если на момент регистрации оно не являлось предприятием с иностранными инвестициями (учредители Латвия, Россия и Беларусь)? Ведь ныне действующее законодательство определяет его уже как предприятие с иностранными инвестициями.

— Такое предприятие подлежит реорганизации с последующей регистрацией в нашем министерстве в соответствии с Законом «Об иностранных инвестициях на территории Республики Беларусь».

— Как и где разрешаются спорные вопросы между сторонами, подписавшими с иностранным партнером контракт, если в нем не указывались ни место рассмотрения споров, ни чье законодательство применяется в таких случаях? Каким образом иностранный партнер исполняет решение Арбитражного суда по взысканию задолженности перед белорусскими субъектами хозяйствования, в том числе и стран, не подписавших Конвенцию?

— Общим правилом определения подсудности по спорам, возникающим в процессе хозяйственной деятельности, является предъявление иска в суде по месту нахождения ответчика. Кроме того, стороны могут избрать путем соглашения любую подсудность.

С новой минимальной на заводе запоздали

Правильно ли поступили руководители завода, оплатив труд работников в январе с.г., а также за дни отпуска по действующим тарифным ставкам и окладам, если минимальная заработная плата в Республике Беларусь увеличена с января, а на заводе — с февраля 1996 года? Перерасчет заработной платы за январь не сделан, индексация не произведена. Завод в январе не работал, однако работникам, которые находились в отпуске без сохранения заработной платы, выдали деньги исходя из пособий минимальной заработной платы.

Работники Копыльского завода железобетонных изделий

Размеры оплаты труда работников государственных предприятий и иных форм собственности, в том числе и размеры минимальной заработной платы, тарифных ставок и окладов, срок их повышения, условия и порядок индексации заработной платы устанавливаются нанимателем на основании коллективного договора, соглашения и трудового договора. Увеличение размера заработной платы зависит от финансового положения предприятия.

В связи с этим в коллективном договоре может быть предусмотрено как применение устанавливаемого Кабинетом Министров минимальной заработной платы, так и сроки введения ее, а также республиканских тарифов оплаты труда, применяемых для работников предприятий и организаций, финансируемых и дотируемых из бюджета. В этом случае оплату труда работников завода в январе 1996г. следует произвести по новым тарифным ставкам (окладам).

Сроки повышения размера заработной платы, устанавливаемые Кабинетом Министров для

работников предприятий и организаций, финансируемых и дотируемых из бюджета, могут не совпадать со сроками повышения непосредственно на предприятии.

Поскольку минимальная заработная плата является нормативом, определяющим минимально допустимый уровень денежных или (и) натуральных выплат работнику нанимателем, за выполненную для него работу в качестве гарантированного размера выплат должна быть принята минимальная заработная плата, устанавливаемая правительством. В коллективном договоре (соглашении) в качестве гарантированных выплат может быть предусмотрен и более высокий размер минимальной заработной платы.

Порядок оплаты простоя, регулируется ст. 91 КЗоТа. В соответ-

ствии с указанной статьей при простое не по вине работников размеры их заработной платы не могут быть ниже двух третей установленных тарифных ставок (окладов).

В случае, когда финансовое положение не позволяет без угрозы прекращения деятельности предприятия, учреждения, организации осуществлять предусмотренные законодательством выплаты (в связи с простоем не по вине работников) по инициативе нанимателя с согласия работников им могут быть предоставлены отпуска без сохранения заработной платы. Вопрос о возможности частичной оплаты таких отпусков может решаться нанимателем.

Дмитрий СКИПЧЕНКО,
консультант Минтруда



ПРОБЛЕМА И ЕЕ РЕШЕНИЕ

Как мы уже сообщали (см. «НЭГ» N 22, с.2), в конце мая в Минске по инициативе белорусской ассоциации «Нерухомасць» состоялась национальная конференция «Недвижимость Беларуси», участие в которой приняли представители Кабинета Министров республики, ряда министерств и ведомств, коммерческих структур, научных, общественных, банковских организаций.

В ЛЮБОЙ стране недвижимость рассматривается как один из немногих товаров, способный привлечь в экономику значительные средства как от зарубежных инвесторов, так и собственные. По оценкам специалистов, вовлечение в товарно-денежные отношения только жилищного «потенциала», которым располагает в настоящее время республика, может привести к росту ВВП на 15—20%. Без создания и развития этого рынка, подчеркнул выступивший на конференции заместитель премьер-министра Беларуси Леонид СИНИЦЫН, трудно рассчитывать, что наши предприятия получат доступ к новым технологиям, смогут провести обновление и санацию производств, выйти со своей продукцией на мировые рынки. Для этого, разумеется, необходимы соответствующие экономические условия, которыми республика располагает пока не в полной мере. Многочисленные запреты и ограничения, например, при покупке жилых помещений негражданами Беларуси не только ухудшают отечественный инвестиционный климат, но и приводят к значительному росту фиктивных сделок. И уж совсем лишен здравого смысла, по мнению депутата Верховного Совета, президента ассоциации «Нерухомасць» Василия ХРОЛІА, запрет на покупку жилых помещений жителями одних населенных пунктов в других в самой республике.

В странах Западной Европы широко распространена практика заклада жилых помещений на какой-то срок под залог, в частности, для получения банковского кредита. Случается, иные квартиры или дома закладываются в течение года по несколько раз. У нас же жилищное, залоговое, гражданское законодательство настолько противоречиво и запутано, что жилье практически не может выступать предметом обеспечения залоговых обязательств, что наносит огромный ущерб финансовой системе государства. Примечательно в этой связи, правда, небольшой опыт ипотечного кредитования, накопленный МинскКомплексБанком. Начиная эту работу, делился с участниками конференции управляющий банком Евгений КРАВЦОВ, мы ставили перед собой цель привлечь имеющиеся у людей свободные денежные средства для улучшения их жилищных условий. Получилось, однако, не все так, как задумывалось. Во-первых, недобрую службу сослужили здесь известные всем фирмы-«пирамиды», и в этом смысле крайне необходимо принятие какого-то нормативного акта о лицензировании подобной деятельности. Во-вторых, как

оказалось, глаз да глаз нужен за строителями, подверженными соблазну при любом удобном случае взвинтить цены на строительные материалы или тарифы за работу. И эту несвойственную ему функцию вынужден был взять на себя банк. Третья проблема — отсутствие четкой системы регистрации залогов. Например, оказалось, что иной объект уже дважды — трижды перезаложено. Один документ зарегистрирован в Мингорисполкоме, второй — в БТИ, третий — в районном исполнительном комитете. Теперь банк вынужден выяснять, кто из них «правильнее» зарегистрировал свой договор.

Существенно мешает делу и от-

должно.

Наименее развитым сектором рынка недвижимости является земельный. В соответствии с нынешним отечественным законодательством земельные участки могут переходить в частную собственность лишь для ведения личного подсобного хозяйства, для строительства и обслуживания жилого дома, для садоводства и дачного строительства. Субъектами права частной собственности на землю являются только граждане Республики Беларусь. Несостоятельна и нелогична ситуация, когда дом рассматривается как один объект недвижимости и с ним отдельно совершаются сдел-

ухудшение среды жизнедеятельности по независимым от них причинам.

В настоящее время на рассмотрении в Кабинете Министров республики находится проект постановления о государственном лицензировании посреднической деятельности на рынке жилья, направленный как на создание соответствующей среды, инфраструктуры в этой области деятельности, так и на защиту интересов всех ее участников — производителей и потребителей, покупателей и продавцов — от недобросовестности посредников. Опыт России и наш собственный подсказывает, что эта мера необходима.

специалистов не только отечественных, но и зарубежных, прежде всего из Российской Федерации.

Четвертое направление — развитие системы налогообложения недвижимости. В соответствии с сегодняшним законодательством собственник, имеющий, скажем, здание в центре города, платит за него ничтожный налог. Вкладывать в это здание дополнительные средства с целью повышения эффективности использования нужды или возможности нет, но и расставаться с ним не хочется. Необходимо разработка и введение такой системы налогообложения, при которой собственник недвижимости будет вынужден либо все-таки позаботиться о ее лучшем применении, либо продать более рачительным хозяевам.

Пятое направление — совершенствование судебной системы. Сегодня споры о недвижимом имуществе разрешаются общим или хозяйственным судами. По мере развития этого рынка появится необходимость создания специального судебного органа — земельного суда.

КОРЕННЫМ образом необходимо менять, по мнению генерального директора банковского союза Александра АНИСКЕВИЧА, систему кредитования инвестиционных проектов, связанных в том числе с работами по недвижимости. Сегодня 85—90% их либо откладываются «до лучших времен», либо переходят к новым собственникам. Происходит это, во-первых, из-за неверной оценки стоимости самого проекта, во-вторых, из-за слабой проработки возможностей сбыта продукции, которую предполагается изготовить в результате его реализации, в-третьих, из-за того, что у нас в стране совершенно отсутствует практика определения потребностей в оборотных средствах, необходимых для дальнейшей работы такого объекта.

Основой для реализации мер, направленных на развитие рынка недвижимости, должно, по мнению участников конференции, стать изменение действующего законодательства. Такая работа Верховным Советом уже ведется. Особое внимание уделяется разработке новых Гражданского и Жилищного кодексов, законов о регистрации прав на недвижимое имущество, об ипотеке, о совместных домовладениях, о территориальном планировании, функциональном зонировании и застройке территорий, об оценочной деятельности, о земельном суде. Необходима корректировка ряда действующих законодательных актов. Однако главная задача здесь, предостерег начальник Государственно-правового управления Администрации Президента РБ Александр МАРЫСКИН, не в том или ином количестве законов и других нормативных актов, а в их сбалансированности и систематизации. Учитывая исключительную важность вопроса, назрела необходимость создания при правительстве координационного совета по проблемам развития рынка недвижимости. Депутатский корпус, исполнительная и судебная власть, предпринимательские структуры, а прежде всего население должны быть хорошо проинформированы о предполагаемых здесь изменениях.

Федор ЗАЯЦ

НЕДВИЖИМОСТЬ: стратегия реорганизации

существование льгот для предприятий и организаций, выделяющих средства для строительства жилья своим работникам (по мнению выступающих, эти деньги должны относиться к чистым расходам, освобождаясь от налогообложения), а также для банков, эти средства аккумулирующих (для финансовой компании подобная деятельность почему-то «проходит» как основная, а вот для банка — как ставящая целью извлечение какой-то дополнительной коммерческой выгоды). При покупке даже очень дешевой квартиры у нас, как известно, требуется декларация о доходах. Между тем процедура ее получения достаточно сложна, в результате практически все договоры купли-продажи оформляются по заниженной стоимости, а государство лишается очень ценной информации о реальных размерах сделок и, естественно, соответствующих поступлений в бюджет.

ВТОРЫМ по уровню развития является рынок нежилых помещений. По приблизительным подсчетам (статистический учет не ведется) только каждый десятый подобный объект в республике находится в частной собственности. Отсюда и очень скромный выбор объектов, подлежащих продаже: не более 50, причем в основном недостроенных. Аналогичная ситуация с арендой нежилого фонда при, заметим, огромном количестве пустующих и приходящих в негодность площадей на государственных предприятиях. «На селе», кроме того, в незавершенном виде высится огромное количество недостроенных домов, коттеджей. Задача состоит в том, подчеркивалось на конференции, чтобы вынудить собственников, неэффективно использующих подобные объекты, продавать их более рачительным хозяевам. Например, установив соответствующие ставки налога на недвижимость или сборы и платежи за землю. В любом случае «неработающих» не приносящих отдачу объектов быть не

ки, а земельный участок, на котором он стоит — как другой. Крайне негативно на инвестиционный климат влияет невозможность продажи земельных участков при приватизации предприятий. Не отрицая роли государства в регулировании земельных отношений, участники конференции поддержали тех, кто ратует за такую структуру собственности, при которой была бы обеспечена необходимая экономическая свобода как для землевладельцев и пользователей, так и для собственников. Законопроект, расширяющий перечень юридических лиц, имеющих право собственности на землю, в том числе иностранных инвесторов, внес в Верховный Совет республики Президент. Конечно, земля в силу ее специфичности и впрямь будет находиться под контролем государства, поэтому документ предусматривает строго целевое назначение использования ими приобретаемых участков: во-первых, для осуществления инвестиционных проектов, во-вторых, под приватизируемые здания и сооружения.

ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ цивилизованного рынка недвижимости невозможно без создания эффективной системы управления им. Для его регулирования необходимо активнее использовать принципы функционального зонирования территорий. Сегодня это делают различные органы для различных, порой несогласованных целей. В результате сталкиваются интересы государства, местных органов власти, собственников недвижимости и жильцов населенного пункта. Недостаточная нормативно-правовая база не позволяет определить, чьи интересы при этом имеют большее юридическое обоснование. Отсутствует надежный механизм определения материальной ответственности владельцев недвижимости за невыполнение мероприятий по градостроительным решениям. С другой стороны, не разработаны принципы компенсации возможных потерь владельцам за

Вторым направлением развития системы управления недвижимостью должно стать совершенствование учета и регистрации прав на нее. В частности, необходимо объединить учет земли и строений на ней. Должна быть установлена ответственность органов регистрации перед участниками сделки за ущерб, причиненный в результате ошибочных действий. Регистрации должны подлежать все виды прав на недвижимость: собственности, пользования, владения, аренды и субаренды, строительства, залога и сервитута.

Третье направление — развитие системы соответствующей международным стандартам оценки недвижимости. Сегодня в Беларуси официально признан лишь один метод — балансовый, основанный на расчете затрат на восстановление объекта в действующих ценах. Его применение нередко приводит к значительному завышению стоимости недвижимости по отношению к реальной цене, что, в частности, уже явилось причиной срыва многих аукционов. На взгляд специалистов, необходимо не только использовать другие методы, но параллельно развивать институт негосударственной оценки имущества, образовать общественные организации, которые бы выражали интересы нанимателей, собственников жилья, арендаторов недвижимости, юридических лиц, занятых ее управлением и содержанием.

Многие выступившие на конференции останавливались в этой связи на проблемах подготовки специалистов для рынка недвижимости, прежде всего риэлтеров и оценщиков. Кое-что в этом направлении делается, но пока бессистемно. Многочисленные ускоренные курсы и семинары направлены скорее на извлечение дохода, чем на подготовку высокопрофессиональных кадров. Предлагалось вести эту работу при поддержке государства и с привлечением

ек, не годятся для консервирования продуктов.

В ближайшие месяцы, сообщили в Минторге, будут предприняты меры по поддержке отечественных производителей. Кроме достижения чисто экономических выгод эти меры также должны способствовать оздоровлению нации. В развитых государствах потребление важнейшего пищевого минерала контролируется рядом норм.

К примеру, в Швеции в свое время была запрещена продажа соли с низким содержанием фтора. В результате через несколько лет заболеваемость кариесом среди жителей этой страны сократилась более чем в сорок раз. Различные микроэлементы, которые содержатся в соли отечественного производства, будут не лишними в рационе белорусов, страдающих от последствий черной катастрофы.

Владислав ПЛАТУН

НОВОСТИ

Бизнес-инкубаторы — новая программа фонда Сороса

Первые два бизнес-инкубатора создаются в Беларуси в рамках международного проекта, инициированного Ассоциацией калифорнийских университетов (США). Один из них разместится на базе гомельского оптово-розничного предприятия «Облторгсоюз», второй откроется в Могилевском машиностроительном институте. Здесь будет оказываться помощь начинающим деятельность предприятиям: кон-

сультации по финансовому планированию, исследованию рынка, юридическим и бухгалтерским вопросам, а также содействие в установлении международных контактов.

Финансирование проекта осуществляет фонд «Евразия», информационным агентством США и белорусским фондом Сороса в рамках программы «Экономика и предпринимательство». Ее координатор Людмила Истомина сообщила, что в республике планируется уже к осени создать целую сеть аналогичных школ. Работать в них будут эксперты и консультанты, прошедшие обучение в США. Здесь молодые менеджеры Беларуси ознакомились с работой «Бизнес-инкубаторов» Калифорнии, посетили предприятия программного обеспечения Силиконовой долины, музей технологий, а также крупные оптово-розничные комплексы этой страны.

Мария КИРЬЯЦКАЯ

Поддержим отечественный посол

Украинская поваренная соль крупного помола в скором времени может исчезнуть с прилавков белорусских магазинов. В течение многих десятилетий она пользуется устойчивым спросом, особенно среди сельских жителей. В то же время продукция отечественных солевых заводов находит сбыт преимущественно за рубежом республики. Только один мозырский солевыварочный комбинат контролирует до 80% рынка соли таких стран, как Болгария и Венгрия. При этом предприятие за 14 лет своего существования так и не смогло преодолеть традиционных пристрастий населения: даже самые высококачественные сорта мозырской соли, по мнению домашних хозя-

ИНФОРМБАНК

№ 26
Июль '96

НЭГ

документы

комментарии

реклама

Отдел
рекламы
☎
(0172)
23-63-62

В ВЫПУСКЕ:

10 стр.

О порядке проведения аттестации предприятий общественного питания по уровню обслуживания потребителей на категории "суперлюкс", "люкс", "высшая"

11 стр.

"НАЛОГОВЫЙ ВЕСТНИК"
10-процентный сбор при бартере: если платить, то от чего?

12 стр.

Разъяснение о чрезвычайном налоге Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров РБ N 02/70 от 17.06.96г.

13—18 стр.

Методические указания ГНИ о порядке исчисления и уплаты платежей за землю юридическими лицами

19 стр.

Индексы изменения стоимости строительно-монтажных работ за июнь 1996 года

22—23 стр.

"ТАМОЖЕННЫЙ ВЕСТНИК"

17, 20, 21, 24 стр.

Рекламные объявления, информация для деловых людей

О первоочередных мерах по реализации государственной молодежной политики в Республике Беларусь

Указ Президента Республики Беларусь N 215 от 17 июня 1996г.

В целях создания оптимальных социально-экономических, правовых и организационных условий для максимального развития потенциала молодого поколения в деле строительства суверенного государства **ПОСТАНОВЛЯЮ:**

1. Считать осуществление государственной молодежной политики в Республике Беларусь приоритетным направлением социальной и экономической политики государства, деятельности центральных и местных органов управления, должностных лиц, имея в виду:

- улучшение социально-экономических, социально-бытовых условий жизни молодежи;
- создание условий для духовного, культурного, физического развития и оздоровления молодежи, формирование ее нравственно-правовой культуры;
- установление для молодых граждан социальных гарантий в области образования, трудоустройства, занятости, обеспечения досуга, развития их трудовой активности;
- осуществление поддержки молодой семьи, талантливой молодежи, молодежных и детских общественных объединений;
- содействие международному сотрудничеству молодежи.

2. Преобразовать Комитет по делам молодежи Министерства образования и науки Республики Беларусь в Государственный комитет по делам молодежи Республики Беларусь с численностью работников центрального аппарата 22 человека.

3. Государственному комитету по делам молодежи:

- в месячный срок в установленном порядке представить в Кабинет Министров Республики Беларусь проект положения об этом комитете;
- совместно с Государственным комитетом по печати и Министерством по управлению государственным имуществом и приватизации в месячный срок решить вопрос об учреждении периодических изданий, рассчитанных на молодежную и подростковую аудиторию;
- совместно с Министерством образования и науки, Белорусским институтом информации и прогноза Администрации Президента Республики Беларусь в двухмесячный срок рассмотреть вопрос о создании научно-исследовательского и информационного центра по проблемам молодежи.

4. Кабинету Министров Республики Беларусь: разработать до 1 января 1997г. порядок предоставления льгот при выдаче молодым гражданам и молодым семьям долгосрочных кредитов на приобретение и строительство жилых домов и квартир, обзаведение домашним имуществом, приобретение предметов домашнего обихода длительного пользования, а также компенсации акционерному сберегательному банку "Беларусбанк" за счет средств бюджета потерь

при выдаче им кредитов на льготных условиях; представить предложение по внесению изменений в законодательство Республики Беларусь в связи с принятием настоящего Указа;

подготовить в трехмесячный срок предложения по внесению изменений в законодательство Республики Беларусь об установлении налоговых льгот субъектам хозяйствования различных форм собственности, принимающим на работу выпускников учебных заведений, а также уволенных из рядов Вооруженных Сил военнослужащих срочной службы;

представить в IV квартале 1996г. предложения о внесении изменений в законодательство Республики Беларусь по освобождению молодежных и детских общественных объединений от уплаты взносов при их регистрации.

5. Рекомендовать руководителям местных исполнительных и распорядительных органов:

- создать в структуре органов исполнительной власти подразделения (отделы, комитеты) по делам молодежи с правами юридического лица;
- предусмотреть при формировании местных бюджетов ежегодное выделение средств на финансирование молодежных комплексных и целевых программ;
- предоставить молодежным и детским общественным объединениям право пользования в работе с детьми, подростками и молодежью помещениями, находящимися в коммунальной собственности, или на льготных условиях оплаты их аренды, коммунальных услуг как для бюджетных учреждений и организаций, а также содействовать выделению помещений для молодежных и детских общественных объединений, если полученная прибыль таких объединений направляется на дальнейшее развитие их материально-технической базы и используется для организации работы с молодежью и детьми в свободное время, создания рабочих мест для незанятой молодежи, оказания материальной помощи молодым семьям и инвалидам, реализации других социальных программ.

6. Министерству иностранных дел оказывать содействие в реализации межправительственных соглашений о молодежном сотрудничестве и обменах, интеграции Республики Беларусь в международные молодежные структуры, ее участие в основных программах Организации Объединенных Наций, Совета Европы, других международных организаций, предоставлении участникам международных молодежных обменов на основе взаимности льготных виз для въезда в Республику Беларусь.

7. Настоящий Указ вступает в силу с момента подписания.

Президент Республики Беларусь
А.ЛУКАШЕНКО

О регистрации творческих работников и порядке уплаты ими страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь

Разъяснение Министерства социальной защиты N 04-6/468 от 15.05.1996г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 23.05.1996г., рег. N 1431/12

В связи с возникающими вопросами о порядке регистрации и уплаты страховых взносов творческими работниками в Фонд социальной защиты населения (в дальнейшем именуется Фондом) Министерство социальной защиты Республики Беларусь разъясняет следующее.

Частью второй статьи 7 Закона Республики Беларусь "Об основах государственного социального страхования" от 31 января 1995 года N 3563-XII (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1995г., N 14, ст.138), вступившего в силу с 1 апреля 1995 года, предусмотрено, что государственное социальное страхование распространяется на творческих работников при условии уплаты ими страховых взносов.

Статьей 2 Закона Республики Беларусь "О размерах обязательных страховых взносов в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь" от 29 февраля 1996г. N 138-XIII установлен тариф страховых взносов, уплачиваемых творческими работниками в Фонд социальной защиты населения Министерства социальной защиты Республики Беларусь, в размере 15 процентов от их дохода.

Творческие работники, оформившие трудовые отношения с нанимателем, подлежат обязательному государственному социальному страхованию на общих основаниях согласно части первой статьи 7 Закона Республики Беларусь "Об основах государственного социального страхования". Уплата страховых взносов производится нанимателем в установленных за-

конодательством Республики Беларусь размерах.

Уплата страховых взносов из сумм вознаграждений творческим работникам, работающим по договорам подряда, производится в соответствии с разъяснительным письмом Министерства социальной защиты Республики Беларусь "Об уплате страховых взносов в Фонд гражданами, выполняющими работы по договорам подряда" от 11 мая 1995г. N 04-4/404, зарегистрированном в Реестре Государственной регистрации 18 мая 1995г. N 885/12.

С целью реализации права на государственное социальное страхование творческими работниками, являющимися членами творческих союзов и осуществляющими самостоятельную деятельность (без заключения трудового договора либо договора подряда), необходимо зарегистрироваться в качестве плательщиков страховых взносов в районном (городском) отделе областного (Минского городского) управления по месту жительства.

Страховые взносы уплачиваются указанными творческими работниками ежемесячно не позднее 15 числа независимо от результатов деятельности из суммы, которая определяется по желанию этого работника, но не менее чем из суммы минимальной заработной платы.

При нарушении сроков уплаты страховых взносов начисляется пеня в установленном законодательством порядке.

Заместитель министра
Л.Т.ВАЧИЛО

Приглашаем на работу АУДИТОРОВ.

Звонить с 8.00 до 11.00 и с 18.00 до 22.00.

Тел. 260-06-34

О юридических лицах негосударственной формы собственности, подлежащих обязательной аудиторской проверке

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 398 от 17 июня 1996г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что ежегодной обязательной аудиторской проверке подлежат следующие юридические лица негосударственной формы собственности, соответствующие хотя бы одному из перечисленных критериев классификации юридических лиц:

предприятия с иностранными инвестициями;

товарные и фондовые биржи; банки и небанковские финансовые организации, а также организации, осуществляющие посредническую и коммерческую деятельность по ценным бумагам, деятельность инвестиционного фонда, депозитария;

открытые и закрытые акционерные общества;

общественные объединения (фонды), источниками образования средств которых являются отчисления физических и юридических лиц.

Данные юридические лица представляют в налоговые органы бухгалтерские отчеты и балансы, расчеты по налогам или декларацию о доходах только после аудиторской проверки и в течение года, следующего за отчетным, обязаны предъявить в налоговый орган документ, подтверждающий факт проверки. К юридическим лицам, не предъявившим этот документ, применяются меры ответственности, установленные законодательством.

2. Юридические лица, указанные в пункте 1 настоящего постановления, по отчету за 1995 год подлежат аудиторской проверке в течение 1996 года.

3. Рекомендовать Аудиторской палате Республики Беларусь по согласованию с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь и Министерством финансов в месячный срок разработать перечень вопросов, подлежащих обязательной проверке при проведении аудита соблюдения налогового законодательства.

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГІРЬ

О ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ ФИНАНСОВО-ПРОМЫШЛЕННЫХ И ИНЫХ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ГРУПП, ОКАЗАНИИ ИМ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ, ПРЕДОСТАВЛЕНИИ ПРАВИТЕЛЬСТВЕННЫХ ГАРАНТИЙ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь
N 402 от 19 июня 1996 г.

В целях интеграции экономических процессов и в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 27 ноября 1995 г. N 482 Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Утвердить прилагаемое Положение о государственной регистрации финансово-промышленных и иных хозяйственных групп.

2. Министерству экономики по согласованию с Министерством финансов и Министерством юстиции в 2-месячный срок разработать и утвердить Положение о Государственном реестре финансово-промышленных и иных хозяйственных групп Республики Беларусь, предусмотрев в нем осуществление функций по ведению данного реестра Министерством экономики.

3. Рассматривать предложения об оказании государственной поддержки, предоставлении правительственных гарантий финансово-промышленным и иным хозяйственным группам, зарегистрированным в установленном порядке, на основании результатов государственной экспертизы инвестиционных проектов и программ, проводимой Министерством экономики в соответствии с постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 ноября 1995 г. N 651 "Об организации экспертизы инвестиционных проектов и программ" (Собрание указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995 г., N 34, ст.831).

Премьер-министр Республики Беларусь
М.ЧИГИРЬ

ПОЛОЖЕНИЕ

О государственной регистрации финансово-промышленных и иных хозяйственных групп

1. Настоящее Положение устанавливает порядок государственной регистрации финансово-промышленных и иных хозяйственных групп (далее — хозяйственные группы), создаваемых в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 27 ноября 1995 г. N 482 "О создании и деятельности в республике хозяйственных групп".

2. Хозяйственная группа не является особой организационно-правовой формой юридического лица и представляет собой совокупность юридических лиц, объединенных между собой способами, предусмотренными пунктом 2.1 Указа Президента Республики Беларусь от 27 ноября 1995 г. N 482.

Оформляется хозяйственная группа путем заключения договора о создании хозяйственной группы и ее регистрации в Министерстве экономики в порядке, определяемом данным Положением, с включением сведений в Государственный реестр финансово-промышленных и иных хозяйственных групп Республики Беларусь.

3. Для государственной регистрации хозяйственной группы один из ее участников, зарегистрированный на территории Республики Беларусь и уполномоченный остальными участниками (далее — уполномоченный представитель), представляет в Министерство экономики:

- 3.1. заявление о создании хозяйственной группы;
- 3.2. договор о создании хозяйственной группы, содержащий:
 - наименование хозяйственной группы;
 - наименование уполномоченного представителя хозяйственной группы;
 - перечень сторон: юридических лиц — участников хозяйственной группы, их юридический статус и адрес;
 - предмет договора: способ, посред-

ством которого создается хозяйственная группа, цель ее создания и способы реализации единой хозяйственной задачи;

срок действия договора;

другие сведения, обязательные или характерные для данных гражданско-правовых отношений;

3.3. нотариально заверенные копии учредительных документов участников хозяйственной группы и свидетельства об их государственной регистрации;

3.4. договор доверительного управления (если хозяйственная группа создается способом, при котором один участник группы (доверительный руководитель) осуществляет доверительное управление имуществом иных участников группы (доверителей) на основании договора доверительного управления имуществом);

3.5. выписка из реестра акционеров акционерного общества (если хозяйственная группа создается способом, при котором одному из участников принадлежит доля в имуществе каждого из участников или все либо некоторые из этих участников являются акционерами общества);

3.6. заключение Министерства по антимонопольной политике о соответствии указанных документов законодательству Республики Беларусь о противодействии монополистической деятельности и развитии конкуренции.

4. При наличии указанных в пункте 3 настоящего Положения документов, соответствии их законодательству и воле участников на создание хозяйственной группы Министерство экономики не вправе отказать в регистрации хозяйственной группы. Запрещается регистрация хозяйственной группы при установлении целей ее создания, указанных в пункте 2.4 Указа Президента Республики Беларусь от 27 ноября 1995 г. N 482.

О ГОСУДАРСТВЕННОМ ОБЯЗАТЕЛЬНОМ ЛИЧНОМ СТРАХОВАНИИ РАБОТНИКОВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ НАЛОГОВОЙ ИНСПЕКЦИИ

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь
N 328 от 21 мая 1996 г.

В соответствии с Законом Республики Беларусь от 2 февраля 1994 г. "О государственной налоговой инспекции Республики Беларусь" Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ:

1. Ввести с 1 января 1996 г. государственное обязательное личное страхование работников государственной налоговой инспекции в случае смерти, ранения (контузии), увечья, заболевания, полученных при исполнении служебных обязанностей.

Проведение этого страхования возлагается на Белорусскую государственную страховую организацию и осуществляется за счет средств республиканского бюджета с последующим возмещением выплываемых органами государственного страхования сумм с виновных лиц.

2. Установить, что:

2.1. страховые взносы по предусмотренному настоящим постановлением виду страхования, включая расходы органов государственного страхования на его проведение в размере 6 процентов от суммы этих платежей, ежеквартально перечисляются Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь на счет Белорусской государственной страховой организации.

Белорусская государственная страховая организация по окончании квартала предоставляет Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь сведения о произведенных расходах по выплатам страховых сумм.

Страховые взносы, не использованные в текущем году на выплату страховых сумм, подлежат зачету в счет очередных взносов, а недостающие средства доплачиваются страхователем;

2.2. органы государственного страхования выплачивают страховые суммы в виде единовременных денежных пособий:

в случае гибели (смерти) работника государственной налоговой инспекции при исполнении служебных обязанностей либо смерти, наступившей в результате ранения (контузии), заболевания, полученных при исполнении служебных обязанностей до истечения одного года после увольнения из налоговых органов, семье погибше-

го (умершего) или лицам, находившимся на его иждивении, в размере 250 минимальных заработных плат; при установлении работникам государственной налоговой инспекции инвалидности, в том числе и до истечения одного года после увольнения со службы, от ранения (контузии), увечья, заболевания, полученных при исполнении служебных обязанностей, в размерах:

инвалиду I группы — 100 минимальных заработных плат; инвалиду II группы — 75 минимальных заработных плат; инвалиду III группы — 50 минимальных заработных плат;

при получении работником государственной налоговой инспекции при исполнении служебных обязанностей тяжелого ранения, не повлекшего инвалидности, в размере 10 минимальных заработных плат, легкого ранения — 5 минимальных заработных плат;

в случае причинения ущерба имуществу работников государственной налоговой инспекции в связи с исполнением ими служебных обязанностей (на основании решения правоохранительных органов) — в размере причиненного ущерба.

3. Министерству финансов по заявке Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь выделять необходимые ассигнования из республиканского бюджета на государственное обязательное личное страхование работников государственной налоговой инспекции.

4. Белорусской государственной страховой организации совместно с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров Республики Беларусь в 2-месячный срок:

определить перечень умышленных или иных виновных действий застрахованных, за последствия которых страховая сумма не выплачивается;

разработать и утвердить инструкцию о порядке проведения государственного личного страхования работников государственной налоговой инспекции.

Премьер-министр
Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

МГОО "ЗНАНИЕ"

приглашает на семинар-консультации:

10 июля "Отражение переоценки основных средств в бухгалтерском балансе за I-е полугодие 1996г."

(отражение поступлений основных средств, начисление амортизационных отчислений, расчет налога на недвижимость)

10-11 июля "Трудовое законодательство РБ"

(для работников отделов кадров и юрисконсультантов)

24 июля "Торговля: бухгалтерский учет, налогообложение, лицензирование и сертификация продукции"

Справки по тел.: (0172) 27-06-01, 26-17-81

О порядке проведения аттестации предприятий общественного питания по уровню обслуживания потребителей из категории "суперлюкс", "люкс", "высшая"

Приказ Министерства торговли
Республики Беларусь N 60 от 17 июня 1996г.

Для проведения аттестации на соответствие предприятий общественного питания по уровню обслуживания категориям "суперлюкс", "люкс", "высшая" ПРИКАЗЫВАЮ:

1. Создать комиссию по аттестации предприятий общественного питания на соответствие категориям "суперлюкс", "люкс", "высшая" в составе:

БАТУРО Александр Альфредович, начальник отдела организации общественного питания (председатель);

КУРИЛЕНКОВА Светлана Семеновна, начальник управления бухгалтерского учета, контроля финансов и цен (зам.председателя);

ЕГИПКО Вячеслав Владимирович, начальник Главного управления территориального развития градостроительства и архитектуры Министерства архитектуры и строительства Республики Беларусь;

ГИМПЕЛЬ Валентина Евгеньевна, зам.начальника управления бухгалтерского учета, контроля, финансов и цен;

ПОЛЯНИЧКО Ирина Владимировна, начальник отдела ценовой политики в агропромышленном комплексе Министерства экономики;

ЕРОФЕЕНКО Валентина Федоровна, консультант отдела организации общественного питания;

МУХИНА Татьяна Григорьевна, главный технолог управления новых технологий, инвестиций и материально-технического обеспечения.

2. Аттестацию предприятий общественного питания на соответствие указанным категориям проводить с участием представителей органов государственного регулирования торговли, общественного питания облисполкомов, Мингорисполкома.

3. Органам государственного регулирования торговли, общественного питания облисполкомов, Мингорисполкома довести настоящий приказ до всех субъектов хозяйствования.

Министр П.А.КОЗЛОВ

Вместо комментария

Александр БАТУРО,
начальник управления общепита Минторга:

— На территории Беларуси действуют сегодня более 840 ресторанов, баров, кафе различных форм собственности. 65 из них (7,7%) — высокого класса. В целях повышения уровня работы предприятий общепита, обеспечения высокого качества обслуживания посетителей Минторг проводит аттестацию ресторанов, кафе, баров на соответствие категориям "суперлюкс", "люкс" и "высшая". Специальная комиссия будет оценивать предприятия по таким важнейшим параметрам: возможность обеспечения максимального уровня обслуживания, архитектурно-планировочное решение объекта, наличие "фирменного" стиля (качественная столовая посуда, фирменные блюда, столовое белье), а также культурной программы и условий для отдыха посетителей и, конечно, квалификация обслуживающего персонала.

Критерии оценки избраны в соответствии с "Положением о порядке отнесения ресторанов, кафе, баров и других предприятий общественного питания к предприятиям соответствующих категорий по уровню обслуживания и размерам наценок", утвержденным приказом Минторга и Белкоопсоюза N 45/92 от 25.07.91г. Однако жизнь не стоит на месте, меняются требования, условия работы. В практику общепита много полезного, поучительного привнес проведенный в начале года республиканский конкурс "Лучший ресторан года", в жюри которого наряду с белорусскими мастерами работали специалисты из Италии, Америки, России. Но главное требование — чтобы цены соответствовали уровню обслуживания, состоянию и назначению предприятия.

Об освобождении владельцев и пользователей легковых автомобилей, зарегистрированных в Калининградской области Российской Федерации, от уплаты сбора за проезд через территорию Республики Беларусь

Постановление
Кабинета Министров Республики Беларусь
N 311 от 6 мая 1996 г.

Кабинет Министров Республики Беларусь ПОСТАНОВЛЯЕТ: Освободить владельцев и пользователей легковых автомобилей, в том числе с прицепами, зарегистрированных в Калининградской области Российской Федерации, от уплаты сбора за проезд этих автомобилей через территорию Республики Беларусь по автомобильным дорогам общего пользования.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

которые служат основанием для выявления в ходе проводимых проверок фактов нецелевого использования данных товаров».

12. Пункт 3.3. изложить в новой редакции:

«3.2. Товары при ввозе на территорию Республики Беларусь облагаются налогом на добавленную стоимость, если иное не предусмотрено законодательством Республики Беларусь и международными договорами Республики Беларусь, по следующим ставкам:

а) в размере 10 процентов — по продовольственным товарам и товарам для детей по перечням, которые утверждаются Кабинетом Министров Республики Беларусь;

б) в размере 20 процентов — по остальным товарам, включая подакцизные».

13. Пункт 5.4. изложить в новой редакции:

«5.4. Налог на добавленную стоимость и акцизы, уплаченные в валюте Республики Беларусь, зачисляются на счет доходов республиканского бюджета таможенного органа, в котором будет производиться таможенное оформление товаров. Налог на добавленную стоимость и акцизы, уплаченные в иностранной валюте, зачисляются на транзитный счет таможенного органа с последующим перечислением на валютный счет Министерства финансов N 3031002555-xxx (где xxx — код валюты, в которой произведен платеж) в Белвнешэкономбанке г.Минска МФО 153001 код 226. Суммы налога на добавленную стоимость и акцизов перечисляются на счет Министерства финансов на следующий день после поступления денег на счет таможенного органа.

Суммы налога на добавленную стоимость и акцизов, зачисленные на счет доходов республиканского бюджета, перечисляются в республиканский бюджет в установленном порядке».

14. Пункт 5.5. исключить.

15. Раздел V дополнить пунктами 5.8., 5.9., 5.10. следующего содержания:

«5.8. По решению таможенного органа плательщику может быть предоставлена отсрочка по уплате налога на добавленную стоимость и акцизов на срок до двух месяцев с даты таможенного оформления товаров. Предоставление отсрочки на срок, превышающий два месяца, не допускается, если иное не предусмотрено действующим законодательством. Для получения отсрочки платежа владелец (распорядитель) товаров должен представить в качестве обеспечения его уплаты гарантию банка, либо иного кредитного учреждения, признанного Государственным таможенным комитетом правомочным выступать в качестве гаранта обеспечения уплаты таможенных платежей (приложение N 3).

Решение о предоставлении отсрочки платежа принимается начальником или заместителем начальника таможенного органа, производящего таможенное оформление.

Гарантийные обязательства принимают таможенными органами отдельно по платежам в валюте Республики Беларусь, отдельно — в свободно конвертируемой валюте. За пользование отсрочкой плательщиками уплачивается пеня в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь, применяемой на день погашения.

Субъектам хозяйствования, нарушившим обязательство по уплате налога на добавленную стоимость и акцизов, отсрочка не предоставляется.

5.9. При таможенном оформлении ввозимых в Республику Беларусь комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции, плательщику предоставляется отсрочка по уплате налога на добавленную стоимость на срок до шести месяцев, без взимания процентов за ее использование.

Данная отсрочка предоставляется в соответствии с Порядком предоставления отсрочки уплаты таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость при ввозе в Республику Беларусь комплектующих, запасных частей, материалов и сырья, предназначенных для изготовления экспортной продукции, утвержденным приказом Государственного таможенного комитета Республики Беларусь

от 1 апреля 1996 года N 99-ОД (регистрационный номер в Реестре Государственной регистрации N 1380/12 от 5 апреля 1996 года).

5.10. По решению Государственного таможенного комитета Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь при таможенном оформлении ввозимых в Республику Беларусь по договорам аренды (лизинга) технологического оборудования и транспортных средств, кроме легковых автомобилей, на срок действия заключенных договоров, но не свыше

трех лет с даты таможенного оформления, плательщику может быть предоставлена отсрочка по уплате налога на добавленную стоимость без взимания процентов за ее использование.

Порядок предоставления данной отсрочки устанавливается иными нормативными документами».

16. Приложения 2, 3, 4, 5 исключить. Приложения 6, 7, 8 считать соответственно приложениями 2, 3, 4.

Приложение 3 представить в следующем виде:

ПРИЛОЖЕНИЕ 3

Начальнику

(наименование таможенного органа)

ГАРАНТИЙНОЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВО N _____ от «___» _____ 199_г.

(Полное наименование банка либо иного кредитного учреждения, УНН, юридический адрес,

МФО, N лицензии НБ РБ на проведение валютных операций, номер разрешения ГТК РБ

на право гарантировать уплату таможенных платежей, номер телекса, телефона)

настоящим гарантирует, что

(полное наименование организации,

банковские реквизиты)

перечислит налог на добавленную стоимость и акциз в размере:

НДС _____

(сумма прописью)

акцизы _____

(сумма прописью)

а также проценты (пеню) за пользование отсрочкой в размере учетной ставки Национального банка Республики Беларусь до «___» _____ 199_г. на счет таможенного N _____ в _____

(номер счета)

(наименование банка, МФО)

В случае неуплаты плательщиком причитающихся по данной гарантии денежных средств банк не возражает против списания _____ таможенной неуплаченной сумм НДС и акцизов, а также процентов (пени) за пользование отсрочкой со счета банка N _____ МФО _____ банка _____ в беспорочном порядке, включая пеню и штрафные санкции, установленные Законом Республики Беларусь «О налогах и сборах, взимаемых в бюджет Республики Беларусь».

Управляющий банка _____

(подпись)

(место печати)

Главный бухгалтер _____

(подпись)

Принято: _____

(Ф.И.О., подпись руководителя таможенного органа)

ОТ РЕДАКЦИИ.

Приказы 161-ОД и 182-ОД, образно говоря, — родственники. Но это родство требует некоторых пояснений.

Первым из них отменены установленные в сентябре прошлого года (Госкомтаможней же) льготы в отношении товаров, ввозимых в РБ в качестве вкладов в УФ предприятий с иностранными инвестициями. На тот момент законодательство не до конца регулировало этот вопрос. В частности, закон об иностранных инвестициях «говорил» о налогах на импорт и таможенных пошлинах. И ничего об НДС. А тем временем таможенным органам надо было осваивать возлагающуюся на них задачу по сбору определенной части налога на добавленную стоимость и акцизов. Т.е. нужны были каждодневные рабочие правила, чтобы не преступать закон и выполнять свои служебные обязанности. И они их создали.

Комитету, однако, сразу же указали «сверху» на превышение полномочий, поскольку он является чисто исполнительной структурой. (Какие-либо подробности на сей счет в ГТК по понятным причинам дать отказались.) И прошлогодний сентябрьский приказ (274-ОД) уже спустя неделю был приостановлен. Как теперь очевидно, на время разработки и принятия на должном уровне актов, касающихся НДС, акцизов и упорядочения льгот. Они узаконены в феврале и марте этого года и перечислены в приказе 182-ОД. Но чтобы принять к исполнению новые правила, надо было отменить старые, что и было сделано приказом 161-ОД.

По данным, мелькнувшим в некоторых СМИ, в ожидании ясности пострадало два десятка субъектов хозяйствования. Уже хотя бы на том, что те из них, кто вовремя не сориентировался в ситуации, могут быть наказаны. Ведь при очередном совершенствовании и подгонке правовых норм друг к другу произошла и очевидная их подгонка к нормам, предусматривающим различные санкции за нарушение правил, установленных государством в сфере платежей. Более точно считать в нашем «доме» не принято.

Хотелось бы, однако, напомнить законодателям и разработчикам фрагмент ст.34 закона об иностранных инвестициях: «...если последующее законодательство Республики Беларусь ухудшает условия для инвестора, то к иностранным инвестициям в течении пяти лет применяется законодательство, действовавшее на день регистрации предприятия с иностранными инвестициями».

Интересна также ст.35 этого закона. Но это уже на случай, если масса убытков у кого-то превысит критическую и дело дойдет до суда. Непонятно только, кому предъявлять иск. История не помнит случаев, чтобы его предъявляли безымянному «телефонному праву» и тем более конкретным субъектам законо- и нормотворчества за неторопливую работу. ГТК же, по нашему мнению, хотя и «нарушил субординацию», руководствовался благими намерениями.

НОВОСТИ

Мелочь, а, несомненно, приятная: Лидский р-н передан в зону деятельности Вороновской таможни. Это значит, что местным производителям, коммерсантам и таможенным агентам станет ближе ездить и удобнее работать с таможенными органами.

Исторически сложилось так, что и экспортерам и импортерам, «прописанным» в регионе стыковки Брестской, Минской и Гродненской областей не совсем с руки общаться с таможенниками. Они могут оформить товары на вывоз или ввоз и в Барановичах, куда ближе всего, но вынуждены сначала ездить в свои региональные таможни за откреплением. Поэтому в ГТК планируют создать в республике еще одну таможню — Барановичскую.

Вышел первый номер «Таможенного вестника», подготовленного силами Госкомтаможни. «Новорожденный» в силу своей специфики не украшен яркими картинками, виньетками и рекламой. Нет в нем пока и проблемно-аналитических статей, комментариев, ответов на письма читателей — клиентов таможни. Все это еще впереди, когда окончательно разрешатся многие финансовые, технологические, кадровые и прочие проблемы, сопутствующие появлению и становлению любого нового издания.

Пока же, в частности 1-й, номер ежесюжетника сверстан по типу сборника документов, расположенных в хронологической последовательности. В данном случае они касаются таможенных процедур, оформления и всего, что с этим связано (например, работы таможенных агентов). По такому же, хронологическо-тематическому, пути издателя намерены на первых порах идти и дальше. Пока «Вестник» не определится со спросом и тиражом и не установит обратную связь со своим читателем.

Приобрести «ТВ» можно в ГТК и таможнях. Справки по поводу подписки по тел. в Минске 2331-683, 2235-859.

Честность — категория нравственная, плохо поддающаяся законам и запретам. Именно поэтому, утверждают специалисты, так сложно бороться с большим и малым взяточничеством, несмотря на массу уже накопленных приемов этой борьбы. Белорусские таможенники пробуют пополнить их арсенал. Сейчас у нас работники пунктов оформления, пропуска, некоторых других, отмеченных повышенными соблазнами, мест обязаны заступать на службу с «защитными карманами», т.е., сдав на хранение до конца смены ответственному лицу наличные деньги и ценности, за исключением сущей мелочи на обед.

Мера, возможно, обидная, даже нарушающая права человека (нечто подобное у нас практиковалось только в торговле). Но все же преграда для нечистых на руку, от которых не застрахована ни одна сфера.

Новость неприятная. И, увы, для таможенников. С принятием бюджета на этот год их зарплата резко пошла вниз. А она и без того невелика, особенно на периферии таможенной сети, в отличие от Запада, где таможенный чиновник не только достаточно обеспечен, но и имеет значительные социальные гарантии.

На этом фоне предыдущая информация может вызывать у читателя улыбку. Таможне же не до смеха. Ее беспокоит и вполне реальная угроза новой вспышки текучести кадров с уходом опытных работников. А ведь только-только начали забывать о предыдущей.

Юридическая информационная система

ЮрИнформ™

надежный партнер любого современного руководителя, юриста, экономиста, бухгалтера.

- Законодательство РБ у Вас в компьютере (около 8000 документов)
- Оперативное пополнение информации
- Очень быстрый и гибкий поиск документов
- Возможность просмотра не только последней редакции нормативного акта, но и предыдущих

Бесплатная Демо-версия и многое другое...

- Наша система установлена в Администрации Президента, Национальном банке, Хозяйственном Суде, на таможене, в ряде учебных учреждений и др.
- В апреле вышла версия ЮрИнформРос, содержащая российское законодательство

Кроме того:

- Квалифицированные специалисты разработают для Вас трехуровневую систему внутренней и внешней экономической безопасности, окажут услуги по возврату долгов, подготовят документы для рассмотрения в хозяйственных судах РБ и Российской Федерации.
- Конфиденциальность гарантируем!
- Приглашаем для работы дилеров, агентов.

И И Ф «SoftInform» (0172) 28-00-48, 28-00-49

Гомель 47-57-60

Витебск 37-02-07

Брест 25-95-82

Гродно 47-23-25

Бобруйск 2-29-57; 2-29-44

Могилев 22-34-95

СПИНТЭРГРАФ™ ПРОИЗВОДИТ

ПЕЧАТИ, ШТАМПЫ, РЕЗИНОВЫЕ И ПОЛИМЕРНЫЕ

Лицензия № 11
МВД РБ 1992 г. **ВИЗИТКИ**
Предлагаем: нумераторы, датеры, штемпели с автоматической окраской, штемпельные подушки, мастики австрийской фирмы **COLOP**.

КАНЦТОВАРЫ
г. Минск, пр. Машерова, 11

☎/FAX 23-93-31

Организация продает:

- принципальный для автомобилей ГАЗ и тракторов, новый, грузоподъемность 4т;
- станок деревообрабатывающий ВЗ-335;
- установку для заточки инструмента 10МА-411 или поменяет на грузовые или легковые автомобили, трактора.

Цены ниже отпускных завода-изготовителя.

Тел.в Новополоцке: (8-244) 5-55-45, 7-14-28

ОБЪЯВЛЯЕТСЯ КОНКУРС

на замещение вакантной должности

юриста - консультанта

по вопросам приватизации для работы в международной организации.

Требования к кандидатам:

- иметь стаж практической работы не менее 5 лет;
- иметь опыт публичных выступлений;
- иметь специализацию в области гражданского (в т.ч. хозяйственного) права;
- иметь возможность выезжать в командировки в города Беларуси.

Желательно знание белорусского и английского языков.

Для участия в конкурсе необходимо представить резюме.

Справки по телефону: (017) 229-81-66

АУКЦИОНЫ

по продаже объектов приватизации коммунальной собственности

ГОМЕЛЬ: 16 ИЮЛЯ
3 МАГАЗИНА, 3 ЗДАНИЯ,
ПАРИКМАХЕРСКАЯ.
Контактный тел. (0232) 55-51-35

ГРОДНО: 18 ИЮЛЯ
2 МАГАЗИНА, ЗДАНИЕ, НЕЗАВЕРШЕННОЕ
СТРОИТЕЛЬСТВО 2-Х ЗДАНИЙ.
Контактный тел. (0152) 72-05-46

МИНСК: 23 ИЮЛЯ
5 МАГАЗИНОВ, НЕЗАВЕРШЕННОЕ
СТРОИТЕЛЬСТВО, ЗДАНИЕ.
Контактный тел. (017) 220-66-24

ОБЪЯВЛЯЕТСЯ КОНКУРС

на замещение вакантной должности

консультанта

по вопросам приватизации для работы в международной организации.

предпочтение отдается

- энергичным и инициативным кандидатам
- обладающим организаторскими способностями
- знаниями в области права, экономики, бизнеса

Работа связана с командировками по Беларуси.

Желательно знание белорусского и английского языков.

Для участия в конкурсе необходимо представить резюме.

Справки по телефону: (017) 229-81-66
229-81-67, 229-81-68

ТЕХНОБАНК

Лицензия НБ РБ N 47 от 5 августа 1994 года. Уставной фонд 2 млн. ЭКЮ.

ПРЕДЛАГАЕМ
ЮРИДИЧЕСКИМ
ЛИЦАМ

- ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ
БЕЗНАЛИЧНЫХ
РАСЧЕТОВ
- ПРОВЕДЕНИЕ
ВЗАИМОРАСЧЕТОВ
- ДИЛИНГ, КЛИРИНГ

ТЕЛ. (0172)
34-22-42
69-07-43
34-43-15
8-0172-10-13-73



ООО «АРМАТРЕЙД»

приглашает на работу на конкурсной основе:

ГЛАВНОГО БУХГАЛТЕРА

(мужчина до 40 лет)

ОПЫТ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА
(БЕЛАРУСЬ, РОССИЯ, УКРАИНА) НЕ МЕНЕЕ 3-Х ЛЕТ,
ЗНАНИЕ ПРАКТИКИ НАЛОГОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Тел. 268-45-69

У НАШИХ СОСЕДЕЙ

Реформы становятся
необратимыми

За годы реформ 120 тыс. российских предприятий сменили государственную форму собственности и теперь являются собственностью 40 млн. акционеров. 51% работающих в России получает свой доход от частного предпринимательства. Доля ВВП, производимого сегодня в частном секторе, больше, чем в Италии.

Новые правила рыночной экономики облегчают осуществление контрактов благодаря коммерческим кредитам и большим гарантиям прав собственности как для российских предпринимателей, так и иностранных инвесторов. Новые структуры, такие, как Комиссия по ценным бумагам, ведут работу по укреплению доверия к нарождающимся финансовым рынкам. С каждым днем атмосфера для ведения бизнеса в России становится все более благоприятной.

Таким образом, демократические рыночные реформы здесь приблизились к той точке, где они получают институциональное оформление и становятся фактически необратимыми.

От разорения
ЛОМО спас экспорт

Крупнейший российский производитель оптической аппаратуры — петербургское объединение ЛОМО вполне может служить примером того, как приватизированное предприятие военно-промышленного комплекса способно с успехом бороться за выживание в нынешних условиях.

Одной из основных причин успеха стала своевременная проведенная реорганизация объединения. Каждое структурное подразделение было выделено в отдельную экономическую единицу с собственным бюджетом и балансом. Перед каждым из них поставлена задача снижения издержек производства. В результате проведенных мероприятий за три последних года ЛОМО снизило потребление электроэнергии в три раза, в то время как объем производства упал в 2,5 раза. Реорганизация позволила значительно сократить численность управленческого аппарата. Объем реализованной продукции в прошлом году по сравнению с 1994 годом не сократился, но при этом объединение перестало выпускать те товары, которые потеряли сбыт. Что касается соотношения объема реализации и числа сотрудников ЛОМО, в 1995 году на одного сотрудника продукции было реализовано на 7% больше, чем годом раньше.

Лишившись традиционных заказчиков и рынков сбыта, ЛОМО удалось выйти со своей продукцией на внешний рынок. Созданная с нуля собственная внешне-

торговая фирма экспортирует изделия через крупные западноевропейские торговые компании. В минувшем году доля экспорта возросла до 47%, а уже в текущем году ЛОМО намерено довести долю экспорта до 65-70% от общего объема выпуска. Более половины (51%) объема экспорта гражданской продукции приходится на микроскопы. В основном это профессиональные приборы среднего класса, но продаются на Запад и простейшие микроскопы, которые стоят на 20-30% дешевле немецких аналогов.

Практически полностью свернув производство фотоаппаратов (с их остатками объединение рассталось в прошлом году с широтой, свойственной богатой и стабильной компании, подарив каждому питерскому первокласснику 1 сентября по фотокамере «Смена 8м»), ЛОМО неожиданно столкнулось с феноменом роста популярности одной из своих моделей. Дело в том, что еще в 1992 году два энтузиаста из Австрии создали организацию «Ломографическое общество» и начали усиленно пропагандировать камеру «ЛОМО-компакт» как инструмент для нового вида фотоскуства. В прошлом году «ломографические» фаны купили у петербургского предприятия 8 тыс. камер, в текущем году контракт предусматривает закупку уже 19 тыс., а в 1997 году — 80 тыс. аппаратов.

Основными зарубежными рынками для продукции ЛОМО стали Германия, Великобритания, США, Израиль, Австрия и Италия. Страны СНГ, вместе взятые, занимают в этом списке лишь девятое место.

Самые эффективные
проекты — в России

Американская торговая палата признала «Лучшей компанией года» «Кока-Кола компани» за строительство в Москве завода по производству безалкогольных напитков. Корпорация по частным инвестициям за рубежом (ОПИК) предоставила компании гарантии по страхованию от политического риска. Награда за лучшее малое предприятие года была вручена другому инвестиционному проекту, осуществляемому компанией «Дайрект нэт телекомьюникейшнс» также при поддержке ОПИК, по оказанию современных телекоммуникационных услуг в России.

Уже четверть века ОПИК оказывает поддержку американским предпринимателям. Это федеральное агентство работает на основе полного самообеспечения и способствует продвижению американских частных инвестиций на рынки почти 140 развивающихся государств. Общий объем поддержки, оказанной со стороны ОПИК различным инвестиционным проектам с 1971 г., составил 84 млрд. долл., что позволило увеличить объем американского экспорта до уровня 43 млрд. долларов и обеспечить работой 200 тысяч американцев.

COLOP
ВИЗИТКИ
от 2 часов до 2 дней
ПЕЧАТИ
ШТАМПЫ
(017) 229-35-46
за гостиницей «Спутник»

«МАЛМИ-М»
в кратчайшие сроки
ЖАЛЮЗИ
замер
доставка
установка
ул. Красная, 18
т./ф. 233-11-48
т. (0172) 10-13-26
набор кода обязателен

ОРЕОЛ
АЛЮМИНОВЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ КОНСТРУКЦИИ
ОКНА,
ДВЕРИ,
ВИТРАЖИ,
ПЕРЕГОРОДКИ
РАЗРАБОТКА
ДОКУМЕНТАЦИИ
ИЗГОТОВЛЕНИЕ,
ДОСТАВКА,
МОНТАЖ
Т./ф. (02122) 435-00
В XXI ВЕК — С НОВЫМИ ТЕХНОЛОГИЯМИ

КОЖАНАЯ МЕБЕЛЬ
Ivan-Finn Oy
FINLAND
САЛОН СКАНДИНАВСКОЙ МЕБЕЛИ
ПКП «ИВК»
15
ИЗЕТОВ
Тел. (0172)
648 257, 641 441
15
МОДЕЛЕЙ
СКИДКА
до 10%
Староборисовский
тракт, 15

Делегация датчан — в Минске

На прошлой неделе состоялся визит в Беларусь делегации Королевства Дания, которую возглавляла министр труда этой страны госпожа Ютте Андерсен. В ходе встречи в Министерстве труда республики были обсуждены вопросы дальнейшего развития белорусско-датского сотрудничества в области обеспечения занятости населения. Гости из Дании подтвердили свою готовность и впредь оказывать методическую помощь в решении проблем занятости населения, профобразования, страхования, а также техническое содействие в рамках программы ТАСИС.

В заключение визита был подписан меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества между Министерством труда Республики Беларусь и Министерством труда Королевства Дания.

Александр РУМАК,
помощник министра труда

МЕМОРАНДУМ

о взаимопонимании по вопросам сотрудничества между Министерством труда Республики Беларусь и Министерством труда Королевства Дания

В результате проведенных переговоров между министрами труда, представляющими Беларусь и Данию, стороны подтверждают свою заинтересованность в углублении сотрудничества в следующих областях:

- Формулирование и проведение общей политики на рынке труда;
- Сотрудничество в области социального партнерства;
- Структура и содержание деятельности службы занятости на региональном уровне;
- Профессиональное обучение взрослых;
- Специальные программы занятости.

Министерство труда Королевства Дания заявляет, что готово предоставить знания и опыт министерства, соответствующих директоров и ведомств для сотрудничества с белорусскими органами на центральном, региональном и местном уровнях, занимающимися вопросами политики в области рынка труда, трудовых отношений, деятельности государственных служб занятости, профобразования взрослых, охраны труда и системы страхования от безработицы.

Министерство труда Республики Беларусь приветствует возможность дальнейшего развития сотрудничества между Данией и Беларусью в области рынка труда и заявляет о желании продолжать переговоры между двумя министерствами по развитию дальнейшего сотрудничества в этой области.

Министерство труда Республики Беларусь согласно с тем, что вышеупомянутые области имеют приоритетное значение при

разработке политики в области рынка труда и могут рассматриваться в качестве возможных компонентов будущих программ сотрудничества.

Министерство труда Королевства Дания заявляет о своей заинтересованности в оказании технической помощи в рамках программы ТАСИС, а также двустороннего сотрудничества и других соответствующих международных программ. Министерство труда Республики Беларусь изучит возможности участия Министерства труда Королевства Дания в подобных программах.

Министерства труда Республики Беларусь и Королевства Дания заявляют о своем намерении обеспечить в дальнейшем максимальную координацию и взаимодействие двустороннего сотрудничества и помощи, предоставляемой в рамках многосторонних организаций и программ развития, например, ТАСИС. Кроме того, стороны считают необходимым избегать дублирования других программ, финансируемых из-за рубежа.

Министерство труда Республики Беларусь и Министерство труда Королевства Дания признают, что реализация отмеченных в этом документе намерений, с точки зрения их содержания и финансирования, подлежит дальнейшему обсуждению, которое должно начаться как можно скорее.

Министр труда
Республики Беларусь
Александр СОСНОВ
Министр труда Королевства Дания
Ютте АНДЕРСЕН
Минск, 26 июня 1996г.

В МИНТОРГЕ

□ В СООТВЕТСТВИИ с приказом Минторга N 57 от 05.06.96г. лишено лицензии на право розничной торговли акционерное общество "Замчице" (президент Судас М.И.) за систематические грубые нарушения законодательства о торговле, принятие мер по обеспечению нормальной работы торговых предприятий, серьезные просчеты в коммерческой и экономической работе.

□ СОСТОЯЛОСЬ заседание коллегии Минторга, на котором рассмотрены вопросы о работе с кадрами и ходе выполнения республиканской программы по внедрению автоматизированных систем безналичных расчетов и штриховой идентификации потребительских товаров. Отмечено, что многие руководители торговых предприятий ослабили контроль за работой подчиненных. За 1995 год к административной ответственности привлечено 3534 и к уголовной — 91 работник торговли.

Что касается проблем технического переоснащения отрасли, в частности, на минском заводе "Эталон" изготовлены опытные образцы и запущены в серийное производство весовые терминалы трех типов, которыми могут комплектоваться автоматизированные рабочие места кассиров и продавцов в предприятиях розничной торговли. Выполненные исследовательские и конструкторские работы уже сегодня позволяют начать создание и внедрение пилотного проекта автоматизированной системы управления предприятием розничной торговли с применением штриховой идентификации товаров. Коллегия поручила определить до 1 августа

1996г. базовые предприятия, на которых будут апробированы эти системы идентификации товаров.

□ РОЗНИЧНЫЙ товарооборот по официально учтенным предприятиям в январе—мае 1996г. составил 20,9 трлн.руб., в фактических ценах он увеличился в 1,8 раза, в сопоставимых возрос на 3%. Товарооборот в мае составил 4,7 трлн.руб. и увеличился в сопоставимых ценах на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Продолжается рост удельного веса реализации продовольственных товаров. За январь—май 1996г. он составил 69,2% (за 5 месяцев 1995г. — 67,5%).

□ ВО ИСПОЛНЕНИЕ постановления КМ РБ N 338 от 23.05.96г. "О введении маркировки алкогольных и табачных изделий, подтверждающей легальность их производства на территории Республики Беларусь" Минторг своим приказом N 56 от 5 июня 1996г. поручил субъектам хозяйствования, осуществляющим торговлю алкогольными и табачными изделиями, провести по состоянию на 1 августа 1996г. инвентаризацию остатков тех изделий, на которых отсутствует специальная маркировка, а управлению новых технологий, инвестиций и материально-технического обеспечения — изучить возможность приобретения приборов для контроля подлинности знаков, подтверждающих их производство на территории республики.

□ ПО СОСТОЯНИЮ на 14.06.96г. Минторг выдал 174 лицензии на право оптовой торговли алкогольными напитками.

Проверка обращения ИПЧ "Имущество" в филиалах АСБ "Беларусбанк" г.Минска

Инспекция по ценным бумагам Министерства финансов провела проверку всех филиалов АСБ "Беларусбанк" г.Минска осуществляющих операции с ИПЧ "Имущество". Проверке подверглись процедура обмена ИПЧ "Имущество" на акции приватизируемых предприятий и сделки купли-продажи ИПЧ.

Материалы проверки свидетельствуют, что в настоящее время покупка ИПЧ не осуществляется, хотя имеют место единичные сделки дарения и наследования (в среднем 3—5 по филиалу в день). Списание и зачисление ИПЧ производится согласно нормативным документам АСБ "Беларусбанк". Что касается обмена ИПЧ на акции приватизируемых предприятий, то согласно операционным дневникам филиалов, в день списывается около 800 чеков (около 15 сделок).

Основные нарушения, установленные

проверкой, относятся к процессу покупки профессиональными участниками рынка ценных бумаг (их доверенными представителями) акций приватизируемых предприятий у населения в процессе обмена ИПЧ. Иногда лица, выступающие от имени профучастника (либо по доверенности, либо по договору-поручению) не имеют квалификационных аттестатов на право совершения операций с ценными бумагами. Кроме того, некоторые профучастники, осуществляя коммерческую деятельность по ценным бумагам, публично не объявляют цену покупки акций до совершения сделки. Вместо этой цены, как правило, объявляется цена покупки ИПЧ "Имущество".

К профучастникам, допускающим указанные нарушения, принимаются меры согласно законодательству.

Пресс-служба Инспекции
по ценным бумагам

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых и юридических услуг"

(по состоянию на 01.07.96г.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ				
Лизинг (долгосрочная аренда, в том числе с выкупом)				
Наименование банка	Объект лизинга	Валюта	Сроки	Ставка
АКБ "Объединенный капитал", т. 687375, 687144	Машины, оборудование, здания	BRB	от 6 до 24 мес.	90—100*
* Годовые процентные ставки				

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ								
Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа								
Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	685629 685914	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684446 685835	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка								
Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Примечание
USD	по дог.	любое	любая	день в день	по дог.	организация	684446 685835	постоянно

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль (консультации)		Вид услуги	
Наименование	Вид услуги	Наименование	Вид услуги
"СТК", т. 514552	консультации по покупке и продаже (по договоренности)	"IP"	консультации по покупке и продаже (по договоренности)
"Финвай", т. 334215	консультации по покупке и продаже (по договоренности)		

Рынок валют стран СНГ и Балтии (консультации по взаиморасчетам)			
Безналичная валюта за безналичные российские и белорусские рубли			
Наименование	Валюта	Вид услуги	
"СТК", т. 514552	RUR/BRB; KRB/BRB	консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)	
"Финвай", т. 334215	RUR/BRB; KRB/BRB	консультации по покупке и продаже любой суммы (по договоренности)	

Консультации по открытию текущих счетов в зарубежных банках				
Наименование	Вид счета	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252-09-27, 8-0172-10236	Твердые валюты и мультивалютные, (мягкие валюты, наличные в Минске)	Riefumu Bank, Leumi Bank Union Bancaire Privee	Латвия Израиль Швейцария	от 150 до 1200\$

Консультации по вопросам транзитных счетов			
Наименование	Валюта	Страна	Комиссия
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252-09-27, 8-0172-10236	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ и любые страны мира	2,5%
"СТК", т. 251-45-52	Любые твердые и мягкие валюты мира	СНГ	по дог.

Оффшорные компании				
Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
D. S. Express Ad. Co., т/ф. 252-09-27, 8-0172-10236	Более 30 оффшорных центров Выбор готовых компаний	Торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 150\$	от 900\$
Фирма "JEL", т. 66-13-99	Большой выбор оффшорных зон	Готовые компании и под заказ. Счета, консультации.	—	—
"Арамис", т. 200-562, 200-559	Ирландия, Девелар, Вануату, Кипр и др.	Готовые компании и под заказ.	—	от 1300\$
DS Express Inc. Информаркет-аудит, т. 362-428, 200-243	Большой выбор оффшорных зон. США, Ирландия, Багамы и другие	Консультации по выбору региона. Страховые, банковские компании. Счета, консультации.	—	—

Консультации по конвертации 6/н BRB 6/н СКВ и размещению СКВ под %		
Наименование	Телефон	Вид услуги
Организация	520927	консультации по конвертации любой суммы на договорных условиях

ЮРИДИЧЕСКИЕ УСЛУГИ	
Наименование	Вид услуги
ИПА "Регистр", т. (017)229-20-77	Правовое обслуживание, имущественные сделки, экспертиза документов, взыскание долгов правовыми средствами, защита интересов в судах
"Арамис", т. 200-562, 200-559	Продажа готовых фирм в Минске и Москве. Регистрация ООО, АО в Москве. Юридические консультации. Представление интересов в Польше.

АУДИТОРСКИЕ УСЛУГИ	
Наименование	Вид услуги
ООО "Информаркет-аудит", т. 362-428, 200-243	Консультации по налогообложению. Аудит. Восстановление бух. учета. Подтверждение уставного фонда СП, ИП

Для размещения информации в "Рынке услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 621617, представительство в г.Гомеле: т. (0232)563018

ВОПРОС — ОТВЕТ

Выходные и праздники в командировке

Каким образом используются еженедельные дни отдыха лицами, находящимися в командировке?

Е.А.ГРИНКЕВИЧ, СП "Белконверс"

Работники, находящиеся в командировке, используют еженедельные дни отдыха в месте командировки (а не по возвращении оттуда). Выходной день в командировке работник использует по своему усмотрению. Хотя он в этот день не работает, получает суточные, ему оплачиваются квартирные как за все время пребывания в командировке.

На работников, находящихся в командировке, распространяется режим рабочего времени и времени отдыха тех предприятий, учреждений, организаций, в которые они командированы. Взамен неиспользованных дней отдыха во время командировки другие дни отдыха по возвращении из командировки не предоставляются.

Если работник специально командирован для работы в выходные или праздничные дни, компенсация за работу в эти дни производится в соответствии с законодательством. В случае выезда в командировку в выходной день по распоряжению нанимателя, работнику по возвращении из командировки предоставляется другой день отдыха в установленном порядке.

Работник по своей инициативе может выехать в командировку раньше установленного приказом нанимателя срока, например, в пятницу вечером вместо понедельника, и провести свои выходные дни в месте командировки. За эти дни суточные и расходы по найму жилого помещения не должны возмещаться, а расходы по проезду следует оплачивать на общих основаниях. Так же следует поступать и в тех случаях, когда работник использует свои выходные дни в месте командировки после ее окончания. Однако работник обязан своевременно явиться к месту постоянной работы после выходных дней.

При возвращении работника из командировки к месту постоянной работы до окончания рабочего дня вопрос о времени его явки на работу в этот день должен решаться по договоренности с нанимателем.

Срок пребывания работника в командировке определяется по фактическому числу дней командировки со дня выезда по день приезда.

Дмитрий СКИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

Лучшее средство от головной боли

Как все начиналось

Региональная система вексельных расчетов в г.Минске была внедрена решением Мингорисполкома от 18.01.96г. N 11. Причем в данном случае Мингорисполком «велосипед не изобретал». Такая форма расчетов уже больше года доказывает свое право на жизнь в ряде регионов России: в Смоленской, Белгородской, Ярославской и других областях. После поездки в сентябре 1995г. в Смоленск зам.председателя Мингорисполкома Николая Пацкевича подобная схема расчетов стала разрабатываться и в Минске. Окончательное решение принималось с учетом поправок и замечаний Министерства финансов РБ, Национального банка, ГНИ, ВХС, Министерства экономики.

Как выпустить вексель

Предприятие для погашения уже существующей кредиторской задолженности либо в целях оплаты поставщикам за товарные поставки выпускает простые векселя со сроком оплаты не более девяти дней от даты их оформления. В вексельную сумму включаются проценты, начисляемые по этим векселям, размер которых определяется из расчета 30% учетной ставки Нацбанка, действующей на дату составления векселя. При расчетах между предприятиями векселя принимаются с учетом дисконтов, исчисленных в зависимости от количества дней до даты оплаты векселя.

Получив от своих дебиторов либо потребителей указанные векселя, предприятия-кредиторы (поставщики) могут рассчитаться ими в свою очередь со своими поставщиками, кредиторами либо с местными бюджетами.

15-го числа каждого месяца предприятия и организации г.Минска представляют Мингорисполком информации о своей кредиторской и дебиторской задолженности. На основании этой информации определяются пути проведения взаимозачетов. Если предприятие эту информацию не представляет, то и в систему вексельных расчетов оно не попадает. Когда предприятие выпускает вексель, то уже известно по какой цепочке он будет обращаться, чтобы вернуть этот вексель предприятию-эмитенту.

Предприятие, желающее выпустить вексель, пишет заявление с просьбой включить его в систему вексельных расчетов в качестве векселедателя на определенную сумму. Мингорисполком проверяет его финансовое состояние, находит пути прохождения векселя.

В случае положительного решения Мингорисполкома предприятие-векселедатель заключает с уполномоченной страховой компанией ОАСО «РИП-АЧСК» дого-

вор страхования от риска непогашения векселя (сумма страхового платежа — 4% от суммы векселя). В случае неоплаты векселя предприятием-векселедателем страховая компания оплачивает его и получает на реализацию через свое финансовое агентство «РИП-АЧФА» (один из учредителей СО) продукцию предприятия-должника.

Кроме того, ОАСО «РИП-АЧСК» внесла в городской бюджет аванс под будущие страховые выплаты в виде беспроцентного бессрочного кредита в сумме 4,88 млрд.рублей.

После этого финансовое управление Мингорисполкома проставляет на векселе отметку об авансе векселя (за это эмитент векселя уплачивает Мингорисполкому 1% от его суммы).

Таким образом, предприятие получает кредит под 36,5% годовых, а если вексель обернется несколько раз, то и размер процентов по векселю, соответственно, уменьшится.

Возможность расчета векселями с бюджетом города делает их относительно ликвидными, а проценты, включенные в вексельную сумму, создают экономическую заинтересованность предприятий в получении векселя от своего дебитора. В свою очередь Мингорисполком направляет полученные от предприятий векселя на исполнение расходной части своего бюджета.

Что есть?

На 28 июня 1996г. выпущено векселей на сумму 30,7 млрд.руб. С их помощью «расплатились» 278,4 млрд.руб. платежей. В расчетах векселями приняли участие 327 предприятий и учреждений, в т.ч. из Брестской, Минской, Гомельской и Могилевской областей, т.е. программа уже вышла за рамки только одного г.Минска. Сейчас в обращении находится свыше 1118 векселей. Уже погашено 244 векселя на сумму в 6,450 млрд.руб.

Конкретный пример деятельности вексельной схемы: ГСП «Минскметрострой», выпустив вексель на сумму 1 млрд.руб. и обернув его 4 раза, избавился от 4 млрд. задолженности.

Бюджет г.Минска имеет ограничение по принятию от предприятий векселей в счет расчетов по налогам вместо денежных средств. Иначе можно «забросать» бюджет векселями, а затем не найти средств на выплату зарплат работникам бюджетных организаций. Поэтому, если в бюджет Минска в худшем случае собирается никак не менее 270 млрд.руб., а потребность в живых деньгах — 170 млрд.руб., то оставшиеся 100 млрд.руб. бюджет, в принципе, может собрать векселями. Пока Мингорисполком разре-

шает выпускать ежемесячно векселей не более чем на 20 млрд.руб.

В Мингорисполкоме считают, что с учетом динамики роста «развязанных» платежей к концу 1996 года их будет «расплатить» на сумму в 1,5—1,8 трлн.руб.

Отвечить на вопросы «НЭГ» мы попросили непосредственно занимающегося данной проблемой — начальника отдела ресурсосбережения комитета экономики Мингорисполкома Валерия СКАКУ-НА.

— Валерий Алексеевич, спасет ли вексель предприятия?

— Всем предприятиям мы, конечно, не поможем. Но надо помочь там, где еще не все потеряно. Если предприятия будут работать, то за счет повышения собираемости налогов увеличится доходная часть бюджета города, что позволит больше профинансировать его расходы.

Нельзя не заметить положительные моменты. Благодаря системе вексельных расчетов платежи хотя бы не накапливаются. С нами согласна и налоговая инспекция. С помощью векселей рассчитались по налогам и собрали недоимку на сумму в 48,75 млрд.руб., в том числе и за 1995г.

— Были ли случаи непогашения векселя предприятием-векселедателем?

— Такого не было и, надеюсь, не будет. Но если это произойдет, то тогда наступит страховой случай и страховая компания все возместит. Кроме того, имеются договоры перестрахования с рядом белорусских страховых фирм.

— Почему для сотрудничества Мингорисполком выбрал именно ОАСО «РИП-АЧСК»?

— Этот вопрос нам задавали в ряде министерств, Администрации Президента. Мы понимаем их обеспокоенность, контроль должен быть.

Согласно заключенному Мингорисполкомом договору сотрудничества страховая компания взяла на себя обязанность проводить векселя по предприятиям. Кроме того мы имеем своеобразный запас прочности в виде аванса под будущие страховые выплаты (4,880 млн.руб.), перечисленного в бюджет города. Если вдруг СО решит свернуть свою деятельность, то этих денег на погашение 2—3 страховых случаев вполне хватит, а больше их и не случится.

Мы не исключаем возможности сотрудничества с другими страховыми компаниями, как только они представят нам свои деловые предложения. Наше главное условие: они должны контролировать обращение векселя, «заводить» его к векселедателю.

— Может ли выпущенный вексель оказаться за пределами Беларуси?

— Хотя законодательством это не запрещается, но мы пытаемся этого не допустить. Если это произойдет, то контролировать ситуацию мы не сможем. И тогда предприятие, получившее вексель, видя, что есть возможность заработать, может попридержать этот вексель до даты погашения и потом предъявить его к оплате. В данном случае вексель не используется в качестве средства расчетов. Нас это не может устраивать.

Есть разные мнения

Несмотря на ряд очевидных преимуществ, которые дает внедрение подобной системы вексельных расчетов, существуют немало критических замечаний по поводу ее функционирования. Так, в «Аналитической записке о развитии системы вексельных расчетов на территории г.Минска», представленной Минфином Кабинету Министров, говорится, что данная схема «выгодна не для местных бюджетов и предприятий, а лишь страховой компании, получающей реальные денежные средства, поскольку сумма процентов по векселю, платы за авалирование и страхового взноса превышает размер процентов, уплачиваемых предприятиями за пользование налоговыми кредитами по платежам в бюджет. Причем в последующем случае сумма процентов поступает непосредственно в бюджет города».

Мингорисполком же считает, что предоставление налогового кредита оставляет бюджет без поступлений, а полученные от предприятий векселя направляются на исполнение расходной части бюджета.

В Минфине считают, что «выбор Мингорисполкомом одной «уполномоченной» страховой компании противоречит действующему страховому законодательству, так как страхование риска непогашения ценных бумаг, в том числе и векселей является добровольным видом страхования».

Следующее замечание: «Согласно с определением, вексель — это ценные бумаги, представляющие собой письменное долговое обязательство, поэтому рассматривать долговое обязательство как фактическое поступление налоговых платежей представляется принципиально невозможным». По мнению же Мингорисполкома, в данной схеме вексель используется как средство расчетов, в том числе и бюджетам для финансирования своих предприятий и организаций, а рассматривать вексель как долговое обязательство без учета других его функций, можно только в том случае, если задолженность оформляется векселем и в дальнейшем до срока погашения он не используется.

Минфин отмечает и «возникновение канала утечки капитала,

т.к. часть сумм, поступающих страховой компании, уходит за рубежом учредителям». Но при этом нельзя упускать из виду, что вначале вышеупомянутый капитал был инвестирован в Беларусь. К тому же доля зарубежного учредителя в УФ ОАСО «РИП-АЧСК» составляет лишь 13,8%.

Кто не рискует...

Бывали случаи, когда предприятия отказывались принимать векселя. Это происходило, во-первых, из-за недостаточной информированности предприятий о вексельной программе, а во-вторых, некоторые предприятия ждут платежей живыми деньгами и, как они считают, им выгодней получить пеню, чем рассчитаться векселем.

Безусловно, Мингорисполкомом взят на себя немалый риск. Через систему вексельных расчетов проходят большие суммы средств, к тому же в программе напрямую задействован и бюджет столицы. Ответственность велика. Тем более в нынешних условиях, когда достаточно допустить малейший просчет. Сегодня существует ряд противоречий между действующими законами и нормативными актами. В Мингорисполкоме считают, что инициатором их устранения в законодательной базе может и должно выступить Министерство финансов.

Максим ТЯГАР

К сведению

Страховая компания ОАСО «РИП-АЧСК» зарегистрирована в Госстрахнадзоре 24.11.95г. Имеет лицензию N 001031 от 7.12.95г. на страхование риска непогашения векселя. Уставный фонд — 1030 млн.руб. Сумма принятых обязательств (на 14 июня) — 26 млрд.руб.

Учредители: финансовое агентство «РИП-АЧФА» — 43,4%, АОТ «Азово-Черноморская страховая компания» (Россия) — 13,8%, Белорусская ассоциация предприятий радиоэлектроники, информатики и приборостроения — 0,1%, частные лица — 42,7%.

Курсы иностранных валют, установленные Национальным банком РБ с 28.06.96г.

Единый курс

1 австралийск. доллар	10327,40
1 австр. шиллинг	1219,34
1 фунт стерлингов	20189,07
10 бельг. франков	4170,65
1 немецкая марка	8580,32
1 голланд. гульден	7652,32
1 датская крона	2226,19
100 итал. лир	853,06
1 канадск. доллар	9624,21
1 норвежск. крона	2008,74
1 доллар США	13100,00
1 финск. марка	2825,29
1 франц. франк	2536,45
1 шведск. крона	1978,79
1 швейцар. франк	10417,50
1 японск. иен	1199,47
1 ЭКЮ	16243,43
10 испанск. песет	1020,13
10 греч. драхм	542,04
1 ирландск. фунт	20783,16
1 исландск. крона	194,74
1 кувейт. динар	43681,23
10 ливанск. фунтов	83,39
10 португал. эскудо	833,78
1 сингапур. доллар	9287,49
10 турецк. лир	1,60
1 СДР	18876,08
1 венгерск. форинт	87,00
1 польск. злотый	4819,72
1 румынск. лей	4,33
1 чешск. крона	474,16
1 словацкая крона	422,40
1 болгарск. лев	83,83
1 эстонская крона	1072,43
1 литовск. лит	3275,00
1 латвийск. лат	23779,27
1 российск. рубль	2,67
10 украин. карбован.	0,86
1 кыргыз. сом	1073,00
1 молдавск. лей	2818,00
1 казахст. тенге	196,00
1 армянск. драм	31,00
1 грузинск. лари	10396,00
1 туркменск. манат	3,30
1 азербайджан. манат	3,00
1 узбекск. сум	346,00
1 таджикск. рубл	45,00

Вексель должен работать

Сегодня, когда нормативно-правовая база вексельных расчетов еще разрабатывается и основные подзаконные акты не приняты, актуальной и заслуживающей поддержки является система вексельных расчетов, предложенная Мингорисполкомом.

Его инициативу поддерживает и Комиссия по проблеме неплатежей при Кабинете Министров Республики Беларусь. Комиссия на своем заседании рассмотрела результаты работы по вексельному обращению в г.Минске и, учитывая высокую эффективность такой формы расчетов, рекомендовала облисполкомам изучить опыт работы Мингорисполкома для возможного использования этой системы на территориях областей (протокол от 4 апреля 1996г. N 17). Вместе с тем требуются определенные уточнения и частичная доработка вексельной программы.

Минфин, анализируя работу Мингорисполкома по внедрению указанной формы расчетов, дает неоднозначную оценку результатам и возможным последствиям при использовании этой системы и считает нецелесообразным ее внедрение на республиканском уровне до формирования соответ-

ствующей законодательной и нормативной базы.

Экономическое управление Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь, разделяя озабоченность Минфина по поводу сроков разработки и совершенствования соответствующих нормативно-правовых актов и учитывая позицию Минэкономики, считает целесообразным вернуться к рассмотрению вопроса о распространении опыта Минского горисполкома на другие области республики на заседании Комиссии по проблеме неплатежей при Кабинете Министров Республики Беларусь с участием представителей Минфина, Минэкономики, ГНИ, облисполкомов и Минского горисполкома.

Умелое применение векселей в кредитно-расчетных отношениях позволяет субъектам хозяйствования увеличить размер оборотных средств, ускорить их оборачиваемость; укрепить платежную дисциплину (в частности, существенно снизить размер недоимки по налогам); удешевить кредит и разнообразить его источники; улучшить баланс ликвидности.

Следует отметить, что до сих пор вексельное обращение в республике не получило развития, так как не разработана система

взыскания требований по векселям и товарные векселя практически неликвидны. Мингорисполком, взяв на себя обязательство принимать векселя в качестве расчетов с бюджетом, повышает тем самым ликвидность этой ценной бумаги. В целях уменьшения риска неоплаты векселей Мингорисполком проводит оценку предприятий-векселедателей. В этой связи на выпуск векселей не могут рассчитывать предприятия, не имеющие возможности расплатиться по счетам, а также предприятия — явные банкроты.

Используемая схема вексельных расчетов выгодна для предприятий по трем причинам: вследствие низкого процента вексель фактически является льготным кредитом, намного более выгодным для предприятия, чем банковский;

процентные выплаты по векселю могут быть еще уменьшены, если предприятия смогут обернуть его несколько раз. Действительно, когда вексель в результате прохождения цепочки индоссаментов (передач) попадает в бюджет города и Мингорисполком рассчитывается им с предприятием-векселедателем, то последнее сможет вновь использовать век-

сель в своих расчетах с кредиторами. Вексель, таким образом, будет выполнять функции безналичных денег, заменяя банковские платежи. В этом кроется одно из преимуществ предлагаемой схемы, так как ее использование в какой-то степени позволит увеличить массу денег в обращении и уменьшить потребность предприятий в кредитах коммерческих банков;

предприятия получают возможность реализовать свои не находящие сбыта товары при наступлении страхового случая (отсутствии возможности расплатиться по векселю при наступлении срока платежа) и сбыт товара станет проблемой страховой компании.

Рассчитывать на возможность выпуска векселей могут предприятия любой формы собственности, хотя Мингорисполком и отдает предпочтение государственному, так как на них проще воздействовать в случае возможного использования предприятием векселя на цели, не согласованные с исполкомом.

Степан ПОЛОНИК, начальник экономического управления Аппарата Кабинета Министров Республики Беларусь

В банках Болгарии — призрак кризиса

Государственный «Минералбанк» вот-вот будет объявлен банкротом. Выпущенные им «самурайские облигации» на сумму 5 миллиардов иен, приобретенные в 1989 г. Японским индустриальным банком, должны были быть выкуплены 14 июня с.г. По информации агентства «Рейтер», ссылающегося на заявление одного из руководителей Японского индустриального банка, болгарское правительство отказывается погашать эти облигации. Финансисты Страны восходящего солнца, допустившие «Минералбанк» на свой валютный рынок потому, что за ним стоит государство (капиталисты хорошо помнят, что бывшие страны были солидными партнерами в сделках такого рода), не скрывают своих негативных эмоций в связи с этим и считают, что отказ болгар уплатить около 50 миллионов долларов США «не укладывается в стандарты поведения международных финансовых институтов». Правда, министр финансов Болгарии Димитр Костов изложил желание провести переговоры о рассрочке оплаты этого обязательства.

Дело осложняется еще и тем, что «Минералбанк», набравший у японских банков кредитов на сумму 100 миллионов долларов США, с января нынешнего года не платит по ним процентов. Кроме того, банк имеет финансовые обязательства и перед бельгийским банком Generale Bank. Последний на днях заблокировал в счет покрытия возможных убытков 5 миллионов ЭКЮ, принадлежащих Национальному банку Болгарии. Председатель болгарского Нацбанка Любомир Филипов заявил, что это вопреки правилам и что его позиция находит поддержку у председателя Центробанка Бельгии. Тем не менее Generale Bank блокады не снимает, и Нацбанк Болгарии будет переносить дело в судебные инстанции.

Председатель бюджетной комиссии болгарского парламента Кирил Желев считает, что назревает общий кризис банковской системы, который усиливается позицией, занятой частными коммерческими банками. Последние, несмотря на высокие процентные ставки на уровне 108% годовых, придерживаются накопленную валюту, что ведет к искусственному завышению курса американского доллара. По мнению Желева, 80% болгарских банков и финансово-кредитных учреждений близки к банкротству. Но они этого не боятся, так как при сложившейся практике банкротство для них вовсе не означает исчезновения из финансовой сферы, а тем более — бедности.

Уровень инфляции в стране превышает 10% в месяц. Во многих болгарских банках ввели ограничение размера выплачиваемых сумм. Есть такие, где выдают «на руки» не более двух тысяч левов, что при нынешнем курсе не превышает 15 долларов США. В некоторых банках средства вообще не выплачиваются. Клиенты вынуждены неделями дожидаться заказанных ограниченных сумм в СКВ, что сказывается на деловой активности прежде всего мелких и средних предпринимателей.

При таком положении в финансовой сфере Болгарии «самурайские облигации» ожидают участь российских «керенок», коим нашлось самое невероятное применение, кроме того, ради которого, они были выпущены.

Виталий ГАБЕЛКО, собкор «НЭГ» в Польше

ЖИЛЬЕ

АНАЛИЗ доходов жителей Республики Беларусь показывает, что только небольшая часть населения, нуждающегося в улучшении жилищных условий, может сразу же и в полном объеме оплатить строительство или приобретение жилья. Без государственной поддержки проблему не решить. Несомненно, что помощь эта должна ориентироваться на возможность реального обеспечения жильем семей со средними и низкими доходами.

Необходимо прежде всего предусмотреть различные условия предоставления ссуд разным типам заемщиков. Среди них можно выделить семьи с большим и постоянным доходом, которые могут брать кредит в банке с высокой гарантией выплат за период погашения ссуды; семьи менее «доходные», но работающие в высокорентабельных организациях или фирмах, что также обеспечивает надежность своевременности выплат; семьи со средним доходом, особенно нуждающиеся в субсидировании за счет государства. Улучшение условий проживания семей с малым доходом должно, как правило, обеспечиваться в рамках программы создания государственного жилищного фонда социального использования.

Стимулом для прироста жилищных сбережений населения может быть система целевых семейных счетов. Следует также предусмотреть возмож-

ность возврата банкам, выдавшим кредит, части процентной ставки или же субсидирование оплаты первого взноса.

Система внебюджетных инвестиций не может функционировать без создания правовых основ и механизма реализации различных форм финансово-кредитных отношений: инсти-

госрочных ссуд, института жилищных ценных бумаг.

В настоящее время только система предоставления гражданам, состоящим на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, одноразовых безвозмездных субсидий на строительство (реконструкцию) или покупку жилых помеще-

Минимальный размер этой разницы — 30% от стоимости жилья. Понятно, что такие жесткие стартовые условия не позволят большинству очередников воспользоваться в ближайшее время субсидией для решения своей насущной проблемы. Со всей очевидностью вырисовывается необходимость скорейшего включения других названных выше рычагов кредитно-финансовых отношений, многовариантных по своей социальной направленности.

Возможно, наступило время, когда следует всерьез подумать о выпуске государственного жилищного займа под гарантии правительства. Опыт стран с рыночной экономикой свидетельствует о том, что только он способен обеспечить значительные капитальные вложения для массового жилищного строительства. Полученные таким образом деньги необходимо будет направить в первую очередь на строительство государственного жилищного фонда социального использования и в качестве кредитов на ликвидацию незавершенного жилищного строительства.

Благодаря дополнительному вливанию капложений объем жилищного строительства существенно возрастает, и это может явиться тем локомотивом, который поведет за собой экономику республики.

Наталья ЛАГОШНАЯ, ученый секретарь НИПТИСа, кандидат технических наук

На субсидию надейся, но и сам не плошай

тута залога недвижимости (ипотечного кредита), разветвленной сети ссудно-сберегательных и жилищно-строительных банков, предоставления предприятиями кредитов и ссуд своим работникам под льготный процент и погашения уже полученных кредитов, льготного или бесплатного предоставления инженерно подготовленных участков земли под жилищное строительство сети страховых компаний по страхованию дол-

ний, в том числе начавшим, но не завершившим их строительство (реконструкцию) до 1 января 1996г., получила достаточную правовую и методическую проработку.

Условием предоставления субсидии в безналичной форме является наличие на счету у претендента собственных средств, покрывающих разницу между ней и стоимостью строительства (реконструкции) или покупки жилого помещения.

Динамика изменения структуры жилищного фонда республики (по общей площади, в %)

Годы	Местонахождение фонда	Принадлежность			
		фонд, находящийся в собственности граждан	фонд жилищно-строительных кооперативов	государственный фонд	общественный фонд
1990	1. Весь жилищный фонд	42,3	6,3	46,5	4,9
	2. Фонд, расположенный в городских поселениях	20,1	10,8	68,5	0,6
	3. Фонд, расположенный в сельской местности	73,4	0,1	15,7	10,8
1994	1. Весь жилищный фонд	53,4	5,7	34,2	6,7
	2. Фонд, расположенный в городских поселениях	37,4	9,1	48,6	4,7
	3. Фонд, расположенный в сельской местности	79,1	0,1	10,8	10,0

Обеспеченность населения республики жильем в расчете на одного жителя (на конец года; кв.м общей площади)

	1980	1990	1994
Всего в городских поселениях и сельской местности			
Республика Беларусь:	14,4	17,9	19,5
Области:			
Брестская	14,1	17,7	19
Витебская	14,9	18,3	19,8
Гомельская	14,2	18,3	20
Гродненская	14,8	18,8	20,8
г.Минск	13,2	15,1	16,6
Минская	14,8	18,8	20,2
Могилевская	14,8	18,5	20,6

Данные о количестве семей, состоящих на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий и улучшивших их в 1991—1994гг.

	1991	1992	1993	1994
Количество семей (включая одиночек), состоявших на учете нуждающихся в улучшении жилищных условий, тысяч	685,4	703,6	687,1	651,8
Количество семей (включая одиночек), улучшивших жилищные условия, тысяч	79,9	75,2	66,7	55,8
Количество жилых помещений, введенных в эксплуатацию, тысяч	83,9	71,0	59,1	50,9
Удельный вес семей, улучшивших жилищные условия, в общем количестве нуждающихся, проценты	11,6	10,7	9,4	8,0

Данные об объемах незавершенного жилищного строительства и о потребности в финансовых средствах (нач. II полуг. 1995г.)

Наименование административно-территориального образования	Вид строительства	Колич. домов, единиц	Колич. жилых помещений, единиц	Общая площадь, тыс.кв.м	Сметная стоимость строительства в ценах 1991г., тыс.руб.		Потребность в финансовых средствах для завершения строительства		
					Всего	в т.ч. незаверш. строительство на 1.10.95г.	В ценах 1991г., тыс.руб.	В ценах по состоянию на 1.10.95г., млн.руб.	Всего,**) млн.руб.
Области республики и г.Минск	ЖСК кредитруемые	190	13296	842.419	391355.2	165172.5	226183	1020744.44	1133284.15
	ЖСК не кредитруемые	151	11192	683.73	311982.1	78294.6	233688	1054612.99	1221936.33
	КИЗы	39	2382	148.44	60673	32409	28264	127553.17	140510
	Индивидуальное стр-во	0	63541	7164.45	4013954	1137522.5	1488874	6719167.9	5197484.5
	Бюджетное стр-во	674	21498	1596.159	781318.2	326469	454849	2052698.05	1112810.25
	Предприятия и организации	1041	38662	2425.621	1212798	480054.7	764855	6451731.23	3787733.43
ВСЕГО:		2095	150571	12860.819	6772081	2219922.3	3196713	14426507.78	13693758.66

*) Данные приведены с индексом удорожания по состоянию на 1.10.95г., равным 4512.92

**) Потребность в финансовых средствах приведена по данным Управления капитального строительства облисполкома и Мингорисполкома

“Считать важнейшей задачей...”

Борис Ельцин подписал указ N 491 “О первоочередных мерах государственной поддержки малого предпринимательства в Российской Федерации”. В документе поддержка малого предпринимательства объявляется “важнейшей задачей государственной политики, направленной на создание благоприятных условий для развития инициативы граждан Российской Федерации в этой области”.

Правительству Российской Федерации предписано предусмотреть в 1996 году квоту в размере 500 млрд. рублей на предоставление кредитов субъектам малого предпринимательства, а также государственные гарантии на сумму не менее 200 млн. долларов США ежегодно иностранным кредит-

ным организациям, выделяющим средства данному сектору экономики. Кроме того, Федеральному фонду поддержки малого предпринимательства будет перечислено 150 млрд. рублей и 5% средств от приватизации объектов федеральной собственности. Выделяются государственные льготные инвестиционные кредиты, увеличивается сумма средств на создание новых рабочих мест, упрощается порядок регистрации малых предприятий.

Предоставляются налоговые льготы банкам, лизинговым и страховым компаниям, обеспечивающим кредитно-инвестиционные обслуживание субъектов малого предпринимательства; освобождаются от налогообложения доходы от деятельности Фе-

дерального фонда поддержки малого предпринимательства, соответствующие государственные и муниципальные фонды.

Органам исполнительной власти предписано создать региональные системы государственной поддержки малого предпринимательства, включающие департаменты в органах исполнительной власти, фонды, бизнес-центры, технологические парки, бизнес-инкубаторы и т.д.; разработать и утвердить региональные программы поддержки и развития малого предпринимательства; выделять на эти цели средства в размере не менее 0,5% от годовых доходов соответствующих бюджетов и предусматривать налоговые льготы.

И еще. В ближайшее время в России бу-

дет введен новый Уголовный кодекс. Статья УК “Воспрепятствование законной предпринимательской деятельности” предусматривает уголовную ответственность за неправомерный отказ в регистрации предпринимателей без образования юридического лица или юридических лиц либо их регистрации, неправомерный отказ в выдаче лицензий на осуществление определенной деятельности, ограничение прав и законных интересов предпринимателей или коммерческих организаций в зависимости от организационно-правовых форм или формы собственности.

Семен ДРЕЙЗЕНШТОК,
член совета Белорусского союза предпринимателей

Протекционизм: утопия или необходимость?

К протекционизму — системе государственных мероприятий главным образом в области внешней торговли, направленной на поощрение внутреннего производства и на защиту его от иностранной конкуренции — как свидетельствует история, страны прибегали с незапамятных времен. Можно вспомнить так называемые навигационные акты Ганзы, европейского государства, образованного в XIII веке. Ганзейцы создали могущественный флот, в том числе военный, и решили, что товары Ганзы должны перевозиться исключительно на их кораблях. Это положение было закреплено в навигационных актах с Англией. Согласно им была создана настоящая монополия: в течение трех столетий торговля англичан велась исключительно на ганзейских судах.

Впоследствии Англия переняла уроки истории, только теперь с выгодой для себя. Да и ни одна другая из ныне могущественных стран, будь то США, Франция, Германия, Япония или Англия, не обошлась без протекционистских мер.

Англия к концу XVIII века превратилась в огромную промышленную и торговую страну, так как государственная деятельность в течение столетий была направлена на поддержание и развитие национальной промышленности, национальных производственных сил. Англия оставалась за собой исключительное право снабжения колоний промышленными товарами и получения от них взамен преимущес-

твенно сырья и продуктов, не делала другим странам никаких уступок, кроме касающихся ввоза продуктов земледелия, и то с непременным условием открыть на одинаковых правах сбыт в эти страны английских промышленных товаров.

Во второй половине XIV века при Эдуарде III англичане начали привлекать с помощью разных льгот суконных мастеров из других стран, а позже было наложено эмбарго на ввоз чужеземного сукна. Организация суконного производства положила начало промышленному развитию страны. Во второй половине XV века король Эдуард IV по особому разрешению испанского правительства вывез три тысячи овец из Испании, запретив убивать и стричь их в течение семи лет. А затем Англия запретила ввоз испанской шерсти. Эта мера повторялась также в 1672 и 1674 годах. В 1614 году страна окончательно запретила ввоз необработанной шерсти. С 1651 года уже не разрешалось ввозить товары на судах других стран. Во второй половине XVII века появилось эмбарго на ввоз сукна, полотен, кружев и на вывоз кожи, льна, руд (начиная с XI века главной статьей английской вывоза была тонкая шерсть и овчина).

Колонизация Индии могла вызвать в Англии промышленную катастрофу из-за свободного ввоза в страну дешевых индийских хлопчатобумажных и шелковых тканей. Но этого не произошло. Англия запретила ввоз в страну этих товаров из собственных вла-

дений и начала продавать их европейским странам. Она им предоставила выгоды этой дешевизны, что разорило или ослабило соответствующие отрасли в этих странах. Для себя Англия не захотела дешевых товаров. В 1721 году по поводу наложенного запрета на ввоз промышленных товаров из Ост-Индии министры Георга I заявили, что нация может достигнуть могущества только ввоза сырья и вывоза изделия промышленности и ничто не содействует так сильно возвышению общественного благосостояния, как отпуск своих промышленных товаров и ввоз сырья из других стран.

Аналогичную политику проводила Англия и в отношении колоний Северной Америки. Англичане запретили изготовлять там фетровые шляпы, тонкие сорта сукон, подковы и даже гвозди. Так ревностно охранялась монополия государства на производство разных товаров.

Таким образом, Англия в истории своего экономического развития последовательно прошла несколько периодов: сначала, когда у нее почти не было промышленности и она должна была обменивать свои полуфабрикаты на иностранные изделия, она держалась полной свободы торговли; когда промышленность приобрела некоторое значение, она ограничила ввоз иностранных товаров, а затем вообще его запретила; наконец, когда британская промышленность достигла процветания, в ее международных отношениях снова появилась свобода.

Понятно, что кроме указанных причин нынешнего богатства Англии имелись и другие: географическое положение, эмиграция фламандских ткачей в XII веке, переселение в Англию ремесленников почти из всех европейских стран и др.

Одним из условий развития и подъема США была также политика протекционизма. В 1789 году по первому американскому тарифу значительное количество промышленных товаров было обложено ввозной пошлиной. Тариф этот к 1791 году дал хорошие результаты, о которых Дж. Вашингтон упомянул в своем послании к народу. В 1804 году пошлины на ввоз важнейших промышленных товаров были увеличены до 15%, чтобы противостоять более дешевым английским товарам. В 1828 году были установлены новые таможенные тарифы в интересах промышленности, так как развитие машиностроения тормозилось конкуренцией Англии, поставившей машины более дешевые и лучшего качества, чем американские. Так, например, английская хлопкоочистительная машина в то время стоила в 50 раз дешевле, чем такая же машина американского производства. В первой половине XIX века в США существовало Общество поощрения мануфактур и искусств, которое выражало интересы национальной промышленности.

О темпах развития США в XIX веке говорят следующие цифры. В первой половине XIX века США была аграрной страной. В 1800 году 96% населения жило в сельской местности и было занято сельским хозяйством. В 1850 году удельный вес городского населения возрос до 12,5%. В начале XIX века в США насчитывалось менее десяти городов с на-

селением свыше 8 тысяч человек, а в 1844 году их было уже 44. В 1850 году население Нью-Йорка превысило 500 тысяч человек.

О действительности ограничительных мер свидетельствует такой факт. Первый президент США Джордж Вашингтон в день своего избрания в 1789 году был одет в костюм из сукна собственного производства, чтобы, как писал один из американских журналов, “просто и выразительно, как было свойственно этому великому человеку, дать своим преемникам и всем будущим законодателям памятный урок того, каким образом развивать благосостояние страны”.

Ограничительные меры являются результатом стремления нации к независимости как политической, так и экономической. То, что может быть полезным для отдельных людей и даже для всего человечества, не всегда и даже очень часто не совпадает с интересами отдельной нации на разных временных отрезках истории. Страны, промышленность которых далеко опередила промышленность других, в том числе и стран СНГ, всеми способами пропагандируют либерализацию внешней торговли, интеграцию в мировое сообщество. Такая политика соответствует интересам экономики развитых стран. Открытие торговых границ между государствами с разным экономическим потенциалом привело к тому, что происходит при открытии шлюзов на плотине. Какие же нашим предприятиям надо иметь силы, чтобы противостоять такому мощному, организованному потоку всевозможной продукции?

Вячеслав ВИННИК

Две трети мира лишены основных экономических свобод

Опубликованный организацией “Фридом Хаус” Всемирный обзор по экономическим свободам (1995—1996) свидетельствует, что население большей части планеты по-прежнему лишено основных экономических свобод, таких как право владеть собственностью или открыть свое предприятие.

Это первое исследование по вопросу экономических свобод, за которым последуют новые ежегодные обзоры.

Среди 27 стран, получивших самый высокий рейтинг, в том числе развитых стран Западной Европы, США, Японии, Аргентины, Чили и ЮАР, оказались и 4 бывших коммунистических государства Европы — Польша, Чехия, Латвия и Эстония. Они даже названы “образцовыми”.

“Фридом Хаус” подсчитал, что в этих 27 странах живет всего лишь 17% мирового населения, но они производят 81% мирового объема товаров и услуг. Из чего делается вывод, что существует примечательное соотношение между экономическими свободами, с одной стороны, и ростом и процветанием, с другой.

Самое худшее положение согласно этому докладу в Азербайджане, Бирме, Китае, Кубе, Ираке, Казахстане, Северной Корее, Сирии и Заире. Они “худшие из худших” в силу “почти полного

отсутствия экономических свобод”.

В то же время авторы доклада на удивление низко оценили положение в Сингапуре, подчеркнув, что экономическая динамика не всегда является результатом экономических свобод. Признав, что здесь существуют низкие тарифы, разумные налоги и политика свободной торговли, отмечается так-

же, что “если вы являетесь противником режима, то вам будет не так легко получить там экономическую свободу”.

Рейтинг стран основан на степени, в которой правительства этих стран мешают или препятствуют своим гражданам в осуществлении шести основных экономических прав: владеть собственностью, зарабатывать на

жизнь, вести бизнес, инвестировать заработанные деньги в бизнес, вести международную торговлю и в целом участвовать во всех аспектах рыночной экономики.

В целом, говорится в докладе “Фридом Хаус”, 3,6 млрд. человек живут в странах, где уровень экономической свободы очень невысок или ее нет вообще. Из 82

стран, ставших предметом изучения, 20 были отнесены к категории “несвободных”, а 13 — “почти несвободных”. 22 страны были отнесены к категории “частично свободных”, а еще 27 получили высший рейтинг — “свободных”.

Установленный в докладе рейтинг стран по регионам таков:

Континенты	Свободные	Частично свободные	Почти несвободные	Несвободные
Америка	Аргентина, Канада, Чили, США	Боливия, Колумбия, Коста-Рика, Сальвадор, Перу, Уругвай	Бразилия, Мексика, Венесуэла	Куба, Гаити
Западная Европа	Австрия, Бельгия, Дания, Финляндия, Франция, Германия, Ирландия, Италия, Нидерланды, Норвегия, Португалия, Испания, Швеция, Швейцария, Великобритания	Греция, Турция		
Центральная, Восточная Европа и СНГ	Чехия, Эстония, Латвия, Польша	Болгария, Венгрия, Кыргызстан, Литва, Словакия	Румыния, Россия, Украина	Азербайджан, Беларусь, Казахстан, Туркменистан, Узбекистан
Восточная и Южная Азия	Австралия, Япония, Новая Зеландия	Малайзия, Сингапур, Таиланд, Тайвань, Филиппины	Южная Корея, Индия, Камбоджа, Пакистан	Бангладеш, Бирма, Китай, Индонезия, Северная Корея, Вьетнам
Ближний Восток		Израиль, Иордания	Египет	Иран, Ирак, Сирия, Саудовская Аравия
Африка	ЮАР	Гана, Сенегал	Кот Д'Ивуар, Кения	Мозамбик, Нигерия, Заир

Берта ГОМЕС, ЮСИА

СОЦИАЛЬНАЯ ЗАЩИТА

— Какими льготами в пенсионном обеспечении пользуются семьи, воспитывающие детей-инвалидов?

— Ст. 72, 73 Закона «О пенсионном обеспечении» гарантируют социальную пенсию детям-инвалидам в возрасте до 16 лет в размере минимальной пенсии по возрасту. К этой пенсии согласно постановлению Кабинета Министров N 396 от 24.07.95г. выплачивается денежная компенсация 50 тыс.рублей в месяц. Кроме того, детям-инвалидам в возрасте до 16 лет, заболевания которых связаны с катастрофой на Чернобыльской АЭС, выплачиваются: надбавка к пенсии в размере 100% минимальной пенсии по возрасту. А постановлением Совета Министров N 200 от 31.03.94г. предусмотрены единовременная компенсация за ущерб здоровью в 25 минимальных зарплат и ежегодная материальная помощь на оздоровление в объеме 3 минимальных зарплат.

Статья 51 Закона «О пенсионном обеспечении» предписывает включать в стаж работы для назначения трудовых пенсий время ухода за ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет. А статья 20 предусматривает право матерей, воспитывающих детей-инвалидов (инвалидов с детства) не менее 8 лет в период до их совершеннолетия, на пенсию по возрасту при достижении 50-летия и стаже работы не менее 20 лет. Такое право имеют и отцы, воспитывающие детей-инвалидов (инвалидов с детства) не менее 8 лет в период до их совершеннолетия, по достижении 55-летия и при стаже работы не менее 25 лет, если мать ребенка-инвалида не использовала своего права на досрочную пенсию по возрасту по определенному законом причинам, в том числе и в связи с ее смертью.

— Какие пособия выплачиваются семьям, воспитывающим детей-инвалидов?

— Согласно ст. 11 и 12 Закона «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей» выплачиваются единовременные государственные пособия в размере 3-кратной минимальной зарплаты в связи с рождением ребенка и 50% пособия при рождении ребенка женщине, ставшей на учет в женской консультации до 12-недельного срока беременности.

Статьями 14, 16, 19, 21 закона предусмотрены и ежемесячные государственные пособия: 120% минимальной заработной платы — на детей в возрасте до 3 лет; 50% минимальной зарплаты — на детей в возрасте от 3 до 6 лет; 60% минимальной зарплаты на детей в возрасте от 6 до 13 лет; 70% минимальной зарплаты — на детей в возрасте от 13 до 16 лет (учащихся дневных средних школ, гимназий, лицеев и других подобного типа заведений до их окончания, а также учащихся, обучающихся за счет личных средств в высших, средних специальных учебных заведениях и на курсах, работающих по режиму учебных заведений в дневное время, и не получающих стипендии — до 18 лет). На каждого ребенка-инвалида к пособию выплачивается ежемесячная надбавка в размере 50% от установленного для соответствующего возраста пособия.

Пособие на детей-инвалидов в возрасте до 16 лет назначается независимо от совокупного дохода семьи.

Право на ежемесячное пособие по уходу за ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет имеют неработающие и не получающие пенсий матери, отцы или другие родственники, фактически осуществляющие уход за ними, а также опекуны, имеющие медицинское заключение, выданное учреждением здравоохранения в

Гарантии для семей, воспитывающих ребенка-инвалида

На вопросы читателей «НЭГ» отвечает

начальник отдела семьи и гендерных проблем

Министерства социальной защиты Валентина ЛАДЫЖЕНКО

порядке, установленном Минздравом. Пособие выплачивается на каждого ребенка-инвалида в возрасте до 16 лет в размере минимальной заработной платы, если нет оснований для назначения более высокого размера этого пособия.

Кроме того, одному из работающих родителей, опекуну (попечителю), в семье которых воспитывается ребенок-инвалид в возрасте до 16 лет, выплачивается пособие в размере 100% среднего заработка на весь период санаторно-курортного лечения ребенка-инвалида (с учетом времени на проезд), если имеется медицинское заключение о необходимости индивидуального ухода за ним.

— Какие льготы предусмотрены трудовым законодательством для родителей, воспитывающих ребенка-инвалида?

— Согласно ст. 167¹ женщинам сохраняется непрерывный трудовой стаж для исчисления пособий по временной нетрудоспособности в случае прекращения трудового договора в связи с уходом за ребенком-инвалидом в возрасте до 16 лет при условии ее трудоустройства до достижения ребенком этого возраста.

Ст. 167² КЗоТ предусматривает предоставление матери, воспитывающей ребенка-инвалида в возрасте до 16 лет, по ее заявлению ежемесячно одного свободного от работы дня с оплатой в размере среднего дневного заработка за счет средств социального страхования.

Запрещается отказывать одиноким матерям в заключении трудового договора и снижать им заработную плату по мотивам, связанным с воспитанием ребенка-инвалида в возрасте до 16 лет.

Расторжение трудового договора с одинокими матерями, воспитывающими детей-инвалидов в возрасте до 16 лет, по инициативе нанимателя согласно ст. 170 КЗоТ допускается в случае ликвидации предприятия, учреждения, организации, прекращения деятельности предпринимателя, а также по основаниям, предусмотренным пунктами 3, 4, 7 ст. 33 и пунктами 1—3 ст. 254 КЗоТ.

— Какие транспортные льготы предусмотрены для семей, воспитывающих детей-инвалидов?

— Статья 42 Закона «О социальной защите инвалидов в Республике Беларусь» предусматривает право на бесплатный проезд во всех видах городского и пригородного транспорта (за исключением такси), а проживающим в сельской местности — и на автобусах междугородного сообщения в пределах административного района детям-инвалидам и сопровождающим их лицам, а также 50% скидки на проезд по внутренним линиям воздушного, железнодорожного, речного и автомобильного транспорта с 1 октября по 15 мая и один раз в год в остальное время.

— Существуют ли льготы на получение жилья для семей, воспитывающих детей-инвалидов?

— Статья 44 Жилищного кодекса декларирует право семей, воспитывающих детей-инвалидов, на первоочередное предоставление им жилых помещений, а также вступление в ЖСК.

— Какие льготы семьям, воспитывающим детей-инвалидов, предусмотрены Законом «О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС»?

— Это льготы, предусмотренные ч. 1 ст. 18 закона, детям и подросткам при заболевании кровеносных органов (острые лейкозы), щитовидной железы (аденома, рак) и злокачественными опухолями: бесплатные лекарства по рецептам врачей; бесплатное изготовление и ремонт зубных протезов; ежегодное бесплатное санаторно-курортное лечение или денежная компенсация за него в размере средней стоимости путевки; бесплатный проезд на транспорте (кроме такси) от места жительства до места лечения, диспансерного, амбулаторного или клинического обследования и обратно; возмещение органами социального обеспечения расходов по обслуживанию на дому больного, нуждающегося по медицинскому заключению в постороннем уходе, если отсутствуют родственники, проживающие с ним; внеочередное обеспечение детей местами в детских дошкольных учреждениях независимо от ведомственной подчиненности, специализированных детских учреждений лечебного или санаторного типа, пионерских и других оздоровительных лагерей; бесплатное содержание детей в дошкольных учреждениях (для не обеспеченных местами выплачивается компенсация стоимости питания), пионерских лагерей и учреждений санаторного типа; внеочередное обеспечение жилой площадью (по отдельному списку) нуждающихся в улучшении жилищных условий в течение года, а также дополнительной жилой площадью в виде отдельной комнаты; оплату жилой площади (в пределах норм, предусмотренных действующим законодательством), занимаемой этими гражданами и проживающими совместно с ними членами их семей, а также семьями, получающими пенсии по случаю потери кормильца вследствие катастрофы на Чернобыльской АЭС, в размере 50% от квартиплаты, исчисленной по ставкам, установленным для рабочих и служащих. Этим гражданам и семьям предоставляется скидка в размере 50% с оплаты за отопление, водопровод, газ, электроэнергию, а проживающим в домах, не имеющих центрального отопления, — 50% скидки со стоимости топлива, приобретаемого в пределах норм, установленных для продажи населению; бесплатный проезд на городском общественном транспорте (кроме такси), железнодорожном, автомобильном и водном транспорте пригородного сообщения; бесплатный проезд один раз в год в любой пункт страны и обратно на железнодорожном транспорте

те, а в районах, не имеющих железнодорожного сообщения, — на водном, воздушном или автомобильном междугородном транспорте; внеочередную установку телефона; поступление вне конкурса в высшие, средние и специальные учебные заведения, профессионально-технические училища и на курсы для профессионального обучения с предоставлением во всех случаях общежития во время учебы (лица, окончившие учебные заведения с отличными оценками, принимаются в высшие и средние специальные учебные заведения без экзаменов по результатам собеседования); прием на подготовительные отделения при соответствующих высших учебных заведениях проводится независимо от наличия мест с обязательным предоставлением общежития; стипендия в увеличенном на 50% размере.

— Какие существуют льготы по налогообложению для семей, воспитывающих детей-инвалидов?

— В соответствии со ст. 8 Закона «О подоходном налоге с граждан» подоходным налогом не облагаются заработная плата и иные виды денежных вознаграждений рабочих, служащих и приравненных к ним по налогообложению граждан, получаемые по месту их основной работы (службы, учебы), в размере месячной минимальной зарплаты на каждого ребенка до 18 лет и каждого иждивенца, а для граждан, воспитывающих 3 и более детей до 18 лет — в размере 2 месячных минимальных зарплат на каждого ребенка.

— Существуют ли льготы для семей, воспитывающих детей-инвалидов, на приобретение лекарств?

— Согласно постановлению ЦК КПСС, Совета Министров СССР и ВЦСПС от 27 марта 1986г. N 400 и постановлению Верховного Совета Республики Беларусь от 11 ноября 1991г. N 1225-XII семьи, воспитывающие детей-инвалидов в возрасте до 16 лет, пользуются правом бесплатного приобретения лекарственных средств по рецептам врачей для амбулаторного лечения детей-инвалидов.

— Как обеспечиваются семьи, воспитывающие детей-инвалидов, транспортными средствами?

— Это регламентируется Положением «О порядке обеспечения инвалидов транспортными средствами и компенсации расходов на транспортное обслуживание», утвержденным постановлением Кабинета Министров N 523 от 25.09.95г.

Первоочередное бесплатное выделение автомобиля «Таврия» производится при наличии медицинских оснований на право получения машины с ручным управлением родственникам, совместно проживающим и осуществляющим постоянный уход за ребенком-инвалидом до 16 лет (если инвалидность его имеет причинную связь с чернобыльской катастрофой), если у них нет противопоказаний к вождению автотранспорта.

При освидетельствовании детей-инвалидов МРЭК кроме медицинских показаний определяется возможность ребенка пользоваться автомобилем без ущерба для состояния здоровья. Если это подтверждено, выделяется автомобиль с обычным управлением.

Автомобиль «Таврия» с обычным управлением выделяется на льготных условиях (с оплатой 30% стоимости) родственникам, если у них нет противопоказаний к вождению транспортных средств, совместно проживающим и осуществляющим постоянный уход за ребенком, страдающим тяжелой формой церебрального паралича в возрасте до 16 лет. В этом случае продажа осуществляется на основании заключения областных, Минской центральной городской МРЭК о наличии у инвалида медицинских показаний на получение такого транспортного средства, а детям-инвалидам до 16 лет — на основании справки врачебно-консультационной комиссии (ВКК) поликлиники по месту жительства, подтверждающей, что ребенок страдает церебральным параличом с тяжелыми нарушениями опорно-двигательного аппарата, значительно затрудняющими его передвижение и требующими постоянного постороннего ухода.

— Существуют ли льготы для семей, воспитывающих ребенка-инвалида, на приобретение топлива для автомобиля и техническому обслуживанию?

— В соответствии с постановлением Кабинета Министров N 247 от 9 апреля 1996г. с 1 января 1996г. установлена денежная компенсация расходов на бензин, ремонт, техническое обслуживание и приобретение запчастей в размере 560 тыс.рублей в год. Получить ее (при наличии машины) могут родственники, совместно проживающие и осуществляющие уход за ребенком-инвалидом до 16 лет, страдающим церебральным параличом или заболеванием (увечьем), связанным с чернобыльской катастрофой, которые имеют право на обеспечение автомобилем («Запорожец» или «Таврия») бесплатно или на льготных условиях.

— В каких детских учреждениях плата за содержание детей-инвалидов не взимается?

— Таковыми учреждениями согласно постановлению Совета Министров N 277 от 18 февраля 1993г. считаются: санаторные дошкольные учреждения (группы) для детей, больных туберкулезом (в соответствии с перечнем заболеваний); специальные дошкольные учреждения (группы) для детей глухих и слабослышащих, слепых и слабовидящих, с тяжелыми нарушениями речи (алалией, дизартрией, ринолалией, афазией), опорно-двигательного аппарата (с церебральным параличом, последствиями полиомиелита, артритом, гриппом, хондрострофией, миопатией), онкологическими заболеваниями, а также умственно отсталых детей (с нарушениями интеллекта).

Кроме того, согласно постановлению Совета Министров N 468 от 16 июля 1993г. не взимается плата за содержание детей: в санаторных школах-интернатах, в специальных школах-интернатах, детских домах (классах, группах) для детей с недостатками в умственном и физическом развитии (умственно отсталых, слепых, слепо-глухих, со слабым зрением или слабым слухом, с тяжелыми нарушениями речи, с последствиями полиомиелита и церебральным параличом, с задержкой психического развития).

Расходы на проездной — в себестоимость продукции

Входит ли стоимость проездных билетов, используемых для разъезда по службе, в себестоимость выполняемых работ?

Работники государственного дочернего производственного предприятия «РЭС»

По решению трудового коллектива хозяйственного предприятия, что должно быть закреплено в коллективном договоре, для осуществления служеб-

ных поездок, связанных с производственной деятельностью в пределах города, может быть определен круг должностных лиц, которым за счет средств фонда заработной платы приобретаются проездные билеты на городской пассажирский транспорт. Эти расходы относятся на себестоимость продукции.

Людмила ЛОБАЧ,
главный экономист Минтруда

О моде говорят. А кто напишет лучше?

Окунуться в многогранный и прекрасный мир моды предложила белорусским журналистам информационно-консалтинговая компания «Руны», официальный представитель известнейших производителей модельной одежды концернов «Эскада» и «Бос Хуго Бос». С этой целью компанией объявлен конкурс на лучший авторский материал, отражающий ситуацию на рынке моды республики.

По мнению организаторов, конкурс будет способствовать восстановлению в Бе-

ларуси европейского стиля одежды и обуви, поможет потребителю освоиться и разобраться в нем.

В творческом соперничестве могут участвовать авторы материалов произвольных жанров, компетентно отражающие информацию об этом социальном явлении, необходимом каждому из нас, — моде.

Победителя конкурса ждет деловой костюм из сезонной коллекции бутика «Камила».



Франкфурт-на-Майне удобен для бизнеса

Франкфурт-на-Майне занимает пятое место в списке городов с наилучшими условиями для бизнеса после Сингапура, Сан-Франциско, Нью-Йорка и Лондона.

Американский журнал "Fortune" вместе с консалтинговой фирмой "Артур Андерсен" составили список десяти городов с наилучшими условиями для деловой деятельности. Франкфурт-на-Майне опережает в нем такие города, как Гонконг, Атланта, Торонто, Париж и Токио. Среди прочих показателей во внимание принимался потенциал роста городов, их инфраструктура, культурная палитра, степень личной безопасности и ситуация в области кадровых ресурсов. Журнал охарактеризовал финансовую столицу Германии, в которой размещены штаб-квартиры Федерального банка и "Дойче банка", как город мирового значения. Отсюда начинается большинство воздушных трасс в Восточную Европу; в городе и его окрестностях расположены 750 американских компаний; во Франкфурте-на-Майне имеется также много международных школ.

Иностранцы в Германии

10% валового внутреннего продукта Германии создано иностранцами.

Из почти 81 млн. человек, проживающих в настоящее время в Германии, 6,2 млн. — иностранцы (каждый 13-й коллега по работе или сосед). Почти 2,9 млн. из них работают в тех отраслях экономики, где насчитывается наибольшее количество свободных рабочих мест. Таким образом, они не отнимают их у немцев. Наоборот. Только в 1992 году благодаря вкладу иностранных рабочих, интегрированных в германский рынок труда в период с 1988 по 1992г., в отраслях, связанных с первичной и последующей обработкой товаров, удалось создать 90 тысяч новых рабочих мест. Интересно, что коллеги-иностранцы способствуют оживлению конъюнктуры не только благодаря своей предприимчивости, но и тому, что они, как и немцы, платят налоги и расходуют деньги.

Иностранцы в Германии — это не только рабочие и служащие, но и предприниматели. Примерно 200 тысяч иностранцев имеют сегодня собственное дело и являются владельцами предприятий. Стоимость товаров и услуг, произведенных иностранцами, занимающимися в Германии самостоятельной деятельностью, составляет около 200 млрд. марок в год. Это почти 10% стоимости ВВП Германии. Кроме того, различные прямые инвестиции из-за рубежа в германскую экономику составили в 1991г. более 185 млрд. марок.

По страницам журнала "Deutschland"

СНГ глазами МВФ

Перспективы роста производства и снижения инфляции в 15-ти государствах бывшего СССР "довольно благоприятны", считает директор Второго европейского департамента Международного валютного фонда Джон Одлинг-Сми. По его мнению, "спад производства здесь завершился". В некоторых странах "рост может быть довольно быстрым", что и ожидается в Грузии и Армении. В отличие от них Беларусь в последнее время стала отходить от экономических реформ.

В области производства и борьбы с инфляцией больше всего преуспели те страны, которые добились макроэкономической стабилизации и проведения структурных реформ.

Менее удовлетворителен прогресс в области прав собственности, хотя многие страны имеют законодательство, обеспечивающее права собственности в таком жизненно важном секторе, как сельское хозяйство, но лишь немногие из них обладают механизмами рыночной торговли землей.

Вот каковы важнейшие экономические показатели республик Содружества, рассчитанные экспертами МВФ:

	Реальный темп роста ВВП	Инфляция (индекс цен на потребительские товары)	Баланс финансов (% от ВВП)
Армения	5,0	31,9	-10,9
Азербайджан	-13,2	81,0	-5,4
Беларусь	-10,2	244,2	-2,3
Эстония	3,2	28,8	-1,3
Грузия	-5,0	64,8	-5,8
Казахстан	-8,8	60,4	-2,4
Кыргызстан	1,3	31,5	-12,5
Латвия	0,4	23,3	-3,3
Литва	3,5	35,5	-3,3
Молдова	-3,0	23,8	-5,5
Россия	-4,0	131,4	-4,9
Таджикистан	12,5	2222,6	11,9
Туркменистан	-12,0	1261,5	-1,6
Украина	-11,8	182,0	-5,0
Узбекистан	-1,2	116,9	-4,1

ФРАНЦИЯ:

7 способов создания рабочих мест

Франция не перестает заботиться о создании рабочих мест (на это уже потрачено около 30 млрд. франков). Поскольку многие из ранее принятых мер не оправдали себя, некоторые из уже созданных мест планируется реформировать в ближайшее время. Правительство также решило ужесточить контроль за действием предприятий, получающих помощь на эти цели, чтобы усилить ответственность их руководителей.

Основных механизмов создания рабочих мест во Франции несколько. И в каждом есть детали, небезынтересные и другим государствам.

1. "Контракт инициативного создания рабочего места" (государством затрчено 11,6 млрд. франков)

Это главный козырь политики занятости Жака Ширака и один из самых эффективных сегодня способов борьбы с безработицей. Хотя механизм действует совсем недавно — с июля 1995, уже около 153 тыс. человек получили с помощью этого проекта работу, что дает надежду на то, что конечная его цель — создание 350 тыс. рабочих мест — будет достигнута в этом году.

По контракту предприятия берут на работу граждан, получающих минимальную помощь по безработице (т.е. долгосрочных безработных), инвалидов, безработных старше 50 лет, одиноких женщин, не работающих не менее года. Причем охотно, поскольку в этих случаях они освобождаются от части выплат (на социальное страхование, несчастные случаи на работе, семейные взносы и т.д.) и получают ежемесячно 2 тыс. франков за каждого принятого на работу, а также помощь в организации обучения. Привлекает также простота "вхождения" в этот механизм: достаточно отослать на биржу труда документы, подтверждающие принятие на работу лиц с трудным материальным положением.

Чтобы количество рабочих мест действительно росло, работодатель должен никого не увольнять в течение последних полугода. Лишь при соблюдении этого условия предприятие может рассчитывать на помощь государства.

На такой контракт, как на средство борьбы с безработицей,

возлагаются большие надежды (недаром на него уходит 10% бюджетного фонда "Занятость"). Ведь он позволяет сократить в первую очередь количество долгосрочных безработных — за полгода их стало меньше почти на 3%. Но количество пожилых безработных пока продолжает расти (на 1,2% за этот же срок), несмотря на то, что многие работодатели теперь стали чаще отдавать предпочтение пожилым.

Контракт позволил избежать появления 20 тыс. новых безработных в прошлом году. А в этом году, по мнению экономистов, эффект должен удвоиться. Правительство также решило расширить действие контракта: им смогут воспользоваться неквалифицированные работники 16—25 лет. Таким образом во Франции тоже будут сражаться с "молодой безработицей" (27%), ибо уже действующий специальный механизм (о нем речь пойдет дальше) с этой целью не справляется.

2. "Помощь молодым на первой работе" (затрчено 1,6 млрд. франков)

Механизм существует с 1994г. и с самого начала реализуется с трудом. Планируется обеспечить работой до февраля 1997г. 150 тыс. молодых, хотя за год удается трудоустроить в среднем 44 тысячи. Неудивительно, что количество молодых безработных растет (за полгода в 1995г. — на 10,3%).

Государству не удается заинтересовать работодателей в приеме молодежи. Сначала им показались недостаточной финансовая помощь, и с прошлого года ввели 3 ее типа. Теперь дается 1 тыс. франков в месяц в течение 9

месяцев при приеме на работу молодых людей с особо тяжелым материальным положением (без образования, практики и т.д.); 2 тыс. франков в месяц при приеме имеющих диплом и не имеющих работы как минимум 3 месяца; и 3 тыс. — если принятый работник уезжает работать за границу.

Но и эта денежная помощь оказалась менее привлекательной для работодателей, чем льготы, которые им приносит рассмотренный выше контракт.

3. "Помощь безработным, создающим свои предприятия или приобретающим убыточные"

Этот механизм оценивается как слишком дорогостоящий, поэтому решено сократить расходы на него в этом году до 900 млн. франков (в прошлом году затрчено 2,5 млрд. франков). Просто правительство спохватилось, что бюджет потратился сильнее, чем мог себе позволить. И из-за недостаточного контроля кредитами воспользовались около 87 тыс. человек, вместо планируемой 61 тысячи (при этом было создано 11,7% промышленных предприятий от вновь созданных).

Эта помощь предназначалась для безработных, пробывших в этом качестве более полугода, а также для получающих минимальное пособие, т.е. долгосрочных безработных, но имеющих достаточный уровень образования. На самом же деле она часто направлялась не по адресу и не увенчалась созданием необходимого количества предприятий. Как считают эксперты, причина неразберихи — в многочисленных реформах (пять раз вносились изменения в определении "адресата" и пр. изменений).

Несмотря на продолжительность существования (с 1979г.), этот механизм остается по-прежнему неусовершенствованным.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН, собкор "НЭГ" во Франции (Продолжение следует.)

КОРОТКО

ЮЖНОКОРЕЙСКАЯ компания Daewoo намерена вложить в развитие и реконструкцию ЗИЛа от \$1,5 до \$2 млрд. По словам мэра Москвы Юрия Лужкова, Daewoo предлагает ЗИЛу освоить выпуск крупных партий всех семейств автомобилей для продажи в России, а также за рубежом. Всего, по мнению представителей компании, на ЗИЛе можно выпустить 300 тыс. машин в год.

БЕЛОРУССКОЕ государственное предприятие по транспортировке газа "Белтрансгаз", АО "Газпром" и Газпромбанк намерены создать коммерческий банк для обеспечения финансирования строительства белорусского участка газопровода Ямал — Западная Европа. По 35% акций нового банка получат "Газпром" и Газпромбанк, 15% — "Белтрансгаз". Оставшиеся 15% поделат между собой белорусские инвесторы, которых стороны намерены привлечь к участию в проекте. Банк будет создан на базе одного из белорусских финансовых учреждений. На первом этапе по белорусскому участку будет транспортироваться 7 млрд. кубометров газа. Стоимость проекта для транспортировки более 50 млрд. кубометров российского газа в год оценивается в \$36 млрд.

МОСКОВСКАЯ страховая компания "Авиас" выплатила 3 млрд. рублей страхового возмещения за самолет Ил-76, принадлежавший авиакомпании "Красноярские авиалинии". 5 апреля этого года самолет потерпел катастрофу под Петропавловском-Камчатским. По словам представителей страховщика, сумма возмещения почти в пять раз меньше реальной стоимости самолета. Однако именно на эту сумму — в целях экономии — клиент решил застраховать самолет.

(По материалам российской печати)

ИЗРАИЛЬ СЕГОДНЯ

Экономический рейтинг страны растет

Согласно данным, опубликованным в американском финансовом журнале "Интернешнл Инвестор", экономический рейтинг Израиля повысился на один пункт, и теперь он занимает 41 место среди 133 стран мира. Израиль — одна из 17 стран, чей экономический рейтинг повысился за последние полгода.

Аккумуляторный прорыв?

Электрокар, созданный по израильской технологии, в скором времени станет использоваться для распространения почты в немецком городе Бремен. Речь идет о начале полевых испытаний новой разработки, в основе которой лежит создание нового аккумулятора производства иерусалимской компании "Электрик Фойл". В ходе этих испытаний будет опробован сам аккумулятор, его быстрая "подзарядка", а также эффективность восстановления батарей, уже бывших в употреблении. Новая разработка позволяет кардинально решить проблему, которая до сих пор тормозила всякие работы по созданию электрокар, а именно — вопрос дальности действия. Аккумуляторы производства "Электрик Фойл" в 10 раз эффективнее всех других, могут действовать на протяжении 350 км, вполнине легче других моделей, их можно зарядить в течение 5 — 6 минут, а не оставлять заряжать на целую ночь, как это было до сих пор.

Как завоевать 65 процентов мирового рынка

Компания "Е.С.И." производит такое оборудование и средства связи для гражданских целей, с помощью которых можно расширить прием телефонных разговоров без прокладывания новых линий. Визитной карточкой компании стал "расширитель связи", который устанавливается на АТС и позволяет в пять раз увеличить диапазон приема международной телефонной связи. Новая разработка основана на использовании пауз во время телефонного разговора. В настоящее время компания "Е.С.И." занимает около 65% мирового рынка в данной области.

Вместо человека — "человекоподобная" мышь

Профессору Яиру Айзнеру из Института имени Вейцмана принадлежит авторство в выведении "человекоподобной" лабораторной мыши, которая под воздействием радиоактивного облучения вырабатывает биологические свойства, сходные с человеческими. Это открытие может быть применено в двух направлениях. Прежде всего мыши вырабатывают антитела, необходимые в борьбе против раковых заболеваний или желтухи В и С. Кроме того, на них можно проводить эффективные испытания новых лекарств.

Авиадержава

Израиль является ведущим центром по производству беспилотных самолетов, а "Концерн авиационной промышленности" (И.А.И.) по праву занимает лидирующее место в дан-

ной области. В последнее время многие обратили внимание на существующий здесь потенциал, однако, на практике в мире только одна страна может связать непилотируемые летательные аппараты и необходимые наземные аэродинамические службы в один оперативный комплекс. Работы в области авиационной промышленности ведутся в двух направлениях: с одной стороны, идет разработка самолетов меньших размеров, более легких, простых в эксплуатации и дешевых, а с другой — налаживается выпуск гигантских лайнеров, летающих на огромных высотах и на сверхдальние расстояния.

Секрет местных коров

Израильские коровы являются рекорсменками по уровню надоев. Со всего мира приезжают сюда специалисты, чтобы позаимствовать опыт.

Рекордные показатели стали результатом генетических исследований, которые проводились в Академии сельского хозяйства. В 1970 году средние надой израильских коров составляли 6300 л в год, в нынешнем году этот показатель поднялся уже до уровня 10 тысяч. Открытый израильскими учеными метод заключается в тщательном отборе наиболее продуктивных быков и использовании искусственного осеменения.

Поскольку молоко экспортировать невозможно, объясняют авторы метода, единственный выход — экспортировать возможность размножения элитных производителей. Мировой рынок препаратов и материалов для искусственного осеменения, к слову заметить, оценивается в сумму порядка 100 млн. долл. Израиль пока занимает здесь не самое ведущее место.

Международная классификация:

мы — в числе переходных...

В сводке, опубликованной "World economic outlook" (International Monetary Fund) все государства в мире классифицируются по 3 основным группам: промышленно развитые страны, развивающиеся и переходные. (Характеристики их даны в таблицах 1 и 2.)

В группу промышленно развитых входит 23 страны: Австралия, Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Исландия, Испания, Италия, Канада, Люксембург, Нидерланды, Новая Зеландия, Норвегия, Португалия, США, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция, Япония.

Из числа этих стран выделяют 7 наиболее крупных по ВВП:

Великобритания, Германия, Италия, Канада, США, Франция, Япония.

15 стран — членов ЕС также характеризуются как подгруппа:

Австрия, Бельгия, Великобритания, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция, Швеция.

В группу развивающихся включают 132 страны, не классифицирующиеся как промышленно развитые или переходные.

В группе переходных числятся 28 стран Центральной и Восточной Европы, Россия и неевропейские государства бывшего СССР, Монголия.

ТАБЛИЦА 1

ПРОМЫШЛЕННО РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ
(группы и их доли в агрегатном ВВП и экспорте товаров и услуг в 1995г.)

	Число стран в группах	Проценты			
		Общий ВВП		Общий экспорт товаров и услуг	
		в промышленно развитых странах	по отношению к мировому	в промышленно развитых странах	по отношению к мировому
Промышленно развитые страны	23	100,0	53,9	100,0	69,0
США		39,5	21,3	18,3	12,6
Япония		14,8	8,0	11,6	8,8
Германия		8,7	4,7	13,6	9,4
Франция		6,7	3,6	9,1	6,3
Италия		6,3	3,4	7,9	5,4
Великобритания		6,2	3,4	7,3	5,0
Канада		3,5	1,9	4,9	3,4
Другие промышленно развитые страны	16	14,2	7,7	27,3	18,9
Группы промышленно развитых стран	7	85,8	46,3	72,7	50,1
ЕС	15	38,4	20,7	59,2	40,8
Промышленно развитые страны без США, Японии, Германии	20	37,5	20,2	56,5	39,0
Промышленно развитые страны без США, ЕС, Японии	6	9,7	5,2	16,0	11,1
Главные европейские промышленно развитые страны	4	28,0	15,1	37,9	26,1

ТАБЛИЦА 2

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ И ПЕРЕХОДНЫЕ СТРАНЫ
(доля в агрегатном ВВП, экспорте товаров и услуг, общей задолженности в 1995г.)

	Число стран в группе	Проценты			
		Общий ВВП		Общий экспорт товаров и услуг	
		в развивающихся странах	по отношению к мировому	в развивающихся странах	по отношению к мировому
Развивающиеся страны	132	100,0	41,2	100,0	27,0
По регионам:					
Африка	50	7,9	3,2	6,4	1,7
Азия	30	59,1	24,4	65,5	17,7
Ближний Восток и Европа	18	11,5	4,8	13,5	3,6
Западное полушарие	34	21,5	8,8	14,6	3,9
Африканская Суб-Сахара	45	3,3	1,4	2,3	0,6
Новые азиатские экономики	4	7,9	3,2	38,3	10,3
По преобладающему экспорту:					
Топливо	15	9,1	3,7	10,2	2,7
Нетопливные продукты	117	90,9	37,5	89,7	24,2
Продукция промышленности	7	33,8	13,9	49,1	13,3
Сырье	43	7,0	2,9	5,6	1,5
С/х продукция	29	4,7	1,9	3,5	0,9
Минералы	14	2,2	0,9	2,2	0,6
Услуги, доход и частный трансферт	37	3,6	1,5	3,4	0,9
Разнообразная экспортная база	30	46,6	19,2	31,7	8,6
По финансовому критерию:					
Чистые кредиты	7	5,1	2,1	13,9	3,8
Чистые должники	125	94,9	39,1	86,0	23,2
Рыночные получатели займа	23	58,0	23,9	64,7	17,5
Различные получатели займа	33	25,3	10,4	14,9	4,0
Официальные получатели займа	69	11,6	4,8	6,5	1,8
Страны с недавними трудностями в обслуживании долга	72	29,9	12,3	21,3	5,8
Страны, не имеющие затруднений в обслуживании долга	53	64,9	26,8	64,7	17,5
Другие группы:					
Малодоходные экономики	50	10,6	4,4	5,0	1,4
Малоразвитые страны	46	4,2	1,7	1,6	0,4
Страны с переходной экономикой:	28	...	4,9	...	4,0
Страны Центральной и Восточной Европы	18	...	2,5	...	2,3
...исключая					
Беларусь и Украину	16	...	1,9	...	2,0
Россия	1,9	...	1,5
Закавказье и Центральная Азия	9	...	0,4	...	0,2

Подготовил к печати Глеб ТРОПИН

После распада СЭВ в Европе на некоторое время осталось всего лишь одно экономическо-политическое объединение — Европейское Сообщество (с 1993 года — Европейский Союз). Согласно данным социологов, даже в странах ЕС число очень хорошо и довольно хорошо информированных о Союзе граждан не превышает в среднем 43 и 30,8%. В странах Балтии, имеющих статус ассоциированных с ЕС членов и подавших заявления на вступление в ЕС, аналогичный процент в среднем равен 1,9 и 17,4%. Таким образом сложилась ситуация, когда, хотя бы и на популярном уровне, необходимо разобраться, что такое ЕС, какие причины привели к его образованию, где сходство и различие между ЕС и СНГ.

Европейский Союз и другие

Основные сведения

Зачатки ЕС существовали задолго до его появления. С 1947 года выполнялся "план Маршалла" восстановления Европы, потребовавший объединенного администрирования. В 1948 году была образована таможенная уния (союз) стран Бенилюкса. В 1951 году с целью контроля основных связанных с производством вооружений отраслей и недопущения повторения приведшей ко Второй мировой войне ситуации Германией, Францией, Голландией, Люксембургом, Бельгией и Италией было образовано Европейское Сообщество Угля и Стали. В 1957 году этими же странами было образовано Европейское Экономическое Сообщество и Европейское Атомное Сообщество, контролирующее мирное использование атомной энергии.

Эти три имевшие раздельное управление сообщества в 1967 году объединились в ЕС. К основным целям ЕС относятся обеспечение демократии и прав человека в государствах-членах через развитие объединенного рыночного хозяйства, их защиту и безопасность, выравнивание уровня жизни, обеспечение прав национальных меньшинств и многое другое.

Экономическая основа

Экономическую основу ЕС в настоящее время составляет принцип так называемого "внутреннего рынка без границ", который основывается на высоком уровне взаимодововерия и равноценности установок регулирования во всех государствах-членах. В этом пространстве без внутренних границ обеспечено свободное движение товаров, людей, услуг и капитала. Очевидно, что это может происходить только на основе: 1) обоюдного признания того факта, что законно обращающийся в любой части ЕС товар может быть в обращении и в другой части Союза без дополнительной сертификации; 2) перемещения контроля за прохождением границ с собственно границы в другие места; 3) гармонизации внутренних правил в области здравоохранения, безопасности, охраны окружающей среды и охраны прав потребителей во имя поддержания социальной защиты и уровня среды обитания людей при кардинальной перемене места жительства (например, сохранение гарантий пенсионного обеспечения при переезде из страны в страну); 4) создания однородных условий для хозяйственных субъектов, ибо производство не должно перемещаться в места с меньшими издержками за счет резкой разницы в условиях.

В ЕС действуют правила, направленные против раздела рынков и ограничивающих конкуренцию договоров; на регулирование слияний и присоединения компаний, которые могут привести к нежелательному доминированию некоторых хозяйственных субъектов и злоупотреблению сложившейся ситуацией; на ограничение господдержки предприятиям (кроме исследований и развития, охраны окружающей среды и выравнивания уровня жизни в регионах) с целью недопущения искажения конкуренции; на закрепление такого уровня регулирования государственных и других естественных монополий, которое не приводит к значительным искажениям рынка.

Развитие через расширение

Так как расширение ЕС необратимо, стоит рассмотреть основные принципы этого процесса.

Первое, о чем Европейская комиссия сообщает стремящимся к членству в ЕС — необходимость в полном объеме принять Acquis Communautaire, которое охватыва-

ет все правовое наследие ЕС с момента его основания. Таким образом, стремящиеся к членству в ЕС страны должны будут отказаться от части своего суверенитета. Несомненно, что этот шаг компенсируется определенной выгодой.

Существует много других требований, предъявляемых к странам-претендентам. Наиболее существенными (кроме требования согласования внутреннего законодательства с законодательством ЕС и безусловного принятия верховенства законов ЕС) являются требования развития демократии, обеспечение прав национальных меньшинств, внутренняя и внешняя стабильность рынков, а также уровень экономических показателей относительно среднего уровня ЕС.

Правила вводятся для защиты старых и новых членов от ситуаций, потенциально могущих превратиться в межнациональные или межгосударственные конфликты.

Очень простой пример. В экономическом плане СВП всех стран-претендентов из Центральной и Восточной Европы составляет всего 3,1% от СВП ЕС, и, таким образом, экономика ЕС их присоединения

просто не заметит. Однако для экономик самих стран-претендентов это может окончиться плачевно — поток дешевых товаров из более развитых стран приведет к массовому банкротству местных производителей, резкому возрастанию безработицы и усилению социальных конфликтов, что противоречит целям ЕС. С другой стороны, население стран Центральной и Восточной Европы составляет 97,6 млн. человек. Свободное перемещение не только товаров, но и людей может

привести к потоку населения в страны с гораздо более высоким уровнем жизни, что буквально "взорвет" их социальные системы. Да и само население развитых стран Европы не ждет соседей с Востока с распростертыми объятиями. По данным социологов, в среднем только 8,9% населения высокоразвитых стран ЕС допускают прием "восточников" без ограничений, 62,8% — с ограничениями.

Таким образом, вступление в ЕС — длительный процесс подгонки законодательства и подготовки многочисленных необходимых чиновников (в том числе и судей) для работы по стандартам ЕС, такого формирования экономических систем стран-претендентов, при котором они максимально безболезненно войдут в единый европейский рынок. Последнее обеспечивается поднятием уровня экономики стран-претендентов до 30—50% от среднего уровня экономики стран ЕС, на что направляются значительные средства по программам PHARE, KAROLUS и MATTHAEUS, TEMPUS, LEONARDO, SOCRATES и многим другим, что связано отнюдь не с альтруизмом европейцев, но с точным пониманием того, что довольный своим уровнем жизни и настроенный дружелюбно по отношению к окружающим соседям всегда надежнее голодного оборванца, готового на экспроприацию и уничтожение чужого имущества.

СНГ и ЕС —

взгляд со стороны

Создание СНГ в первую очередь было политическим актом, практически не подкрепленным каким-либо предварительным реальным сотрудничеством между новыми государствами. Насколько Содружество решает другие задачи, также является вопросом. Не назовешь демократическими структуры власти в Азербайджане и Таджикистане. Фундаментальное право демократии — свобода слова — нарушается в Беларуси. Не обеспечивается и стабильное и безопасное существование как на межгосударственном, так и внутригосударственном уровне. Конфликты тлеют и полыхают повсюду.

В экономической области создание СНГ базировалось в первую очередь на аргументации восстановления разорванных экономических связей. Однако это были связи, осуществляемые в рамках командной экономики, ничего общего с рыночной не имеющие. Потому введение рыночных отношений мало способствовало развитию производства, не ориентированного на потребителя.

Даже из краткого перечисления проблем можно сделать вывод, что создание этого объединения проводилось по отличному от обусловивших создание ЕС мотивам. Возникает вопрос: по какому пути будет развиваться СНГ и входящие в него страны? При стремлении интегрироваться с европейской экономикой необходимо в максимальном объеме перенять европейские ценности и стандарты. При возобладании в какой-то мере изоляционистских тенденций, связанных с представлениями об особой роли и месте России (российский путь), возможность ее изоляции как от европейских, так и от азиатских стран СНГ выглядит еще более значительной.

В заключение хотелось бы отметить, что в настоящее время "прорубать окно в Европу" не нужно. Не нужно и ломиться в открытую дверь: только терпеливое движение к намеченным ориентирам способно привести все страны к процветанию экономики в рамках единой Европы и благосостоянию граждан.

Викторас БОЛОТИНАС,
г.Вильнюс

Фирма-производитель предлагает:

— фирменную раб. одежду — пошив авт. чехлов
(рукавицы, комбинизоны, — ткани (бязь
костюмы, халаты) суровую и др. х/б)
Т./факс (0172) 78-58-35

ЗАО „КАССАЛИ ЦЕ“

Лицензия Минторга 000026 от 2.05.96г.

производит оптовую
продажу ликеро-водочной
продукции в ассортименте.

Тел.(017) 234-59-34

**Рекламный рынок
во Франции**

Реклама на телевидении — очень заметная и докучливая. Невозможно спокойно воспринимать бесконечное навязывание нежеланных клипов. Но на телерекламу приходится только 12% рекламного рынка, и занимает она четвертое место после прямого маркетинга (издательство брошюр, проспектов, реклама по телефону, а также рассылка рекламных материалов по почте и выяснение таким образом мнения клиентуры), прессы и сбыта продукции по сниженным ценам.

Телевидению удается привлечь рекламодателей главным образом за счет расширения «ассортимента» передач. Особенно в этом отношении выделяется частный (платный) «Канал Плюс». Его выход на Испанию, Бельгию, Германию, Польшу позволяет иметь высокие доходы. Канал борется и за качество своего вещания. С апреля этого года он перешел на нумерическую систему, начав сотрудничество с нумерическим телевидением в Германии (что такое «нумерическое телевидение» — немного позже). Но в общем рост рекламных инвестиций на телевидении замедлился: если в прошлом году они увеличились на 7%, то в этом — на 6%, а в следующем прогнозируется на 5,7%.

Радио. Прошлый год был для него особенно тяжелым: до этого рекламные доходы увеличивались на 4,3%, а в 1995г. — только на 0,6%. Да и эти 4,6 млрд. франков получены в основном благодаря местным станциям, на которые приходится 33% доходов. Стабильность их аудитории позволяет увеличивать тарифы на размещение рекламы.

Афиши — еще одна возможность рекламы. Правда, она оказывается неэффективной во время «политической борьбы афиш» — выборов кампаний. Поэтому темпы роста затрат на афиши снизились в прошлом году на 1,9% (в 1994г. рост составил 3%).

Пресса забрала 16% всех рекламных инвестиций в 1995г. — 23,6 млрд. франков. Больше всего на рекламе «зарабатывают» иллюстрированные журналы (8,7 млрд. франков), затем идет бесплатная пресса (4,3 млрд.) и ежедневная местная (4,2 млрд.). В конце «плетутся», как ни странно, ежедневные национальные газеты (1,5 млрд.) и муниципальные издания (около 1 млрд. франков).

В целом для рынка рекламы наступили не лучшие времена: затраты рекламодателей в этом году увеличатся только на 3,5%. Это самая низкая цифра за последние три года. В 1995г., например, все рекламные затраты составили около 147 млрд. франков, что на 4,5% больше, чем в 1994г.

Одновременно наблюдается подъем популярности у рекламодателей новых предприятий, которые еще даже не занесены на биржу и их доходы не подсчитываются. Также большим успехом пользуется «прямой маркетинг»: на него уходит треть рекламных расходов (в прошлом году — 45,4 млрд. франков, что на 6,1% больше, чем в предыдущем). Большие суммы тратятся на кампании по удешевлению продукции в целях ее рекламы, главным образом крупными торговыми фирмами, в том числе и автомобильными: 23,2 млрд. франков в 1995г., или 15,7% общих расходов рекламодателей.

По прогнозам, этот год не принесет ни резкого подъема, ни спада в сфере рекламных доходов средств массовой информации. Некоторые «скачки» могут испытать только телеканалы. А будущее, по мнению аналитиков, остается все-таки за мультимедиа (новейшие технологии) и за планетарными сетями коммуникаций (Internet) как за более гибкими и доступными...

Нумерическое телевидение построено на принципе «сдвигания» изображения. Этот «концентрат» отправляется на спутник, который может передавать в 10 раз больше программ на одном канале, чем обычное телевидение. По прибытии изображение «распрямляется» и телезрители получают его в наилучшем качестве.

Ольга МАЦКЕВИЧ-КАРОН,
собкор «НЭГ» во Франции

Новые поступления**в книжный киоск «НЭГ»**

1. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет ценных бумаг (акции, облигации, векселя, приватизационные чеки). 1996. 119 с. Цена 226.000 руб.
2. Методика разработки и составления учетно-экономической политики субъектов хозяйствования: (В помощь практ. работникам) / Под ред. И.М.Аникеева, В.К.Дрозда. 1996. 104 с. Цена 54.000 руб.
3. Белый И.Н., Сушкевич А.Н. Организация бухгалтерского учета и внутреннего аудита на предприятиях и в организациях. 1996. 72 с. Цена 40.000 руб.
4. Сушкевич А.Н. Учет износа основных средств. Нормы амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов. 1996. 144 с. Цена 65.000 руб.
5. Папковская П.Я. Служебная командировка: Справ.-метод. пособие. 1996. 63 с. Цена 60.000 руб.
6. Комплект нормативных документов по налогообложению и бухгалтерскому учету / Аудиторская палата РБ, Белорусская ассоциация бухгалтеров. 1996. Вып. 6. 92 с. Цена 50.000 руб. Вып. 7. Порядок ведения кассовых операций. 1996. Цена 50.000 руб.
- Вып. 8. Методические указания о подоходном налоге с граждан. 1996. Цена 50.000 руб.
- Вып. 9. Методические указания о порядке исчисления налоговых платежей:
 - за пользование природными ресурсами;
 - на содержание государственной пожарной службы;
 - по товарообменным (бартерным) операциям;
 - на недвижимость и землю физическим лицам. 1996. Цена 50.000 руб.
7. Бизнес-Беларусь'96: Справочник. 1996. Цена 100.000 руб.
8. Оптовая торговля Беларуси-96. 520 с. Цена 345.000 руб.
9. Бизнес-карта-96. Торговля. Россия. Оптовые и специализированные предприятия. 408 с. Цена 495.000 руб.
10. EuroPages'96. 1235 с. Цена 1.560.000 руб. Справочник включает информацию о 150000 европейских предприятий производителей и поставщиков продукции из 30 стран. Прилагается рубрикатор на русском языке.
11. Филипенко Л.Н. Бухгалтерский учет внешне-экономической деятельности. 1996. 219 с. Цена 320.000 руб.

Полный перечень литературы, имеющейся в продаже в книжном киоске «НЭГ», опубликован в N 26 за 1996г.

Желающие приобрести эти книги переводят указанные суммы на расчетный счет 3012202180017 в г.гидирекции Белбизнесбанка, код 764. Получатель — ЗАО «Белбизнеспресс».

Получение книг по доверенности с 10.00 до 13.00 и с 14.00 до 17.00 в редакции «НЭГ» по предъявлении платежного поручения с банковской отметкой и доверенности. Получение литературы через день после списания денег с вашего р/с, но не позднее месячного срока со дня оплаты.

Адрес: Минск, пр-т Машерова, 23, подъезд 2, 6-й этаж, комната N 634, тел. для справок (0172) 23-60-54.

При необходимости редакция может переслать вам книги почтой. Для этого в платежном поручении надо указать свой точный почтовый адрес, перечень литературы и увеличить оплату за каждое издание на 10000 рублей.

**Ремесленное подворье
по немецкому образцу**

В МВЭС прошли переговоры с управляющим германской компании ВеВоКа ГмбХ г-ном Вернером Катом. Эта компания совместно с институтом «Белстройгипро» и фирмой «Телеманн КГ» (ФРГ) планирует создать в Минске ремесленное подворье по примеру существующих в Неттетаде и Айзенхахе с тем, чтобы строить в Беларуси жилые и административные здания по западным стандартам.

Для реализации проекта уже более десятка белорусских специалистов проходят обучение и стажировку на фирме ВеВоКа.

ЗДОРОВЬЕ**И взрослым, и детям**

Пришла пора массового цветения растений и купания в реках-озерах. Эти обстоятельства имеют прямое отношение к нашему здоровью. У некоторых проявляются аллергическим симптомом бронхо-легочных заболеваний (бронхиальная астма, бронхит с астматическим компонентом) на пыльцу растений, запах сена, вкус клубники и проч., у других — симптомом простудных заболеваний из-за резкого и частого переохлаждения. Отсюда — нередко насморк, повышение температуры тела, головная боль, аллергическая сыпь на коже. И в первом, и во втором случаях вам поможет HL-COLD (эйч-эл-колд), препарат, облегчающий симптомы простудных и аллергических состояний. Достаточно растворить в полстакане воды 1—2 таблетки и выпить полученный напиток с приятным цитрусовым ароматом — как у вас уменьшится насморк и чихание, облегчится дыхание, исчезнет отечность носовых тканей и облегчатся застойные явления, вызванные простудным или аллергическим состоянием. Одновременно уменьшится головная боль и боль в горле, исчезнет мышечная боль и повышенная температура тела. Но самое главное, вы не только приостановите распространение аллергии, но и предотвратите возможные осложнения на сердце, суставы и почки «банальных» простудных или гриппозных состояний. Щелочная среда этого лечебного напитка будет способствовать лучшему отхождению мокроты, если она появилась в трахее и бронхах.

Шипучие таблетки HL-COLD без рецепта продаются в любой аптеке и помогут вам сохранить только приятные впечатления от летней отпускной поры. Не забудьте взять их с собой в дорогу.

Чрезмерное употребление воды и мыла нарушает защитный слой кожи ребенка, вызывает раздражение, что нередко приводит к аллергическому диатезу, экземе, пиодермии и другим серьезным заболеваниям. Лечение детским кремом не всегда эффективно. Он мешает коже дышать, регулировать температуру, да еще появляется потница (мелкие белесые пузырьки, возникающие при закупорке потовых желез). Рекомендую для профилактики использовать Baby Lotion (из серии HEALTH LIFE) — детский лосьон. Этот нежный, не закупоривающий потовые железы препарат предотвращает сухость и раздражение кожи. Использование его после купания, особенно на ночь, быстро нормализует все функции кожи и увеличит ее сопротивляемость неблагоприятным факторам окружающей среды.

Если же уберечь кожу от опрелостей все-таки не удалось, то лучше использовать Baby Powder — детскую присыпку при влажных мадерациях — либо Baby Oil — детский бальзам с витамином Е при сухом раздражении. Эти два средства не столько предупреждают повреждение кожи, сколько ее заживают. Лосьон, присыпка и бальзам свободно продаются в аптеке и помогут приумножить радость, которую доставляют вам дети.

Павел БОБРОВИЧ,

главный врач минского оздоровительного комплекса «Мечта»

Радиотелефон — игрушка опасная

Количество радиотелефонов в Германии растет не по дням, а по часам — уже 1,8 млн. бюргеров имеют это устройство в домашнем хозяйстве, а к 2000 году их число вырастет до 10 млн. Однако все больше клиник Германии запрещают пациентам и сотрудникам ими пользоваться. Государственные медицинские учреждения Берлина, Гамбурга, Ганновера и Эссена ввели официальный запрет, объяснив такой шаг заботой о здоровье пациентов.

Считается, что подобные устройства представляют опасность для больных с имплантированными кардиостимуляторами или находящихся в режиме интенсивной терапии, так как электромагнитные волны телефона способны влиять на функционирование медицинских приборов. Кроме того, есть подозрение, что радиотелефоны способны вызвать онкологические заболевания, ведь находящийся в телефоне довольно мощный радиопередатчик испускает высокочастотные волны в непосредственной близости от головного мозга. Еще в 1992 году медики в США предупреждали, что эта технологическая особенность беспроводных телефонов может вызвать опухоль головного мозга.

Производители же стараются успокоить общественность. Американские фирмы объявили о проведении дополнительных исследований, которые, как они надеются, развеют опасения и снимут обвинения с их изделий.

Однако до тех пор, пока не появятся точные данные о возможных опасностях для здоровья людей, запрет на пользование радиотелефонами должен сохраняться, считают немецкие медики.

ИЗЫСКАННЫЕ Французские и Финские КУХНИ

по индивидуальным заказам (компьютерная разработка)

Комплектация встроенной техникой BOSH & SIEMENS

ТД «Свислочь» ул. Сторожевская, 8 (с 12 до 19)

ЖАЛЮЗИ

Гродно (0152) 44-32-12

Заинтересованы в региональных представителях

Гродно, Космонавтов, 56



ПЕЙДЖИНГОВОЙ СВЯЗЬЮ редакцию обеспечивает компания «МОБИЛКОМ» (мобильная круглосуточная радиосвязь)

78-08-98

«НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА»

Заснавальнік і выдавец — закрытае акцыянернае таварыства «Белбизнеспрэс»

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(караспадэнты)

Галоўны рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індыўідуальная падпіска)
63149 (ведомасная падпіска)

Электронны адрас: esop@nepr.minsk.by
Разліковы рахунак 3012202180017 у гарадской дырэкцыі Белбизнесбанка, код 764

Газета выходзіць штодзённа ў сераду
Нумар падпісаны ў друку 02. 07. 1996 г.

Надрукавана ў друкарні «Беларускі Дом друку» (пр-т Скарыны, 79)
Тыраж 41505 экз. Заказ № 3267

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695

П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12